

ИЗМЕНЕНИЯ В ПРОСПЕКТ ЦЕННЫХ БУМАГ

Публичного акционерного общества «ПРОМОМЕД»

(полное фирменное наименование (для коммерческих организаций) или наименование (для некоммерческих организаций) эмитента)

Акции обыкновенные номинальной стоимостью 1 (один) рубль в количестве 40 000 000 (сорок миллионов) штук

(указываются вид, категория (тип), серия и идентификационные признаки ценных бумаг)

регистрационный номер выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг (программы облигаций), одновременно с которым был зарегистрирован проспект

1-01-01622-G от 21.07.2021

Изменения вносятся по решению Совета директоров ПАО «ПРОМОМЕД»,
(указывается орган управления эмитента, принявший решение о внесении изменений в проспект ценных бумаг)

принятому 24.06.2024,

протокол от 24.06.2024 № 11/2024

на основании решения единственного акционера ПАО «ПРОМОМЕД»,
(указывается орган управления эмитента, к компетенции которого относится принятие решения о размещении ценных бумаг)

принятого 25.04.2024,

Решение № 3 от 25.04.2024

Место нахождения эмитента (в соответствии с его уставом): Российская Федерация, город Москва.

Генеральный директор ПАО «ПРОМОМЕД»

24.06.2024

Ефремов А.И.

(И.О. Фамилия)

Текст изменяемой редакции Проспекта	Текст новой редакции Проспекта
Термины Раздела 1 «Страница в сети Интернет» – страница Эмитента в сети «Интернет», предоставленная Эмитенту информационным агентством, уполномоченным в соответствии с законодательством Российской Федерации на проведение действий по раскрытию информации на рынке ценных бумаг (на момент утверждения Проспекта ценных бумаг данная страница расположена по адресу: https://e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38533);	Термины Раздела 1 «Страница в сети Интернет» – страница Эмитента в сети «Интернет», предоставленная Эмитенту информационным агентством, уполномоченным в соответствии с законодательством Российской Федерации на проведение действий по раскрытию информации на рынке ценных бумаг (на момент утверждения Проспекта ценных бумаг данная страница расположена по адресу: https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38533);
Абз. 2 п. 1.1: Также Проспект содержит консолидированную финансовую отчетность Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2021, 2022, 2023 годы вместе с заключениями независимого аудитора, на основании которой в Проспекте раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента. Данные о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за 2021 и 2022 годы раскрываются в Проспекте с учетом корректировок в данные консолидированной отчетности за соответствующие годы, внесенных в консолидированной отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год.	Абз. 2 п. 1.1: Также Проспект содержит консолидированную финансовую отчетность Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2021, 2022, 2023 годы, а также за 1 квартал 2024 года вместе с заключениями независимого аудитора, на основании которой в Проспекте раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента. Данные о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за 2021 и 2022 годы раскрываются в Проспекте с учетом корректировок в данные консолидированной отчетности за соответствующие годы, внесенных в консолидированной отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год.
Пп. «Описание Группы» п. 1.2: Описание Группы Эмитент выполняет роль холдинговой компании в составе Группы и не осуществляет операционной деятельности. Группа Эмитента осуществляет свою деятельность на фармацевтическом рынке Российской Федерации по производству и оптовой торговле лекарственными средствами. Группа является крупным отечественным разработчиком и производителем лекарственных средств и активных фармацевтических субстанций. За время своего существования в Группе Эмитента накоплен уникальный опыт разработки, производства и продажи широкого спектра фармацевтической продукции в нескольких основных категориях: противовирусные препараты, эндокринология, онкология, антибиотики, неврология, общая терапия и другие. Группа обладает обширным опытом разработки технологически сложных препаратов, проведения их медицинских исследований, производства лекарств от социально значимых заболеваний, а также глубоким пониманием соответствующих научных, технических и регуляторных процессов.	Пп. «Описание Группы» п. 1.2: Описание Группы Эмитент выполняет роль холдинговой компании в составе Группы и не осуществляет операционной деятельности. Группа Эмитента осуществляет свою деятельность на фармацевтическом рынке Российской Федерации по производству и оптовой торговле лекарственными средствами. Группа является крупным отечественным разработчиком и производителем лекарственных средств и активных фармацевтических субстанций. За время своего существования в Группе Эмитента накоплен уникальный опыт разработки, производства и продажи широкого спектра фармацевтической продукции в нескольких основных категориях: противовирусные препараты, эндокринология, онкология, антибиотики, неврология, общая терапия и другие. Группа обладает обширным опытом разработки технологически сложных препаратов, проведения их медицинских исследований, производства лекарств от социально значимых заболеваний, а также глубоким пониманием соответствующих научных, технических и регуляторных процессов.

Сформирована сплоченная команда, насчитывающая более 2 000 сотрудников. Управление Группой осуществляет команда профессионалов фармацевтического рынка, имеющих многолетний опыт работы на ключевых позициях в ведущих российских и международных компаниях. В периметре Группы Эмитента задействованы более 200 кандидатов и докторов химических, медицинских и фармацевтических наук. Более 100 сотрудников Группы удостоены правительственных и региональных наград. Группа осуществляет масштабные инвестиции в производственные и исследовательские мощности. Были построены и запущены новые цеха с современным оборудованием, модернизированы производственные процессы и сформирована современная инновационная инфраструктура для разработки и производства лекарственных средств различных терапевтических групп для госпитального и коммерческого сегментов фармацевтического рынка и производства активных фармацевтических субстанций. Группа производит как инновационные лекарственные препараты, то есть продукты, которые являются результатом исследований и разработки новой химической формулы и/или молекулы лекарства и/или технологии производства, так и дженерики, которые имеют эквивалентный инновационному лекарственному препарату качественный состав и количественный состав действующих веществ. Диверсифицированный портфель Группы включает более 330 зарегистрированных и производимых лекарственных препаратов, более 80% которых входят в перечень ЖНВЛП. В портфеле сбалансированно представлены как инновационные препараты, так и известные бренды: «Эсперавир», «Редуксин Форте», «Амбене Био», «Салвисар», «Моделакс», «Радамин Виро», «Мигрениум», «Брейнмакс», «Ролнавир» и др. Портфель фармацевтической продукции Группы включает препараты, отпускаемые по рецепту, а также препараты, не требующие рецепта врача, в различных дозировках и формах, включая инъекции, гранулы, сиропы, таблетки, капсулы, мази, свечи и другие формы. Продолжается развитие портфеля в области лечения социально-значимых заболеваний: онкология, сахарный диабет, ожирение, ВИЧ, гепатит, заболевания суставов, хронические боли, мультирезистентные инфекции и др. Группа является одним из лидеров фармацевтической индустрии в области внедрения GMP-стандартов. В 2021 году завод АО «Биохимик», являющийся производственной базой Группы, одним из первых российских фармацевтических производств получил сертификат Good Manufacturing Practice ЕАЭС (Надлежащая производственная практика ЕАЭС). Группа использует оборудование высшего экологического класса для производства готовых лекарственных форм и синтеза субстанций. Группа сотрудничает со средними, средне-специальными и высшими учебными заведениями и является крупнейшим работодателем в Республике Мордовия. Основными компаниями, входящими в Группу, являются:	Сформирована сплоченная команда, насчитывающая более 2 000 сотрудников. Управление Группой осуществляет команда профессионалов фармацевтического рынка, имеющих многолетний опыт работы на ключевых позициях в ведущих российских и международных компаниях. В периметре Группы Эмитента задействованы более 200 кандидатов и докторов химических, медицинских и фармацевтических наук. Более 100 сотрудников Группы удостоены правительственных и региональных наград. Группа осуществляет масштабные инвестиции в производственные и исследовательские мощности. Были построены и запущены новые цеха с современным оборудованием, модернизированы производственные процессы и сформирована современная инновационная инфраструктура для разработки и производства лекарственных средств различных терапевтических групп для госпитального и коммерческого сегментов фармацевтического рынка и производства активных фармацевтических субстанций. Группа производит как инновационные лекарственные препараты, то есть продукты, которые являются результатом исследований и разработки новой химической формулы и/или молекулы лекарства и/или технологии производства, так и дженерики, которые имеют эквивалентный инновационному лекарственному препарату качественный состав и количественный состав действующих веществ. Диверсифицированный портфель Группы включает более 330 зарегистрированных и производимых лекарственных препаратов, более 80% которых входят в перечень ЖНВЛП. В портфеле сбалансированно представлены как инновационные препараты, так и известные бренды: «Эсперавир», «Редуксин Форте», «Амбене Био», «Салвисар», «Моделакс», «Радамин Виро», «Мигрениум», «Брейнмакс», «Ролнавир» и др. Портфель фармацевтической продукции Группы включает препараты, отпускаемые по рецепту, а также препараты, не требующие рецепта врача, в различных дозировках и формах, включая инъекции, гранулы, сиропы, таблетки, капсулы, мази, свечи и другие формы. Продолжается развитие портфеля в области лечения социально-значимых заболеваний: онкология, сахарный диабет, ожирение, ВИЧ, гепатит, заболевания суставов, хронические боли, мультирезистентные инфекции и др. Группа является одним из лидеров фармацевтической индустрии в области внедрения GMP-стандартов. В 2021 году завод АО «Биохимик», являющийся производственной базой Группы, одним из первых российских фармацевтических производств получил сертификат Good Manufacturing Practice ЕАЭС (Надлежащая производственная практика ЕАЭС). Группа использует оборудование высшего экологического класса для производства готовых лекарственных форм и синтеза субстанций. Группа сотрудничает со средними, средне-специальными и высшими учебными заведениями и является крупнейшим работодателем в Республике Мордовия. Основными компаниями, входящими в Группу, являются:
--	--

Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМОМЕД ДМ», осуществляющее функции операционной компании-дистрибьютора для реализации фармацевтической продукции и товаров медицинского назначения. ООО «ПРОМОМЕД ДМ» также является управляющей компанией для наиболее значимых обществ, входящих в структуру Группы.

В 2020 году ООО «ПРОМОМЕД ДМ» разместило на Московской бирже дебютный выпуск облигаций, и ей был присвоен долгосрочный рейтинг кредитоспособности на уровне ruBBB+ рейтинговым агентством «Эксперт РА». Уже в 2021 году кредитный рейтинг ООО «ПРОМОМЕД ДМ» был повышен до ruA- со стабильным прогнозом. В 2022, 2023 годах рейтинг был подтвержден на уровне ruA- со стабильным прогнозом.

Основная производственная площадка Группы - завод АО «Биохимик» - крупный производитель фармацевтической продукции, расположенный в г. Саранске, столице Республики Мордовия. Производственная площадка включает в себя высокотехнологичное производство более чем 10 различных видов лекарственных форм, производство химических и биотехнологических активных фармацевтических субстанций.

Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМОМЕД РУС» является ответственным за разработку новых препаратов, проведение клинических исследований и регистрационные действия. За последние несколько лет в развитие стратегии научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (далее – «НИОКР») инвестировано более 10% выручки Группы, оформлено более 50 патентов в РФ и за рубежом. На данном этапе около 150 препаратов находятся на различных стадиях клинических исследований и регистрационного процесса. Исследовательский комплекс Группы, занимающийся разработкой новых препаратов и активных фармацевтических субстанций, занимает более 2 000 кв. м.

География деятельности: Группа осуществляет основную часть своей деятельности на территории Российской Федерации.

Представительство АО «Биохимик» во Вьетнаме зарегистрировано, но активной финансово-хозяйственной деятельности не ведёт, в настоящее время рассматривается вопрос о его ликвидации, в связи с чем риски, касающиеся внешнего периметра, не раскрываются.

По состоянию на дату утверждения Проспекта в Группу входит 10 юридических лиц:

	Наименование	Страна регистрации	Основная деятельность
1.	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Россия	Оптовая продажа фармацевтической продукции

Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМОМЕД ДМ», осуществляющее функции операционной компании-дистрибьютора для реализации фармацевтической продукции и товаров медицинского назначения. ООО «ПРОМОМЕД ДМ» также является управляющей компанией для наиболее значимых обществ, входящих в структуру Группы.

В 2020 году ООО «ПРОМОМЕД ДМ» разместило на Московской бирже дебютный выпуск облигаций, и ему был присвоен долгосрочный рейтинг кредитоспособности на уровне ruBBB+ рейтинговым агентством «Эксперт РА». Уже в 2021 году кредитный рейтинг ООО «ПРОМОМЕД ДМ» был повышен до ruA- со стабильным прогнозом. В 2022, 2023 годах рейтинг был подтвержден на уровне ruA- со стабильным прогнозом.

Основная производственная площадка Группы - завод АО «Биохимик» - крупный производитель фармацевтической продукции, расположенный в г. Саранске, столице Республики Мордовия. Производственная площадка включает в себя высокотехнологичное производство более чем 10 различных видов лекарственных форм, производство химических и биотехнологических активных фармацевтических субстанций.

Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМОМЕД РУС» является ответственным за разработку новых препаратов, проведение клинических исследований и регистрационные действия. За последние несколько лет в развитие стратегии научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (далее – «НИОКР») инвестировано более 10% выручки Группы, оформлено более 50 патентов в РФ и за рубежом. На данном этапе около 150 препаратов находятся на различных стадиях клинических исследований и регистрационного процесса. Исследовательский комплекс Группы, занимающийся разработкой новых препаратов и активных фармацевтических субстанций, занимает более 2 000 кв. м.

География деятельности: Группа осуществляет основную часть своей деятельности на территории Российской Федерации.

Представительство АО «Биохимик» во Вьетнаме зарегистрировано, но активной финансово-хозяйственной деятельности не ведёт, в настоящее время рассматривается вопрос о его ликвидации, в связи с чем риски, касающиеся внешнего периметра, не раскрываются.

По состоянию на дату утверждения Проспекта в Группу входит 11 юридических лиц:

	Наименование	Страна регистрации	Основная деятельность
1.	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Россия	Оптовая продажа фармацевтической продукции

2.	АО «Биохимик»	Россия	Производство фармацевтических субстанций и лекарственных средств	2.	АО «Биохимик»	Россия	Производство фармацевтических субстанций и лекарственных средств
3.	ПРОМОМЕД РЕДУКСИН ХОЛДИНГС (САЙПРУС) ЛИМИТЕД (PROMOMED REDUXIN HOLDINGS (CYPRUS) LIMITED)	Республика Кипр	Держатель регистрационных удостоверений	3.	ПРОМОМЕД РЕДУКСИН ХОЛДИНГС (САЙПРУС) ЛИМИТЕД (PROMOMED REDUXIN HOLDINGS (CYPRUS) LIMITED)	Республика Кипр	Держатель регистрационных удостоверений
4.	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	Россия	Контрактное производство, разработка, регистрация, держатель регистрационных удостоверений	4.	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	Россия	Контрактное производство, разработка, регистрация, держатель регистрационных удостоверений
5.	ООО «Миракл Фарм»	Россия	Оптовая продажа фармацевтической продукции	5.	ООО «Миракл Фарм»	Россия	Оптовая продажа фармацевтической продукции
6.	ООО «НПЦ «Антибиотики»	Россия	Научные исследования и разработка в области биотехнологии, производство фармацевтических субстанций	6.	ООО «НПЦ «Антибиотики»	Россия	Научные исследования и разработка в области биотехнологии, производство фармацевтических субстанций
7.	ООО «ПРОМАРК»	Россия	Разработка компьютерного программного обеспечения	7.	ООО «ПРОМАРК»	Россия	Разработка компьютерного программного обеспечения
8.	ООО «Промомед Холдингс»	Россия	Вложения в ценные бумаги	8.	ООО «Промомед Холдингс»	Россия	Вложения в ценные бумаги
9.	ООО «БЕРАХИМ»	Россия	Производство прочих основных органических химических веществ, производство АФС	9.	ООО «БЕРАХИМ»	Россия	Производство прочих основных органических химических веществ, производство АФС
10.	ПАО «ПРОМОМЕД»	Россия	Основное общество группы. Консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления	10.	ПАО «ПРОМОМЕД»	Россия	Основное общество группы. Консультирование по вопросам

В Группу входило 9 юридических лиц, включенных в консолидированную финансовую отчетность Группы на 31.12.2023:

	Наименование	Страна регистрации	Эффективная доля владения, используемая для включения в отчетность (выражена в %)		
			31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023
1.	ПАО «ПРОМОМЕД»	РФ	100%	100%	100%
2.	ПРОМОМЕД РЕДУКСИН ХОЛДИНГС (САЙПРУС) ЛИМИТЕД (PROMOMED REDUXIN HOLDINGS (CYPRUS) LIMITED)	Республика Кипр	99.9%	99.9%	99.9%
3.	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	РФ	100%	100%	100%
4.	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	РФ	99.9%	99.9%	99.9%
5.	АО «Биохимик»	РФ	100%	100%	100%
6.	ООО «НПЦ «Антибиотики»	РФ	100%	100%	100%
7.	ООО «Миракл Фарм»	РФ	100%	100%	100%
8.	ООО «ПРОМАРК»	РФ	90%	90%	90%

			коммерческой деятельности и управления
11.	ПРОМОМЕД ХОЛДИНГС (САЙПРУС) ЛИМИТЕД (PROMOMED HOLDINGS (CYPRUS) LIMITED)	Республика Кипр	Вложения в ценные бумаги

В Группу входило 9 юридических лиц, включенных в консолидированную финансовую отчетность Группы на 31.12.2023:

	Наименование	Страна регистрации	Эффективная доля владения, используемая для включения в отчетность (выражена в %)		
			31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023
1.	ПАО «ПРОМОМЕД»	РФ	100%	100%	100%
2.	ПРОМОМЕД РЕДУКСИН ХОЛДИНГС (САЙПРУС) ЛИМИТЕД (PROMOMED REDUXIN HOLDINGS (CYPRUS) LIMITED)	Республика Кипр	99,9%	99,9%	99,9%
3.	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	РФ	100%	100%	100%

9.	ООО «БЕРАХИМ»	РФ	0%	51%	51%
ООО «Промомед Холдингс» не включено в консолидированную финансовую отчетность Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год, поскольку вошло в состав Группы Эмитента в марте 2024 года.					
4.	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	РФ	99,9%	99,9%	99,9%
5.	АО «Биохимик»	РФ	100%	100%	100%
6.	ООО «НПЦ «Антибиотики»	РФ	100%	100%	100%
7.	ООО «Миракл Фарм»	РФ	100%	100%	100%
8.	ООО «ПРОМАРК»	РФ	90%	90%	90%
9.	ООО «БЕРАХИМ»	РФ	0%	51%	51%
ООО «Промомед Холдингс» не включено в консолидированную финансовую отчетность Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год, поскольку вошло в состав Группы Эмитента в марте 2024 года. ПРОМОМЕД ХОЛДИНГС (САЙПРУС) ЛИМИТЕД (PROMOMED HOLDINGS (CYPRUS) LIMITED) не включено в консолидированную финансовую отчетность Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год, однако было включено в консолидированную финансовую отчетность Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 1 квартал 2024 года поскольку вошло в состав Группы Эмитента в марте 2024 года.					
п. 1.5: Дополнительная эмиссия нацелена на долгосрочное развитие, финансирование основной деятельности Эмитента, повышение операционной эффективности, ликвидности акций, рыночной капитализации, общего статуса и престижа Эмитента. Эмиссия дополнительного выпуска обыкновенных акций Эмитента осуществляется с целью проведения первичного публичного предложения Акции и использования денежных средств, полученных в результате размещения эмиссионных ценных бумаг, для достижения стратегических целей Группы, таких как:					
п. 1.5: Дополнительная эмиссия нацелена на долгосрочное развитие, финансирование основной деятельности Эмитента, повышение операционной эффективности, ликвидности акций, рыночной капитализации, общего статуса и престижа Эмитента. Эмиссия дополнительного выпуска обыкновенных акций Эмитента осуществляется с целью проведения первичного публичного предложения Акции и использования денежных средств, полученных в результате размещения эмиссионных ценных бумаг, для достижения стратегических целей Группы, таких как: 1. Таргетная терапия агрессивных видов рака – 50%					

– развитие продуктового портфеля Группы в целевых категориях путем разработки, регистрации и вывода на рынок новых, в том числе оригинальных препаратов, – упрочение лидерства в производстве технологически сложных лекарственных форм, – разработки биотехнологических препаратов и технологий для персонализированных медицинских решений, – развитие и масштабирование бизнеса, – а также для дальнейшего развития и укрепления лидирующей практики вывода новых лекарственных препаратов. Размер ожидаемых чистых поступлений по итогам эмиссии будет равен объему привлеченных денежных средств за размещенные Акции за вычетом инфраструктурных комиссий и стоимости услуг консультантов и иных лиц, привлеченных для осуществления эмиссии Акции. Размещение Эмитентом ценных бумаг осуществляется не с целью финансирования определенной сделки (взаимосвязанных сделок) или иной операции.	a. Клинические исследования, фаза III; b. Next in class онко продукты; c. ADC терапия. 2. Борьба с весом и даибетом – 30% a. Клинические исследования, фаза III; b. Разработка технологии + трансфер; c. Закупка материалов для синтеза АФС; d. Общекорпоративные цели, в том числе досрочное погашение кредита¹ – 20% Размер ожидаемых чистых поступлений по итогам эмиссии будет равен объему привлеченных денежных средств за размещенные Акции за вычетом инфраструктурных комиссий и стоимости услуг консультантов и иных лиц, привлеченных для осуществления эмиссии Акции. Размещение Эмитентом ценных бумаг осуществляется не с целью финансирования определенной сделки (взаимосвязанных сделок) или иной операции.
п. 2.1: Основные операционные показатели, которые, по мнению Эмитента, наиболее объективно и всесторонне характеризуют финансово-хозяйственную деятельность Группы в натуральном выражении, а также анализ динамики изменения приведенных показателей операционной деятельности Группы Основная деятельность группы заключается в разработке, исследованиях, производстве (от молекулы до готовой лекарственной формы), выводе на рынок и коммерциализации лекарственных средств и другой фармацевтической продукции для лечения социально-значимых заболеваний и обеспечения лекарственного суверенитета страны. Индекс эволюции (Evolution index, EI) по продуктам Группы Эмитента², %	п. 2.1: Основные операционные показатели, которые, по мнению Эмитента, наиболее объективно и всесторонне характеризуют финансово-хозяйственную деятельность Группы в натуральном выражении, а также анализ динамики изменения приведенных показателей операционной деятельности Группы Основная деятельность группы заключается в разработке, исследованиях, производстве (от молекулы до готовой лекарственной формы), выводе на рынок и коммерциализации лекарственных средств и другой фармацевтической продукции для лечения социально-значимых заболеваний и обеспечения лекарственного суверенитета страны. Индекс эволюции (Evolution index, EI) по продуктам Группы Эмитента⁷, %

¹ направления использования средств и процент их распределения могут быть изменены Эмитентом

² Источник: IQVIA

⁷ Источник: IQVIA

	2021 ³	2022	2023
Evolution index продуктов Группы (без VIRO) ⁴	Нет данных	110,8	154,0
Evolution index по стратегическим продуктам ²	Нет данных	125,6	219,8
Evolution index брендируемых продуктов ²	Нет данных	101,4	137,3

Evolution Index (EI) – индекс эволюции, рассчитываемый фармацевтическими компаниями для оценки прогресса продукта и/или портфеля продуктов компании на рынке, отражает скорость прироста продукта по сравнению с ростом релевантного ему рынка. Если продукт растёт на уровне рынка, EI равен 100. Значения выше 100 показывают на сколько процентных пунктов продукт или портфель растёт быстрее рынка. Имеет также значение динамика EI по годам.

В 2022 г. EI по продуктам Группы Эмитента был выше 100, рост продуктов Группы заметно опережал рост релевантных рынков. Динамика 2023 была ещё более заметной: EI продуктов Группы без VIRO вырос на 43 процентных пункта, EI по стратегически важным продуктам вырос на 94 процентных пункта, а EI брендируемых продуктов – на 35 процентных пунктов. Рост EI брендируемых продуктов в 2023 г. был связан со стартом рекламных ТВ-кампаний в последнем квартале 2022 г. с переходом на 2023 год.

Количество новых регистрационных удостоверений, шт.

	2021	2022	2023
Новые регистрационные удостоверения, шт.	32	46	46

Группа получает регистрационные удостоверения в запланированные сроки и в соответствии со стратегией по выводу инновационных и импортозамещающих лекарственных средств. В 2022 году Группа получила 46 регистрационных удостоверений, что выше показателя 2021 г. на 44% в силу усиления мощностей и

	2021 ⁸	2022	2023
Evolution index продуктов Группы (без VIRO) ⁹	Нет данных	110,8	154,0
Evolution index по стратегическим продуктам ²	Нет данных	125,6	219,8
Evolution index брендируемых продуктов ²	Нет данных	101,4	137,3

Evolution Index (EI) – индекс эволюции, рассчитываемый фармацевтическими компаниями для оценки прогресса продукта и/или портфеля продуктов компании на рынке, отражает скорость прироста продукта по сравнению с ростом релевантного ему рынка. Если продукт растёт на уровне рынка, EI равен 100. Значения выше 100 показывают на сколько процентных пунктов продукт или портфель растёт быстрее рынка. Имеет также значение динамика EI по годам.

В 2022 г. EI по продуктам Группы Эмитента был выше 100, рост продуктов Группы заметно опережал рост релевантных рынков. Динамика 2023 была ещё более заметной: EI продуктов Группы без VIRO вырос на 43 процентных пункта, EI по стратегически важным продуктам вырос на 94 процентных пункта, а EI брендируемых продуктов – на 35 процентных пунктов. Рост EI брендируемых продуктов в 2023 г. был связан со стартом рекламных ТВ-кампаний в последнем квартале 2022 г. с переходом на 2023 год.

Показатель индекса эволюции рассчитывается на ежегодной основе, поэтому на квартальной основе Эмитент расчет не производит

Количество новых регистрационных удостоверений, шт.

	2021	2022	2023	За 3 месяца, закончив шиеся 31.03.2023	За 3 месяца, закончив шиеся 31.03.2024

³ Группа начала расчет индекса в 2022 г.
⁴ VIRO - препараты для лечения COVID-19
⁸ Группа начала расчет индекса в 2022 г.
⁹ VIRO - препараты для лечения COVID-19

ресурсов, используемых в R&D (Эр энд Ди) деятельности. В 2023 году Группа также получила 46 регистрационных удостоверений, что аналогично показателю 2022 г. (+0% к 2022 г.), включая лекарственные средства, изделия медицинского назначения и активные фармацевтические субстанции. Показатель 2023 г. сопоставим с показателем 2022 г. в силу смещения фокуса Эмитента на более сложные и длительные по времени разработки высокотехнологичные и инновационные лекарственные средства.			
Объем производства в упаковках, тыс. шт. (без учета влияния COVID-19)			
	2021	2022	2023
Количество упаковок, тыс. шт.	57 397	53 314	63 271
Снижение натурального объема в 2022 по сравнению с 2021 г. на 7% связано с временным переключением производства на выпуск новых противоковидных продуктов Эсперавир и Скайвира в первом полугодии 2022 г. (они не учитываются в органическом росте Эмитента). Умеренный рост натурального объема производства в 2022-2023 гг. связан с плановым переходом на выпуск разработанных Группой маргинальных препаратов с добавленной стоимостью, инновационных продуктов и продуктов next-in-class ⁵ (следующий в классе), что обеспечило ускоренный рост выручки и опережающий рост прибыли.			
Количество проводимых медицинских исследований, шт.			
	2021	2022	2023
Количество проводимых мед. исследований, шт.	24	54	55
Группа реализует стратегию формирования продуктового портфеля, каждый год увеличивая долю медицинских исследований, проводимых для оригинальных продуктов Группы Эмитента. В 2022 г. количество проводимых медицинских исследований возросло в 2,3 раза по сравнению с 2021 г. В 2023 г. Группой было проведено 55 медицинских исследований, что на 2% больше показателя 2022 г. Рост за указанные периоды связан с приоритизацией разработок высокотехнологичных инновационных препаратов, в том числе на основе биотехнологий и связанным с этим увеличением медицинских исследований ранних фаз (доклинические исследования, исследования 1 фазы). Данные исследования включают в себя исследования биоэквивалентности для			

Новые регистрационные удостоверения, шт.	32	46	46	7	15
Группа получает регистрационные удостоверения в запланированные сроки и в соответствии со стратегией по выводу инновационных и импортозамещающих лекарственных средств. В 2022 году Группа получила 46 регистрационных удостоверений, что выше показателя 2021 г. на 44% в силу усиления мощностей и ресурсов, используемых в R&D (Эр энд Ди) деятельности. В 2023 году Группа также получила 46 регистрационных удостоверений, что аналогично показателю 2022 г. (+0% к 2022 г.), включая лекарственные средства, изделия медицинского назначения и активные фармацевтические субстанции. Показатель 2023 г. сопоставим с показателем 2022 г. в силу смещения фокуса Эмитента на более сложные и длительные по времени разработки высокотехнологичные и инновационные лекарственные средства. За 1 квартал 2024 г. было получено 15 новых регистрационных удостоверений, что на 114% выше, чем за 1 квартал 2023 г., когда было получено 7 новых регистрационных удостоверений.					
Объем производства в упаковках, тыс. шт. (без учета влияния COVID-19)					
	2021	2022	2023	За 3 месяца, закончившиеся 31.03.2023	За 3 месяца, закончившиеся 31.03.2024
Количество упаковок, тыс. шт.	57 397	53 314	63 271	12 015	12 505
Снижение натурального объема в 2022 по сравнению с 2021 г. на 7% связано с временным переключением производства на выпуск новых противоковидных продуктов Эсперавир и Скайвира в первом полугодии 2022 г. (они не учитываются в органическом росте Эмитента). Умеренный рост натурального объема производства в 2022-2023 гг. и в 1 квартале 2024 года по сравнению с 1 кварталом 2023 года связан с плановым переходом на выпуск разработанных Группой маргинальных препаратов с добавленной стоимостью,					

⁵ Next-in-class (следующий в классе) препараты – лекарственные препараты с усовершенствованными свойствами, улучшенной технологией производства и другими ноу-хау Эмитента

импортозамещающих инновационных препаратов, доклинические исследования и исследования 1-3 фаз для инновационных препаратов Группы Эмитента.				инновационных продуктов и продуктов next-in-class ¹⁰ (следующий в классе), что обеспечило ускоренный рост выручки и опережающий рост прибыли.	
Динамика разработки стратегически важных продуктов по нозологиям, шт.				Количество проводимых медицинских исследований, шт.	
	2021	2022	2023		
Количество продуктов в разработке по нозологиям, шт.	46	70	78	2021	2022
в нозологии «Онкология», шт.	21	30	32	2023	За 3 месяца, закончившиеся 31.03.2023
в нозологии «Эндокринология», шт.	2	11	15	Количество проводимых мед. исследований, шт.	За 3 месяца, закончившиеся 31.03.2024
в нозологии «Неврология», шт.	6	7	7	24	16
в нозологии «Вирусология», шт.	9	7	9	54	50
в нозологии «Иммунология», шт.	2	3	3	55	
в нозологии «Общая терапия», шт.	6	12	12		
Группа демонстрирует положительную динамику разработки стратегически важных продуктов в приоритетных терапевтических областях. Так, в 2022 г. рост числа продуктов в разработке составил 52%, а в 2023 г. – 11%, от показателя 2022 г. Наиболее значительный рост числа разработок в 2022 г. по сравнению с 2021 г. пришелся на нозологии в «Эндокринологии» (рост более, чем в 5 раз), «Общей терапии» (рост в два раза), «Онкологии» и «Иммунологии» (рост в полтора раза). В 2023 г. наиболее существенный рост пришелся на нозологии в «Эндокринологии» (прирост 36%), «Вирусологии» (прирост 29%) и «Онкологии» (+7%).				Группа реализует стратегию формирования продуктового портфеля, каждый год увеличивая долю медицинских исследований, проводимых для оригинальных продуктов Группы Эмитента. В 2022 г. количество проводимых медицинских исследований возросло в 2,3 раза по сравнению с 2021 г. В 2023 г. Группой было проведено 55 медицинских исследований, что на 2% больше показателя 2022 г. Рост за указанные периоды связан с приоритизацией разработок высокотехнологичных инновационных препаратов, в том числе на основе биотехнологий и связанным с этим увеличением медицинских исследований ранних фаз (доклинические исследования, исследования 1 фазы). Данные исследования включают в себя исследования биоэквивалентности для импортозамещающих инновационных препаратов, доклинические исследования и исследования 1-3 фаз для инновационных препаратов Группы Эмитента. Резкое увеличение количества проводимых медицинских исследований в 1 квартале 2024 года обусловлено фокусом компании разработку инновационных first-in-class препаратов.	
Динамика разработки стратегически важных продуктов по нозологиям, шт.					
	2021	2022	2023	За 3 месяца, закончившиеся 31.03.2023	За 3 месяца, закончившиеся 31.03.2024

¹⁰ Next-in-class (следующий в классе) препараты – лекарственные препараты с усовершенствованными свойствами, улучшенной технологией производства и другими ноу-хау Эмитента

Положительная динамика разработки стратегически важных продуктов вызвана теми же причинами, что и рост количества проводимых медицинских исследований.				Количество продуктов в разработке по нозологиям, шт.	46	70	78	76	99
Количество объектов интеллектуальной собственности, шт.				в нозологии «Онкология», шт.	21	30	32	31	38
				в нозологии «Эндокринология», шт.	2	11	15	13	11
				в нозологии «Неврология», шт.	6	7	7	7	10
				в нозологии «Вирусология», шт.	9	7	9	8	13
				в нозологии «Иммунология», шт.	2	3	3	3	6
				в нозологии «Общая терапия», шт.	6	12	12	12	16

	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023
Количество товарных знаков, шт.	227	249	386
Количество патентов, шт.	37	41	55

Группа ежегодно увеличивает количество объектов интеллектуальной собственности и обладает высокой экспертизой в формировании патентной охраны изобретений и товарных знаков. В 2022 г. Группа Эмитента увеличила число патентов на 11%, а в 2023 г. – на 34%. Количество товарных знаков увеличилось в 2022 г. на 10%, а в 2023 г. – на 55%. Такая динамика отражает рост количества инноваций и патентопригодных разработок у Группы. Положительная динамика роста объектов интеллектуальной собственности вызвана теми же причинами, что и рост количества проводимых медицинских исследований.

Количество лончей (запусков) новых препаратов, шт.			
	2021	2022	2023
Количество лончей, шт.	6	30	23

На производственной площадке Группы активно внедряются новые высокотехнологичные препараты. График внедрения новых препаратов в производство соответствует стратегическим планам Группы по выводу препаратов на рынок и в тактическом горизонте реализуется в рамках процесса Планирования Операционной деятельности (SnOP), который охватывает в скользящем графике будущий 2-х летний период (8Q Forward – подход на 8 кварталов вперед). В 2022 году Группа Эмитента успешно вывела на рынок 30 новых препаратов, в 2023 Группа концентрировалась на запусках сложных в производстве высокотехнологичных продуктах и этот показатель составил 23 препарата, включая первые импортозамещающие препараты для лечения ряда онкологических заболеваний, ВИЧ, ожирения и сахарного диабета, позволив

оперативно обеспечить пациентов жизненно-необходимой терапией взамен ушедших с рынка иностранных аналогов от остановивших поставки зарубежных производителей.

Доля продуктов, входящих в ЖНВЛП⁶ от препаратов в обращении, %

	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023
Доля продуктов в списке ЖНВЛП, %	83%	78%	80%

Все препараты Группы для терапии онкологических заболеваний, ВИЧ инфекции, гепатитов, ожирения, сахарного диабета включены в Клинические рекомендации Минздрава РФ, стандарты лечения и региональные клинические и методические рекомендации. Доля препаратов, входящих в перечень ЖНВЛП, относительно стабильна и в 2021-2023 гг. составила в среднем 80%.

Основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые, по мнению Эмитента, оказали существенное влияние на изменение операционных показателей, характеризующих деятельность Группы:

Существенным фактором, определившим динамику операционных показателей Группы в 2021-2022 годах, стала пандемия коронавирусной инфекции (COVID-19), которая породила потребность в мерах, направленных на предотвращение дальнейшего распространения коронавирусной инфекции (COVID-19). В качестве ответа на потребность рынка Эмитентом был разработан и зарегистрирован портфель инновационных препаратов для лечения COVID-19 любой степени тяжести и вне зависимости от штамма вируса.

После пандемии Группа продолжила активно работать в рамках реализации целей «Фарма-2030», формируя портфель препаратов и разработок для импортозамещения. Это позволило за 2022-2023 год разработать и вывести на рынок более 53 препаратов, включая экстренное импортозамещение жизненно-важных лекарственных средств для лечения сахарного диабета, рака груди и других онкологических заболеваний.

В течение 2022-2023 гг. влияние на операционную деятельность Группы оказали: геополитические сдвиги и связанные с ними разрывы цепочек поставок оборудования, дефицит некоторых видов сырья и материалов, валютные колебания, динамика

в «Ветеринария»	-	-	-	2	5
-----------------	---	---	---	---	---

Группа демонстрирует положительную динамику разработки стратегически важных продуктов в приоритетных терапевтических областях. Так, в 2022 г. рост числа продуктов в разработке составил 52%, а в 2023 г. – 11%, от показателя 2022 г. Наиболее значительный рост числа разработок в 2022 г. по сравнению с 2021 г. пришелся на нозологии в «Эндокринологии» (рост более, чем в 5 раз), «Общей терапии» (рост в два раза), «Онкология» и «Иммунологии» (рост в полтора раза). В 2023 г. наиболее существенный рост пришелся на нозологии в «Эндокринологии» (прирост 36%), «Вирусологии» (прирост 29%) и «Онкологии» (+7%). Снижение количества продуктов в разработке по итогам I квартала 2024 г. в области «Эндокринология» связано с завершением цикла разработки и выходом на рынок ряда инновационных препаратов в ключевых нозологиях в 2023 г. В то же время, существенный рост пришелся на нозологии в «Неврологии» (прирост 42%) и «Иммунологии» (+ 100%). Также Группа разрабатывает препараты в новом для себя направлении «Ветеринария», что оправдано наличием мощной производственной базы и соответствующей лицензии и желанием Группы наращивать долю в этом перспективном направлении, замещая уходящих иностранных игроков.

Положительная динамика разработки стратегически важных продуктов вызвана теми же причинами, что и рост количества проводимых медицинских исследований.

Количество объектов интеллектуальной собственности, шт.

	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	На 31.03.2023	На 31.03.2024
Количество товарных знаков, шт.	227	249	386	290	421
Количество патентов, шт.	34	41	59	47	60

Группа ежегодно увеличивает количество объектов интеллектуальной собственности и обладает высокой экспертизой в формировании патентной охраны изобретений и

⁶ Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов для медицинского применения, утвержденный Распоряжением Правительства РФ от 12.10.2019 №2406-р «Об утверждении перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, а также перечней лекарственных препаратов для медицинского применения и минимального ассортимента лекарственных препаратов, необходимых для оказания медицинской помощи».

процентных ставок и другие последствия. Большинство этих последствий были компенсированы, благодаря реализации ранее разработанной стратегии и эффективной операционной деятельности Группы, поддержанных дополнительной исследовательской работой, высокими компетенциями сотрудников, накопленными индустриальными возможностями Группы Эмитента. Адаптация регуляторного и инвестиционного климата в стране оказала дополнительную поддержку деятельности Группы.

товарных знаков. В 2022 г. Группа Эмитента увеличила число патентов на 11%, в 2023 г. – на 44%, а по итогам 1 квартала 2024 г. – дополнительно на 1 патент. Количество товарных знаков увеличилось в 2022 г. на 10%, а в 2023 г. – на 55%, %, а по итогам 1 квартала 2024 г. – на 9%. Такая динамика отражает рост количества инноваций и патентопригодных разработок у Группы. Положительная динамика роста объектов интеллектуальной собственности вызвана теми же причинами, что и рост количества проводимых медицинских исследований.

В настоящей момент еще 9 заявок одобрено через Центр содействия опережающим технологиям при Роспатенте, что гарантирует получение патентов до конца 2024 г.

Количество лончей (запусков) новых препаратов, шт.

	2021	2022	2023	За 3 месяца, закончив шиеся 31.03.2023	За 3 месяца, закончив шиеся 31.03.2024
Количество лончей, шт.	6	30	23	11	12

На производственной площадке Группы активно внедряются новые высокотехнологичные препараты. График внедрения новых препаратов в производство соответствует стратегическим планам Группы по выводу препаратов на рынок и в тактическом горизонте реализуется в рамках процесса Планирования Операционной деятельности (SnOP), который охватывает в скользящем графике будущий 2-х летний период (8Q Forward – подход на 8 кварталов вперед). В 2022 году Группа Эмитента успешно вывела на рынок 30 новых препаратов, в 2023 Группа концентрировалась на запусках сложных в производстве высокотехнологичных продуктах и этот показатель составил 23 препарата, включая первые импортозамещающие препараты для лечения ряда онкологических заболеваний, ВИЧ, ожирения и сахарного диабета, позволив оперативно обеспечить пациентов жизненно-необходимой терапией взамен ушедших с рынка иностранных аналогов от остановивших поставки зарубежных производителей.

В 1 квартале Группа продолжила траекторию роста запусков препаратов.

	Доля продуктов, входящих в ЖНВЛП ¹¹ от препаратов в обращении, %					
		31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	На 31.03.2023	На 31.03.2024
	Доля продуктов в списке ЖНВЛП, %	83%	78%	80%	67%	65%
Все препараты Группы для терапии онкологических заболеваний, ВИЧ инфекции, гепатитов, ожирения, сахарного диабета включены в Клинические рекомендации Минздрава РФ, стандарты лечения и региональные клинические и методические рекомендации. Доля препаратов, входящих в перечень ЖНВЛП, относительно стабильна и в 2021-2023 гг. составила в среднем 80%. Снижение дол препаратов из списка ЖНВЛП в 1м кв 2024 по сравнению с 1 кварталом 2023 г вызвано изменившимся списком продуктов, который был реализован в данный период. Данные отклонения могут возникать от периода к периоду, но не иметь серьезного влияния на финансовые результаты. Основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые, по мнению Эмитента, оказали существенное влияние на изменение операционных показателей, характеризующих деятельность Группы: Существенным фактором, определившим динамику операционных показателей Группы в 2021-2022 годах, стала пандемия коронавирусной инфекции (COVID-19), которая породила потребность в мерах, направленных на предотвращение дальнейшего распространения коронавирусной инфекции (COVID-19). В качестве ответа на потребность рынка Эмитентом был разработан и зарегистрирован портфель инновационных препаратов для лечения COVID-19 любой степени тяжести и вне зависимости от штамма вируса. После пандемии Группа продолжила активно работать в рамках реализации целей «Фарма-2030», формируя портфель препаратов и разработок для импортозамещения. Это позволило за 2022-2023 год разработать и вывести на рынок более 53 препаратов, включая экстренное импортозамещение жизненно-важных лекарственных средств для лечения сахарного диабета, рака груди и других онкологических заболеваний.						

¹¹ Перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов для медицинского применения, утвержденный Распоряжением Правительства РФ от 12.10.2019 №2406-р «Об утверждении перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, а также перечней лекарственных препаратов для медицинского применения и минимального ассортимента лекарственных препаратов, необходимых для оказания медицинской помощи».

						В течение 2022-2023 гг. и 1 квартале 2024 года влияние на операционную деятельность Группы оказали: геополитические сдвиги и связанные с ними разрывы цепочек поставок оборудования, дефицит некоторых видов сырья и материалов, валютные колебания, динамика процентных ставок и другие последствия. Большинство этих последствий были компенсированы, благодаря реализации ранее разработанной стратегии и эффективной операционной деятельности Группы, поддержанных дополнительной исследовательской работой, высокими компетенциями сотрудников, накопленными индустриальными возможностями Группы Эмитента. Адаптация регуляторного и инвестиционного климата в стране оказала дополнительную поддержку деятельности Группы.					
п. 2.2:						п. 2.2:					
Финансовые показатели*, характеризующие финансовые результаты деятельности Группы Эмитента (Продолжающаяся и прекращенная деятельность):						Финансовые показатели*, характеризующие финансовые результаты деятельности Группы Эмитента (Продолжающаяся и прекращенная деятельность):					
№	Наименование показателя (в тысячах руб., если не указано иное)	Методика расчета показателя	31 декабря 2021 г.	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2023 г.	№	Наименование показателя (в тысячах руб., если не указано иное)	Методика расчета показателя	31 декабря 2021 г.	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2023 г.
1.	Выручка**, тыс. руб.	Итого по строке «Выручка» консолидированного отчета о совокупном доходе	13 231 827	13 479 612	15 842 029	1.	Выручка**, тыс. руб.	Итого по строке «Выручка» консолидированного отчета о совокупном доходе	13 231 827	13 479 612	15 842 029
2.	Выручка без учета расходов на продвижение продукции Группы и финансовых премий, тыс. руб	Сумма значений по строке «Выручка» консолидированного отчета о совокупном доходе, финансовых премий и расходов на продвижение продукции	26 488 618	17 301 030	18 705 095	2.	Выручка без учета расходов на продвижение продукции Группы и финансовых премий, тыс. руб	Сумма значений по строке «Выручка» консолидированного отчета о совокупном доходе, финансовых премий и расходов на продвижение продукции	26 488 618	17 301 030	18 705 095

		Группы из консолидированной отчетности, составленной в соответствии с МСФО						Группы из консолидированной отчетности, составленной в соответствии с МСФО			
3.	Себестоимость продаж, тыс. руб.	Итого по строке «Себестоимость продаж» консолидированного отчета о совокупном доходе	4 678 817	3 955 763	5 807 868	3.	Себестоимость продаж, тыс. руб.	Итого по строке «Себестоимость продаж» консолидированного отчета о совокупном доходе	4 678 817	3 955 763	5 807 868
4.	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA***), тыс. руб.	Сумма значений в строках Примечания 22 консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года ¹² «Прибыль за год», «Финансовые расходы», «Расходы по налогу на прибыль», «Амортизация основных средств и	4 906 995	5 826 944	6 281 470	4.	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA***), тыс. руб.	Сумма значений в строках Примечания 22 консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года ¹⁴ «Прибыль за год», «Финансовые расходы», «Расходы по налогу на прибыль», «Амортизация основных средств и	4 906 995	5 826 944	6 281 470

¹² Приводится ссылка на отчетность за 2023 г., поскольку, как указано в пункте 1.1 Проспекта данные о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за 2021 и 2022 годы раскрываются в Проспекте с учетом корректировок в данные консолидированной отчетности за соответствующие годы, внесенных в консолидированной отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год.

¹⁴ Приводится ссылка на отчетность за 2023 г., поскольку, как указано в пункте 1.1 Проспекта данные о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за 2021 и 2022 годы раскрываются в Проспекте с учетом корректировок в данные консолидированной отчетности за соответствующие годы, внесенных в консолидированной отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год.

		активов в форме права пользования», «Амортизация нематериальных активов» , за вычетом значения строки «Финансовые доходы». Статья «Финансовые расходы» включает в себя процентные расходы по обязательствам по аренде.						активов в форме права пользования», «Амортизация нематериальных активов» , за вычетом значения строки «Финансовые доходы». Статья «Финансовые расходы» включает в себя процентные расходы по обязательствам по аренде.			
5.	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	Отношение показателя EBITDA к выручке	37.08%	43.23%	39.65%	5.	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	Отношение показателя EBITDA к выручке	37,08%	43,23%	39,65%
6.	Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	Итого по строке «Прибыль за год» консолидированного отчета о совокупном доходе	3 377 033	3 974 722	2 968 815	6.	Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	Итого по строке «Прибыль за год» консолидированного отчета о совокупном доходе	3 377 033	3 974 722	2 968 815
7.	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, тыс. руб.	Итого по строке «Чистые денежные средства, (использованные в)/ полученные от операционной деятельности» консолидированного отчета о движении	2 044 831	2 961 815	(1 191 102)	7.	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, тыс. руб.	Итого по строке «Чистые денежные средства, (использованные в)/ полученные от операционной деятельности» консолидированного отчета о движении	2 044 831	2 961 815	(1 191 102)

		денежных средств						денежных средств			
8.	Увеличение торговой дебиторской задолженности, тыс. руб.	Итого по строке Консолидированного отчета о движении средств «Увеличение/ (уменьшение) торговой дебиторской задолженности»	(2 295 527)	2 173 313	(7 127 186)	8.	Увеличение торговой дебиторской задолженности, тыс. руб.	Итого по строке Консолидированного отчета о движении средств «Увеличение/ (уменьшение) торговой дебиторской задолженности»	(2 295 527)	2 173 313	(7 127 186)
9.	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), тыс. руб.	Итого сумма по следующим строкам «Консолидированного отчета о движении денежных средств»: «Выплаты в связи с приобретением, созданием, модернизацией и подготовкой к использованию основных средств», «Выплаты в связи с приобретением и созданием нематериальных активов»	3 284 668	6 645 351	4 422 179	9.	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), тыс. руб.	Итого сумма по следующим строкам «Консолидированного отчета о движении денежных средств»: «Выплаты в связи с приобретением, созданием, модернизацией и подготовкой к использованию основных средств», «Выплаты в связи с приобретением и созданием нематериальных активов»	3 284 668	6 645 351	4 422 179
10.	Свободный денежный поток, тыс. руб.	Чистые денежные средства, полученные от	(1 239 837)	(3 683 536)	(5 613 281)	10.	Свободный денежный поток, тыс. руб.	Чистые денежные средства, полученные от	(1 239 837)	(3 683 536)	(5 613 281)

		операционной деятельности за вычетом предстоящих капитальных затрат						операционной деятельности за вычетом предстоящих капитальных затрат			
11.	Чистый долг, тыс. руб.	Разность между суммой по строкам «Кредиты и займы», «Обязательства по аренде» и «Денежные средства и их эквиваленты»	4 556 738	9 353 863	16 033 896	11.	Чистый долг, тыс. руб.	Разность между суммой по строкам «Кредиты и займы», «Обязательства по аренде» и «Денежные средства и их эквиваленты»	4 556 738	9 353 863	16 033 896
12.	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	Отношение чистой задолженности к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	0.93	1.61	2.55	12.	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	Отношение чистой задолженности к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	0,93	1,61	2,55
13.	Рентабельность капитала (ROE), %	Отношение чистой прибыли (убытка) к среднегодовому размеру собственного (акционерного) капитала	60%	46%	25%	13.	Рентабельность капитала (ROE), %	Отношение чистой прибыли (убытка) к среднегодовому размеру собственного (акционерного) капитала	60%	46%	25%

14.	Среднегодовой размер собственного (акционерного) капитала, тыс. руб.	Среднее арифметическое значение собственного (акционерного) капитала на начало и конец периода	5 638 918	8 660 571	11 649 241
14.	Среднегодовой размер собственного (акционерного) капитала, тыс. руб.	Среднее арифметическое значение собственного (акционерного) капитала на начало и конец периода	5 638 918	8 660 571	11 649 241
* - Финансовые показатели, характеризующие финансовые результаты деятельности Группы Эмитента, приводятся по данным консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года. Данные за 2021 и 2022 года приведены в том числе по данным консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года, так как в ней были скорректированы финансовые показатели за 2021 и 2022 года. ** - Выручка за 2023 год уменьшена на вознаграждение, уплаченное с целью продвижения продукции Группы в аптечных сетях, а также финансовые премии за выполнение объема закупок в размере 526 888 тыс. рублей и 2 336 178 тыс. рублей соответственно (за 2022 год – 408 185 тыс. рублей и 3 413 233 тыс. рублей; за 2021 год – 570 160 тыс. рублей и 12 686 631 тыс. рублей). *** - Здесь и далее под «EBITDA» понимается скорректированный показатель EBITDA. Группа не может раскрыть выручку и прибыль Группы за 2022 год, как если бы приобретение ООО «БЕРАХИМ» было завершено в первый день финансового года, поскольку ООО «БЕРАХИМ» не вело учет в соответствии с МСФО в течение 2022 года. По оценке руководства, включение финансовых показателей ООО «БЕРАХИМ» с 1 января 2022 года не привело бы к значительному изменению показателей выручки и прибыли Группы за 2022 год. Приводится анализ динамики изменения финансовых показателей: Выручка Выручка Группы отражает реализацию продуктов и услуг по договорам с покупателями. Динамика показывает уверенный рост выручки Группы на протяжении последних трех отчетных лет. Пиковое значение выручки Группы приходится на 2023 год и связано напрямую с ростом выручки от продажи лекарственных средств. По результатам 2021 года выручка Группы составила 13 231 827 тыс. рублей. В 2022 году выручка Группы увеличилась на 2% и составила 13 479 612 тыс. рублей по сравнению с аналогичным					
№	Наименование показателя (в тысячах руб., если не указано иное)	Методика расчета показателя	31 марта 2023 г. ****	31 марта 2024 г.	
1.	Выручка* *, тыс. руб.	Итого по строке «Выручка» консолидированного отчета о совокупном доходе	2 278 458	2 410 738	
2.	Выручка без учета расходов на продвижение продукции Группы и финансовых	Сумма значений по строке «Выручка» консолидированного отчета о совокупном доходе, финансовых премий и расходов на продвижение продукции Группы из консолидированной отчетности, составленной в	2 737 160	2 755 543	

периодом 2021 года. В 2023 году Группа продолжила укреплять свои позиции на рынке фармацевтической продукции, за рассматриваемый период указанный показатель продемонстрировал рост на 18%, увеличившись до 15 842 029 тыс. руб., в связи с расширением продуктового портфеля Группы Эмитента и ростом выручки от продажи лекарственных средств.

тыс. руб.	На 31.12.2021		На 31.12.2022		На 31.12.2023	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Выручка от продажи лекарственных средств	12 815 055	96.85 %	13 194 521	97.89%	15 140 348	95.57%
Выручка от продажи органических веществ и полуфабрикатов	-	-	-	-	119 063	0.75%
Выручка от продажи биологически активных добавок	64 035	0.48%	40 237	0.30%	37 214	0.23%
Выручка от продажи лекарственных средств и субстанций сторонних производителей	231 417	1.75%	47 369	0.35%	175 541	1.11%
Прочая выручка	121 320	0.92%	197 485	1.47%	369 862	2.33%

	премий, тыс. руб	соответствии с МСФО			
3.	Себестоимость продаж, тыс. руб.	Итого по строке «Себестоимость продаж» консолидированного отчета о совокупном доходе	1 461 520	1 289 279	
4.	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA**), тыс. руб.	Сумма значений в строках Примечания 22 консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года ¹⁵ «Прибыль за год», «Финансовые расходы», «Расходы по налогу на прибыль», «Амортизация основных средств и активов в форме права пользования», «Амортизация нематериальных активов», за вычетом значения строки «Финансовые	111 625	178 847	

¹⁵ Приводится ссылка на отчетность за 2023 г., поскольку, как указано в пункте 1.1 Проспекта данные о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за 2021 и 2022 годы раскрываются в Проспекте с учетом корректировок в данные консолидированной отчетности за соответствующие годы, внесенных в консолидированной отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год.

Итого	13 231 827	100%	13 479 612	100%	15 842 029	100%
-------	------------	------	------------	------	------------	------

Выручка Группы Эмитента состоит из таких компонентов, как выручка от продажи лекарственных средств, выручка от продажи биологически активных добавок, выручка от продажи органических веществ и полуфабрикатов, выручка от продажи лекарственных средств и субстанций сторонних производителей и прочая выручка.

EBITDA

При оценке результатов деятельности Группы руководство Группы использует скорректированный показатель EBITDA, поскольку полагают, что данный показатель отражает достижение Группой запланированных финансовых показателей (выше и ниже по тексту – EBITDA). Скорректированный показатель EBITDA определяется путем корректировки показателя чистой прибыли за год с целью исключения влияния налогообложения, чистых процентных расходов и амортизации.

Расчет показателя EBITDA осуществляется как сумма значений в строках Примечания 22 консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года¹³ «Прибыль за год», «Финансовые расходы», «Расходы по налогу на прибыль», «Амортизация основных средств и активов в форме права пользования», «Амортизация нематериальных активов», за вычетом значения строки «Финансовые доходы». Статья «Финансовые расходы» включает в себя процентные расходы по обязательствам по аренде.

Прибыль за год,	На 31.12.2021	На 31.12.2022	На 31.12.2023
тыс. руб.	3 377 033	3 974 722	2 968 815
(+) Амортизация основных средств и активов в форме права пользования	225 935	272 346	453 396

		доходы». Статья «Финансовые расходы» включает в себя процентные расходы по обязательствам по аренде.		
5.	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	Отношение показателя EBITDA к выручке	4,90	7,42
6.	Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	Итого по строке «Прибыль за отчетный период» консолидированного отчета о совокупном доходе	(289 312)	(442 327)
7.	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, тыс. руб.	Итого по строке «Чистые денежные средства, (использованные в)/ полученные от операционной деятельности» консолидированного отчета о движении денежных средств	507 917	(894 475)
8.	Увеличение торговой дебиторской задолженности	Итого по строке Консолидированного отчета о движении средств «Увеличение/ (уменьшение) торговой	234 521	(1 020 078)

¹³ Приводится ссылка на отчетность за 2023 г., поскольку, как указано в пункте 1.1 Проспекта данные о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за 2021 и 2022 годы раскрываются в Проспекте с учетом корректировок в данные консолидированной отчетности за соответствующие годы, внесенных в консолидированной отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год.

(+) Амортизация нематериальных активов	73 743	194 728	370 144
(+) Финансовые расходы	375 124	379 919	1 155 353
(-) Финансовые доходы	35 888	57 369	143 814
(+) Расходы по налогу на прибыль	891 048	1 062 598	1 477 576
EBITDA	4 906 995	5 826 944	6 281 470

При анализе эффективности операционной деятельности Эмитент использует показатель EBITDA. Значение EBITDA демонстрирует уверенный рост. Указанный показатель в 2021 году составил 4 906 995 тыс. руб. За 2022 год показатель EBITDA увеличился на 19% и составил 5 826 944 тыс. руб. Прирост EBITDA за 2023 год по сравнению с 2022 года составил 8% до значения в 6 281 470 тыс. руб. Положительная динамика EBITDA в 2021-2023 гг. обусловлена ростом доходов Эмитента при сохранении высокого уровня операционной эффективности и контроля над расходами.

Рентабельность по EBITDA

Рентабельность по EBITDA отражает маржинальность бизнеса и показывает, сколько прибыли до налогообложения, скорректированной на сумму процентных расходов и доходов, а также на амортизацию и прочие неденежные доходы/расходы (EBITDA), приходится на единицу выручки. По итогам 2021 года анализируемый показатель достиг значения 37.08%. По итогам 2022 года наблюдалось увеличение указанного показателя на 6,14 процентных пункта до 43,23%, что вызвано ростом прибыли за год. По итогам 2023 года анализируемый показатель незначительно снизился на 3,58 процентных пункта в сравнении с 2022 годом, но остался выше «ковидного» 2021 года и составил 39,65%.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Группы демонстрирует эффективность осуществления операций Группы. Анализируемый показатель чистой прибыли увеличился на 17,7% в 2022 году, достигнув значения в 3 974 722 тыс. руб., относительно аналогичного периода в 2021 году, когда чистая прибыль Группы составила 3 377 033 тыс. руб. В 2023 году наблюдается снижение чистой прибыли на 25% до значения 2 968 815 тыс. руб. за счет увеличения финансовых расходов и налоговой нагрузки.

ости, тыс. руб.	дебиторской задолженности»			
9.	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), тыс. руб.	Итого сумма по следующим строкам «Консолидированного отчета о движении денежных средств»: «Выплаты в связи с приобретением, созданием, модернизацией и подготовкой к использованию основных средств», «Выплаты в связи с приобретением и созданием нематериальных активов»	840 428	713 980
10.	Свободный денежный поток, тыс. руб.	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности за вычетом предстоящих капитальных затрат	(332 511)	(1 608 455)
11.	Чистый долг, тыс. руб.	Разность между суммой по строкам «Кредиты и займы», «Обязательства по аренде» и «Денежные средства и их эквиваленты»	н.д.	17 489 736

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности

Указанный показатель в 2021 г. составил 2 044 831 тыс. руб. В 2022 г. величина чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности, нетто увеличилась на 44.84% и достигла 2 961 815 тыс. руб. За год, окончившийся 31 декабря 2023 года, чистый отток денежных средств по операционной деятельности Группы составил 1 191 102 тыс. рублей, что стало следствием увеличения торговой дебиторской задолженности. Увеличение торговой дебиторской задолженности происходит за счет текущей дебиторской задолженности, в то время как сумма просроченной дебиторской задолженности на 31 декабря 2023 года снижается по сравнению с аналогичным показателем на 31 декабря 2022 года. Увеличение текущей торговой дебиторской задолженности обусловлено ростом объемов продаж в последнем квартале 2023 года по сравнению с аналогичным показателем 2022 года в связи ростом отгрузок в интересах Бюджетного сегмента продаж и характерного для этого сегмента профиля отгрузок, смещенного в 4-й квартал каждого финансового года, а также реализацией Группой мер по улучшению качества дебиторской задолженности, результатом которых является предоставление наилучших кредитных условий (срок оплаты, порядок премирования и штрафных санкций и др.) контрагентам с высокой кредитоспособностью. Дебиторская задолженность в 2022 году уменьшилась по сравнению с показателем 2021 года на 42% и составила 3 249 656 тыс. руб. В 2023 году этот показатель увеличился на 196% (в сравнении с 2021 г. – рост составил 71%) и составил 9 633 171 тыс. руб. Данный прирост обусловленным отгрузками в течение 2023 года, а также ростом объема продаж в четвертом квартале 2023 года.

Капитальные затраты

тыс. руб.	На 31.12.2021	На 31.12.2022	На 31.12.2023
Капитальные затраты	3 284 668	6 645 351	4 422 179
Приобретение основных средств	2 337 284.00	4 631 497.00	2 896 912.00
Приобретение нематериальных активов	58 672.82	39 913.37	28 634.38
Затраты на разработку	888 711.18	1 973 940.63	1 496 632.63

12	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	н.д.	2,75
----	---	---	------	------

* - Финансовые показатели, характеризующие финансовые результаты деятельности Группы Эмитента, приводятся по данным консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года. Данные за 2021 и 2022 годы приведены в том числе по данным консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года, так как в ней были скорректированы финансовые показатели за 2021 и 2022 годы.

** - Выручка за 2023 год уменьшена на вознаграждение, уплаченное с целью продвижения продукции Группы в аптечных сетях, а также финансовые премии за выполнение объема закупок в размере 526 888 тыс. рублей и 2 336 178 тыс. рублей соответственно (за 2022 год – 408 185 тыс. рублей и 3 413 233 тыс. рублей; за 2021 год – 570 160 тыс. рублей и 12 686 631 тыс. рублей).

Выручка за 3 месяца, закончившиеся 31.03.2023, уменьшена на вознаграждение, уплаченное с целью продвижения продукции Группы в аптечных сетях, а также финансовую премию за выполнение объема закупок в размере 197 600 тыс. рублей и 147 205 тыс. рублей, соответственно (за 3 месяца, закончившиеся 31.03.2023 – 102 467 тыс. рублей и 356 235 тыс. рублей).

*** - Здесь и далее под «EBITDA» понимается скорректированный показатель EBITDA.

Группа не может раскрыть выручку и прибыль Группы за 2022 год, как если бы приобретение ООО «БЕРАХИМ» было завершено в первый день финансового года, поскольку ООО «БЕРАХИМ» не вело учет в соответствии с МСФО в течение 2022 года. По оценке руководства, включение финансовых показателей ООО «БЕРАХИМ» с 1 января 2022 года не привело бы к значительному изменению показателей выручки и прибыли Группы за 2022 год.

**** - Эмитентом в дополнение приводится информация по ряду показателей на 31.03.2023, в том числе для целей анализа динамики приведенных финансовых

нематериальных активов			
------------------------	--	--	--

Капитальные затраты представляют собой денежные средства, уплаченные за приобретение основных средств, а также покупку нематериальных активов и затраты на разработку нематериальных активов. За рассматриваемый период анализируемый показатель демонстрировал рост. В 2021 году данный показатель был равен 3 284 688 тыс. руб. В 2022 году произошло увеличение капитальных затрат в 2 раза до 6 645 351 тыс. руб. Данный показатель за 2023 год уменьшился на 33,5% до 4 422 179 тыс. руб., снижение показателя обусловлено уменьшением расходов Группы Эмитента на 37,5% расходов на приобретение основных средств.

Свободный денежный поток

Свободный денежный поток представляет собой сумму чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности и денежного оттока от инвестиционной деятельности на приобретение основных средств, создание и покупку нематериальных активов, разработку нематериальных активов, изменений в запасах, торговой и прочей дебиторской задолженности, торговой и прочей кредиторской задолженности. За 2021 год анализируемый показатель составлял (1 239 837) тыс. руб. В 2022 году значение свободного денежного потока уменьшилось в 2,9 раза до (3 683 536) тыс. руб., что связано с существенным ростом капитальных затрат. В 2023 году свободный денежный поток уменьшился до (5 613 281) тыс. руб., также преимущественно за счет увеличения капитальных затрат.

Чистый долг

Чистый долг рассчитывается как сумма значений в строках «Обязательства по аренде», «Задолженность по кредитам и займам» за минусом значения в строке «Денежные средства и их эквиваленты».

Название строки в МСФО, тыс.руб.	На 31.12.2021	На 31.12.2022	На 31.12.2023
(+) Обязательства по аренде	153 519	319 948	447 246
(+) Задолженность по кредитам и займам	4 666 461	11 170 453	16 208 375

показателей. В то же время информация на 31.03.2023 приводится не по всем показателям, поскольку она не требуется в соответствии с Положением о раскрытии информации и не требуется для анализа динамики изменения приведенных финансовых показателей.

Приводится анализ динамики изменения финансовых показателей:

Выручка

Выручка Группы отражает реализацию продуктов и услуг по договорам с покупателями. Динамика показывает уверенный рост выручки Группы на протяжении последних трех отчетных лет. Пиковое значение выручки Группы приходится на 2023 год и связано напрямую с ростом выручки от продажи лекарственных средств. По результатам 2021 года выручка Группы составила 13 231 827 тыс. рублей. В 2022 году выручка Группы увеличилась на 2% и составила 13 479 612 тыс. рублей по сравнению с аналогичным периодом 2021 года. В 2023 году Группа продолжила укреплять свои позиции на рынке фармацевтической продукции, за рассматриваемый период указанный показатель продемонстрировал рост на 18%, увеличившись до 15 842 029 тыс. руб. По результатам 3 месяцев 2024 года Группа продемонстрировала рост выручки по сравнению с аналогичным периодом 2023 года на 6% до 2 410 738 тыс. руб. Динамика за рассматриваемые периоды связана с расширением продуктового портфеля Группы Эмитента и ростом выручки от продажи лекарственных средств.

тыс. руб.	На 31.12.2021		На 31.12.2022		На 31.12.2023	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Выручка от продажи лекарственных средств	12 815 055	96,85 %	13 194 521	97,89%	15 140 348	95,57%
Выручка от продажи органических веществ и полуфабрикатов	-	-	-	-	119 063	0,75%
Выручка от продажи биологически	64 035	0,48%	40 237	0,30%	37 214	0,23%

рассматриваемый показатель достиг значения в 2,55 за счет увеличения чистого долга Группы на 71%.

Рентабельность капитала (ROE)

Рентабельность капитала отражает величину прибыли, которую получает Группа Эмитента на единицу средневзвешенной балансовой стоимости собственного капитала. В 2021 году указанный показатель составил 60%, за 2022 год анализируемый показатель снизился на 14 п.п. до 46%, что обусловлено увеличением собственного капитала Группы Эмитента на 48% за 2022 г. В 2023 году рассматриваемый показатель снизился до 25% преимущественно за счет увеличения акционерного капитала на 26% и одновременного снижения чистой прибыли Группы.

Описываются основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые оказали существенное влияние на изменение приведенных финансовых показателей:

Существенными факторами, влиявшими на изменение приведенных финансовых показателей Группы Эмитента, стали следующие тенденции:

- диверсификация портфеля и запуск новых продуктов в 2023г, что положительно отразилось на увеличении выручки и EBITDA по сравнению с 2022г;
- продолжающаяся инвестиционная программа, направленная на масштабирование производственных мощностей ГК «ПРОМОМЕД», потребовала увеличения привлечения заемного финансирования, что повлияло на показатели чистого денежного потока, а также увеличение расходов на финансирование в связи с резко изменившейся конъюнктурой финансового рынка;

При этом, соотношение Чистый долг/EBITDA ГК «ПРОМОМЕД» остается по-прежнему на комфортном уровне. Уже частично введенные в эксплуатацию объекты основных средств позволяют производить более эффективно текущий портфель лекарственной продукции Группы и размещать производство перспективных лекарственных препаратов из стратегического плана Группы, в том числе технологически сложных инновационных лекарств.

лекарственных средств и субстанций сторонних производителей				
Прочая выручка	63 628	2,79%	105 527	4,38%
Итого	2 278 458	100%	2 410 738	100%

Выручка Группы Эмитента состоит из таких компонентов, как выручка от продажи лекарственных средств, выручка от продажи биологически активных добавок, выручка от продажи органических веществ и полуфабрикатов, выручка от продажи лекарственных средств и субстанций сторонних производителей и прочая выручка.

EBITDA

При оценке результатов деятельности Группы руководство Группы использует скорректированный показатель EBITDA, поскольку полагают, что данный показатель отражает достижение Группой запланированных финансовых показателей (выше и ниже по тексту – EBITDA). Скорректированный показатель EBITDA определяется путем корректировки показателя чистой прибыли за год с целью исключения влияния налогообложения, чистых процентных расходов и амортизации.

Расчет показателя EBITDA осуществляется как сумма значений в строках Примечания 22 консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2023 года¹⁶ «Прибыль за год», «Финансовые расходы», «Расходы по налогу на прибыль», «Амортизация основных средств и активов в форме права пользования», «Амортизация нематериальных активов», за вычетом значения строки «Финансовые доходы». Статья «Финансовые расходы» включает в себя процентные расходы по обязательствам по аренде.

Прибыль за год (квартал),	На 31.12.2021	На 31.12.2022	На 31.12.2023	На 31.03.2023	На 31.03.2024
---------------------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------

¹⁶ Приводится ссылка на отчетность за 2023 г., поскольку, как указано в пункте 1.1 Проспекта данные о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за 2021 и 2022 годы раскрываются в Проспекте с учетом корректировок в данные консолидированной отчетности за соответствующие годы, внесенных в консолидированной отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за 2023 год.

	Рентабельность по EBITDA отражает маржинальность бизнеса и показывает, сколько прибыли до налогообложения, скорректированной на сумму процентных расходов и доходов, а также на амортизацию и прочие неденежные доходы/расходы (EBITDA), приходится на единицу выручки. По итогам 2021 года анализируемый показатель достиг значения 37,08%. По итогам 2022 года наблюдалось увеличение указанного показателя на 6,14 процентных пункта до 43,23%, что вызвано ростом прибыли за год. По итогам 2023 года анализируемый показатель незначительно снизился на 3,58 процентных пункта в сравнении с 2022 годом, но остался выше «ковидного» 2021 года и составил 39,65%. По итогам 1 квартала 2024 года рентабельность по EBITDA составила 7,42%, что обусловлено смещением в 4-й квартал каждого финансового года продаж и профиля отгрузок в интересах Бюджетного сегмента. Относительно 1 квартала 2023 года анализируемый показатель показал рост на 2,52 процентных пункта. Чистая прибыль Чистая прибыль Группы демонстрирует эффективность осуществления операций Группы. Анализируемый показатель чистой прибыли увеличился на 17,7% в 2022 году, достигнув значения в 3 974 722 тыс. руб., относительно аналогичного периода в 2021 году, когда чистая прибыль Группы составила 3 377 033 тыс. руб. В 2023 году наблюдается снижение чистой прибыли на 25% до значения 2 968 815 тыс. руб. за счет увеличения финансовых расходов и налоговой нагрузки. По результатам 3 месяцев 2024 года Группа продемонстрировала чистый убыток в размере 442 327 тыс. рублей. Наличие убытка в первом квартале 2023 и 2024 года связано с сезонностью поставок заказчикам. Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности Указанный показатель в 2021 году составил 2 044 831 тыс. руб. В 2022 году величина чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности, нетто увеличилась на 44,84% и достигла 2 961 815 тыс. руб. За год, окончившийся 31 декабря 2023 года, чистый отток денежных средств по операционной деятельности Группы составил 1 191 102 тыс. рублей, что стало следствием увеличения торговой дебиторской задолженности. Увеличение торговой дебиторской задолженности происходит за счет текущей дебиторской задолженности, в то время как сумма просроченной дебиторской задолженности на 31 декабря 2023 года снижается по сравнению с аналогичным показателем на 31 декабря 2022 года. Увеличение текущей торговой дебиторской задолженности обусловлено ростом объемов продаж в последнем квартале 2023 года по сравнению с аналогичным показателем 2022 года в связи ростом отгрузок в интересах Бюджетного сегмента продаж и характерного для этого сегмента профиля отгрузок, смещенного в 4-й квартал каждого финансового года, а также реализацией Группой мер по улучшению качества дебиторской задолженности, результатом которых является предоставление наилучших кредитных условий (срок оплаты, порядок премирования и штрафных санкций и др.) контрагентам с высокой кредитоспособностью. Дебиторская
--	---

	задолженность в 2022 году уменьшилась по сравнению с показателем 2021 года на 42% и составила 3 249 656 тыс. руб. В 2023 году этот показатель увеличился на 196% (в сравнении с 2021 годом – рост составил 71%) и составил 9 633 171 тыс. руб. В 1 квартале 2024 года чистый отток денежных средств по операционной деятельности составил 894 475 тыс. рублей, что обусловлено ростом чистого убытка, увеличением запасов в интересах обеспечения дальнейшего роста бизнеса Группы, а также уменьшением кредиторской задолженности по налогам и уплатой налога на прибыль.				
	Капитальные затраты				
	тыс. руб.	На 31.12.2021	На 31.12.2022	На 31.12.2023	На 31.03.2023
	Капитальные затраты	3 284 668	6 645 351	4 422 179	840 428
	Приобретение основных средств	2 337 284.00	4 631 497.00	2 896 912.00	557 322.00
	Приобретение нематериальных активов	58 672.82	39 913.37	28 634.38	13 449.17
	Затраты на разработку нематериальных активов	888 711.18	1 973 940.63	1 496 632.63	269 656.83
	Капитальные затраты представляют собой денежные средства, уплаченные за приобретение основных средств, а также покупку нематериальных активов и затраты на разработку нематериальных активов. За рассматриваемый период анализируемый показатель демонстрировал рост. В 2021 году данный показатель был равен 3 284 688 тыс. руб. В 2022 году произошло увеличение капитальных затрат в 2 раза до 6 645 351 тыс. руб. Данный показатель за 2023 год уменьшился на 33,5% до 4 422 179 тыс. руб., снижение показателя обусловлено уменьшением на 37,5% расходов Группы Эмитента на приобретение основных средств. В 1 квартале 2024 года данный показатель составил 713 980 тыс. рублей, что на 15% ниже значения в 1 квартале 2023 года за счет уменьшения расходов на приобретение основных средств.				

	Свободный денежный поток Свободный денежный поток представляет собой сумму чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности, и денежного оттока от инвестиционной деятельности на приобретение основных средств, покупку и разработку нематериальных активов. За 2021 год анализируемый показатель составлял (1 239 837) тыс. руб. В 2022 году значение свободного денежного потока уменьшилось в 2,9 раза до (3 683 536) тыс. руб., что связано с существенным ростом капитальных затрат. В 2023 году свободный денежный поток составил (5 613 281) тыс. руб., также преимущественно за счет сохранения высокого уровня капитальных затрат. В 1 квартале 2024 года свободный денежный поток составил (1 608 455) тыс. рублей, таким образом, отток был выше, чем в 1 квартале 2023 года из-за чистого оттока денежных средств по операционной деятельности. Чистый долг Чистый долг рассчитывается как сумма значений в строках «Обязательства по аренде», «Задолженность по кредитам и займам» за минусом значения в строке «Денежные средства и их эквиваленты». <table><tr><th>Название строки в МСФО, тыс.руб.</th><th>На 31.12.2021</th><th>На 31.12.2022</th><th>На 31.12.2023</th><th>На 31.03.2024</th></tr><tr><td>(+) Обязательства по аренде</td><td>153 519</td><td>319 948</td><td>447 246</td><td>424 593</td></tr><tr><td>(+) Задолженность по кредитам и займам</td><td>4 666 461</td><td>11 170 453</td><td>16 208 375</td><td>17 767 810</td></tr><tr><td>(-) Денежные средства и их эквиваленты</td><td>263 242</td><td>2 136 538</td><td>621 725</td><td>702 667</td></tr><tr><td>Чистый долг</td><td>4 556 738</td><td>9 353 863</td><td>16 033 896</td><td>17 489 736</td></tr></table> Чистый долг характеризует долговую нагрузку Группы Эмитента, с учетом обязательств по аренде, скорректированную на денежные средства и их эквиваленты. В 2021 году данный показатель был равен 4 556 738 тыс. руб. Сумма задолженности по кредитам и займам и обязательствам по аренде на конец 2021 года составила 4 819 980 тыс. руб. Сумма денежных средств и эквивалентов составила 263 242 тыс. руб. на конец 2021 года. При	Название строки в МСФО, тыс.руб.	На 31.12.2021	На 31.12.2022	На 31.12.2023	На 31.03.2024	(+) Обязательства по аренде	153 519	319 948	447 246	424 593	(+) Задолженность по кредитам и займам	4 666 461	11 170 453	16 208 375	17 767 810	(-) Денежные средства и их эквиваленты	263 242	2 136 538	621 725	702 667	Чистый долг	4 556 738	9 353 863	16 033 896	17 489 736
Название строки в МСФО, тыс.руб.	На 31.12.2021	На 31.12.2022	На 31.12.2023	На 31.03.2024																						
(+) Обязательства по аренде	153 519	319 948	447 246	424 593																						
(+) Задолженность по кредитам и займам	4 666 461	11 170 453	16 208 375	17 767 810																						
(-) Денежные средства и их эквиваленты	263 242	2 136 538	621 725	702 667																						
Чистый долг	4 556 738	9 353 863	16 033 896	17 489 736																						

	этом за 2022 год сумма денежных средств и их эквивалентов, отраженная в консолидированной финансовой отчетности Группы Эмитента в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2023 года, выросла в 8 раз и составила 2 136 538 тыс. руб. на конец 2022 года. На конец 2023 года сумма задолженности по кредитам и займам составила 16 208 375 тыс. руб. Сумма денежных средств и их эквивалентов на конец 2023 года составила 621 725 тыс. руб. Увеличение показателя чистого долга обусловлено активным привлечением Группой заемных средств для дальнейшего развития Группы и укрепления своих позиций на фармацевтическом рынке. Рост денежных средств и их эквивалентов в 2022 году обусловлен получением Группой денежных средств по договору целевого займа в объеме 2 000 000 тыс. руб., которые могут быть использованы исключительно для финансирования работ по согласованному с займодавцем проекту увеличения производственных мощностей основной производственной площадки Группы. Остаток денежных средств, полученных по договору целевого займа, составил 470 060 тыс. руб. на 31 декабря 2023 года. Рост долга по кредитам и займам обусловлен продолжающейся инвестиционной программой, направленной на увеличение мощностей основной производственной площадки Группы Эмитента. В 2023 году в рамках реструктуризации кредитного портфеля Группа привлекла долгосрочные кредиты от ПАО «Сбербанк России» по плавающей процентной ставке сроком погашения до 2026 года, досрочно погасив задолженность по ранее привлеченным банковским кредитам. Также важно обратить внимание, что 27 марта 2023 года Группа разместила облигации в количестве 3 500 000 штук номинальной стоимостью 1 000 рублей. По итогам 3 месяцев 2024 года сумма долгосрочных кредитов и займов и долгосрочных обязательств по аренде составила 16 897 543 тыс. руб. Сумма краткосрочных кредитов и займов и краткосрочных обязательств по аренде составила 1 294 860 тыс. руб. Сумма денежных средств и их эквивалентов по итогам 3 месяцев 2024 года составила 702 667 тыс. руб. Данные показатели указывают на стабильную долговую нагрузку Группы Отношение чистого долга к EBITDA Показатель отношения чистого долга к EBITDA отражает долговую нагрузку Группы Эмитента и его способность погасить имеющиеся обязательства. В 2021 году анализируемый показатель составил 0,93. В 2022 году показатель отношения чистого долга к EBITDA увеличился до 1,61, что связано с увеличением темпов роста общей суммы чистого долга Группы Эмитента, опережающими темпы роста EBITDA. В 2023 году рассматриваемый показатель достиг значения в 2,55 за счет увеличения чистого долга Группы на 71%, а в 1 квартале 2024 года данный показатель вырос на 8% до 2,75. Показатель отношения чистого долга к EBITDA на конец 1 квартала 2024 года рассчитан как отношение чистого долга на 31 марта 2024 года к EBITDA за 12 месяцев, предшествующих 31 марта 2024 года.
--	---

	Рентабельность капитала (ROE) Рентабельность капитала отражает величину прибыли, которую получает Группа Эмитента на единицу средневзвешенной балансовой стоимости собственного капитала. В 2021 году указанный показатель составил 60%, за 2022 год анализируемый показатель снизился на 14 п.п. до 46%, что обусловлено увеличением собственного капитала Группы Эмитента на 48% за 2022 год. В 2023 году рассматриваемый показатель снизился до 25% преимущественно за счет увеличения акционерного капитала на 26% и одновременного снижения чистой прибыли Группы. Показатель по итогам 1 квартала 2024 года не рассчитывается, поскольку не имеет экономического смысла. Описываются основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые оказали существенное влияние на изменение приведенных финансовых показателей: Существенными факторами, влиявшими на изменение приведенных финансовых показателей Группы Эмитента, стали следующие тенденции: - диверсификация портфеля и запуск новых продуктов в 2023 году, что положительно отразилось на увеличении выручки и EBITDA по сравнению с 2022 годом; - продолжающаяся инвестиционная программа, направленная на масштабирование производственных мощностей ГК «ПРОМОМЕД», потребовала увеличения привлечения заемного финансирования, что повлияло на показатели чистого денежного потока, а также увеличение расходов на финансирование в связи с резко изменившейся конъюнктурой финансового рынка; При этом, соотношение Чистый долг/EBITDA ГК «ПРОМОМЕД» остается по-прежнему на комфортном уровне. Уже частично введенные в эксплуатацию объекты основных средств позволяют производить более эффективно текущий портфель лекарственной продукции Группы и размещать производство перспективных лекарственных препаратов из стратегического плана Группы, в том числе технологически сложных инновационных лекарств.
Пп. «Раскрываются сведения об основных поставщиках Группы Эмитента, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение, а также об иных поставщиках, поставки которых, по мнению эмитента, имеют для Группы Эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств» п. 2.3: Раскрываются сведения об основных поставщиках Группы Эмитента, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ,	Пп. «Раскрываются сведения об основных поставщиках Группы Эмитента, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение, а также об иных поставщиках, поставки которых, по мнению эмитента, имеют для Группы Эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств» п. 2.3: Раскрываются сведения об основных поставщиках Группы Эмитента, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг)

услуг) имеет существенное значение, а также об иных поставщиках, поставки которых, по мнению эмитента, имеют для Группы Эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Ниже приведена доля поставок сырья и товаров (работ и услуг), приходящаяся на поставщиков, входящих в Группу Эмитента, а также на внешнегрупповых поставщиков на дату окончания соответствующего отчетного периода.

	на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023
Доля поставок сырья и товаров (работ и услуг), приходящаяся на поставщиков, входящих в Группу	89,95%	69,34%	80,62%
Доля поставок сырья и товаров (работ и услуг), приходящаяся на внешнегрупповых поставщиков	10,05%	30,66%	19,38%

Согласно консолидированной отчетности Эмитента, доля поставщиков сырья и товаров (работ, услуг), приходящаяся на внешнегрупповых поставщиков, составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО.

Пп. «Внешнегрупповые поставщики» п. 2.3:

Внешнегрупповые поставщики

Уровень (количественный критерий) существенности объема и (или) доли поставок основного поставщика составляет не более 5 процентов от общего объема поставок сырья и товаров (работ, услуг). Критерий существенности поставщиков установлен исходя из объема поставок конкретным поставщиком в масштабах Группы, а также значения поставляемого сырья или товара (работ, услуг) для хозяйственной деятельности Группы, так как Эмитент является холдинговой компанией и не ведет активной

имеет существенное значение, а также об иных поставщиках, поставки которых, по мнению эмитента, имеют для Группы Эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Ниже приведена доля поставок сырья и товаров (работ и услуг), приходящаяся на поставщиков, входящих в Группу Эмитента, а также на внешнегрупповых поставщиков на дату окончания соответствующего отчетного периода.

	на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023	На 31.03.2024
Доля поставок сырья и товаров (работ и услуг), приходящаяся на поставщиков, входящих в Группу	89,95%	69,34%	80,62%	79,26%
Доля поставок сырья и товаров (работ и услуг), приходящаяся на внешнегрупповых поставщиков	10,05%	30,66%	19,38%	20,74%

Согласно консолидированной отчетности Эмитента, доля поставщиков сырья и товаров (работ, услуг), приходящаяся на внешнегрупповых поставщиков, составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО.

Пп. «Внешнегрупповые поставщики» п. 2.3:

Внешнегрупповые поставщики

Уровень (количественный критерий) существенности объема и (или) доли поставок основного поставщика составляет не более 5 процентов от общего объема поставок сырья и товаров (работ, услуг). Критерий существенности поставщиков установлен исходя из объема поставок конкретным поставщиком в масштабах Группы, а также значения поставляемого сырья или товара (работ, услуг) для хозяйственной деятельности Группы,

хозяйственной деятельности. Указанные сведения приводятся по состоянию на 2021-2023 гг.

так как Эмитент является холдинговой компанией и не ведет активной хозяйственной деятельности. Указанные сведения приводятся по состоянию на 2021-2023 гг.

Основные поставщики Группы Эмитента, доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение по состоянию на 31.03.2024:

Полное фирменное наименование кредитора	Biesterfeld Spezialchemie GmbH (Биестерфелд Специалхимие ГмбХ)
Сокращенное фирменное наименование кредитора	Отсутствует
ИНН	Не применимо
ОГРН	Не применимо
Место нахождения	Ferdinandstrasse 41, 20095 Hamburg, Germany (Фердинандштрассе 41, 20095 Гамбург, Германия)
Адрес юридического лица	Ferdinandstrasse 41, 20095 Hamburg, Germany (Фердинандштрассе 41, 20095 Гамбург, Германия)
Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Покупка АФС
Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	17,43%
Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Нет

	Полное фирменное наименование кредитора	Chengdu Shengnuo Biopharm Co., Ltd.
	Сокращенное фирменное наименование кредитора	Отсутствует
	ИНН	Не применимо
	ОГРН	Не применимо
	Место нахождения	№258, Segment 1, industrial Rd, Dayi Country, Chengdu City, China
	Адрес юридического лица	№258, Segment 1, industrial Rd, Dayi Country, Chengdu City, China
	Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Покупка АФС, сырья и прочих медицинских продуктов
	Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	8,72%
	Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Нет
Пп. «Раскрываются сведения об основных дебиторах эмитента, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для эмитента существенное значение, а также об иных дебиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств» п. 2.4: Раскрываются сведения об основных дебиторах эмитента, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для эмитента существенное значение, а также об иных дебиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.		
Пп. «Раскрываются сведения об основных дебиторах эмитента, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для эмитента существенное значение, а также об иных дебиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств» п. 2.4: Раскрываются сведения об основных дебиторах эмитента, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для эмитента существенное значение, а также об иных дебиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.		

Ниже приведена доля дебиторской задолженности, приходящаяся на дебиторов, входящих в Группу Эмитента, а также на внешнегрупповых дебиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода.

	на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023
Доля дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в Группу	71,91%	53,21%	39,03%
Доля дебиторской задолженности, приходящейся на внешне-групповых дебиторов	28,09%	46,79%	60,97%

Согласно консолидированной отчетности Эмитента, доля дебиторской задолженности, приходящаяся на внешнегрупповых кредиторов, составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности на 31.12.2023 доля внешнегрупповых дебиторов составляла 60,97%, внутригрупповых дебиторов – 39,03%.

Пп. «Внешнегрупповые дебиторы» п. 2.4:

Внешнегрупповые дебиторы

Уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю каждого основного дебитора, составляет не более 10% от общей суммы дебиторской задолженности. Информация об основных дебиторах приводится в масштабах Группы, так как Эмитент является холдинговой компанией и не ведет активной хозяйственной деятельности.

Ниже приведена доля дебиторской задолженности, приходящаяся на дебиторов, входящих в Группу Эмитента, а также на внешнегрупповых дебиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода.

	на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023	На 31.03.2024
Доля дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в Группу	71,91%	53,21%	39,03%	40,54%
Доля дебиторской задолженности, приходящейся на внешне-групповых дебиторов	28,09%	46,79%	60,97%	59,46%

Согласно консолидированной отчетности Эмитента, доля дебиторской задолженности, приходящаяся на внешнегрупповых кредиторов, составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности на 31.12.2023 доля внешнегрупповых дебиторов составляла 60,97%, внутригрупповых дебиторов – 39,03%.

Пп. «Внешнегрупповые дебиторы» п. 2.4:

Внешнегрупповые дебиторы

Уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю каждого основного дебитора, составляет не более 10% от общей суммы дебиторской задолженности. Информация об основных дебиторах приводится в масштабах Группы, так как Эмитент является холдинговой компанией и не ведет активной хозяйственной деятельности.

	Основные дебиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.03.2024:	
	Полное фирменное наименование дебитора	Акционерное общество «БИОПРЕПАРАТ»
	Сокращенное фирменное наименование дебитора	АО «БИОПРЕПАРАТ»
	ИНН	7722005709
	ОГРН	1027739033740
	место нахождения	г. Москва
	адрес юридического лица	127299 г. Москва, вн. тер. г. муниципальный округ Коптево ул. Клары Цеткин, дом 4, ком./этаж 25,25А,26,27,27А,27Б,27В,51/2
	сумма дебиторской задолженности	4 748 595 926.35
	доля внешнегруппового дебитора в объеме дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов	53,8%
	размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности;	Просроченная дебиторская задолженность отсутствует В случае нарушения Покупателем срока оплаты Товара, Поставщик вправе предъявить Покупателю требование об уплате неустойки в размере 0,1% от не уплаченной в срок суммы за каждый день просрочки.
	сведения о том, является ли основной дебитор организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Нет
Иные дебиторы, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имеет существенное значение по состоянию на 31.03.2024, отсутствовали.		

Пп. «Раскрываются сведения об основных кредиторах Эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности Эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет существенное значение, а также об иных кредиторах, которые, по мнению Эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств» п. 2.5.1: Раскрываются сведения об основных кредиторах Эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности Эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет существенное значение, а также об иных кредиторах, которые, по мнению Эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств. Ниже приведена доля кредиторской задолженности, приходящаяся на кредиторов, входящих в Группу Эмитента, а также на внешнегрупповых кредиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода. <table><tr><td></td><td>на 31.12.2021</td><td>на 31.12.2022</td><td>на 31.12.2023</td></tr><tr><td>Доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу</td><td>11,11%</td><td>0%</td><td>0%</td></tr><tr><td>Доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов</td><td>88,89%</td><td>100%</td><td>100%</td></tr></table>		на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023	Доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу	11,11%	0%	0%	Доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов	88,89%	100%	100%	Пп. «Раскрываются сведения об основных кредиторах Эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности Эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет существенное значение, а также об иных кредиторах, которые, по мнению Эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств» п. 2.5.1: Раскрываются сведения об основных кредиторах Эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности Эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет существенное значение, а также об иных кредиторах, которые, по мнению Эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств. Ниже приведена доля кредиторской задолженности, приходящаяся на кредиторов, входящих в Группу Эмитента, а также на внешнегрупповых кредиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода. <table><tr><td></td><td>на 31.12.2021</td><td>на 31.12.2022</td><td>на 31.12.2023</td><td>На 31.03.2024</td></tr><tr><td>Доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу</td><td>11,11%</td><td>0%</td><td>0%</td><td>0%</td></tr><tr><td>Доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов</td><td>88,89%</td><td>100%</td><td>100%</td><td>100%</td></tr></table>		на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023	На 31.03.2024	Доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу	11,11%	0%	0%	0%	Доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов	88,89%	100%	100%	100%
	на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023																									
Доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу	11,11%	0%	0%																									
Доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов	88,89%	100%	100%																									
	на 31.12.2021	на 31.12.2022	на 31.12.2023	На 31.03.2024																								
Доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу	11,11%	0%	0%	0%																								
Доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов	88,89%	100%	100%	100%																								
Пп. «Внешнегрупповые кредиторы» п. 2.5.1:	Пп. «Внешнегрупповые кредиторы» п. 2.5.1:																											

Внешнегрупповые кредиторы

Уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора в общем объеме кредиторской задолженности Группы, определен Эмитентом в размере 10% от общей суммы кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности Группы. Общая кредиторская задолженность определена Эмитентом как торговая кредиторская задолженность, резервы и прочие обязательства, долгосрочные и краткосрочные займы, включая проценты начисленные, долгосрочные и краткосрочные обязательства по аренде, прочие долгосрочные обязательства, краткосрочные обязательства по договорам и задолженность по налогу на прибыль.

Внешнегрупповые кредиторы

Уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора в общем объеме кредиторской задолженности Группы, определен Эмитентом в размере 10% от общей суммы кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности Группы. Общая кредиторская задолженность определена Эмитентом как торговая кредиторская задолженность, резервы и прочие обязательства, долгосрочные и краткосрочные займы, включая проценты начисленные, долгосрочные и краткосрочные обязательства по аренде, прочие долгосрочные обязательства, краткосрочные обязательства по договорам и задолженность по налогу на прибыль.

Основные кредиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме кредиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.03.2024:

Полное фирменное наименование кредитора	Публичное акционерное общество «Сбербанк России»
Сокращенное фирменное наименование кредитора	ПАО «Сбербанк»
ИНН	7707083893
ОГРН	1027700132195
Место нахождения	г. Москва
Адрес юридического лица	117312, г. Москва, ул. Вавилова, д. 19
Сумма кредиторской задолженности	7 936 298.53 тыс. руб.
Доля внешнегруппового кредитора в объеме кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов	34%

	Дата заключения кредитного договора (договора финансовой аренды)	Дата заключения договора №1: 17.04.2023 Дата заключения договора №2: 26.10.2023
	Дата прекращения кредитного договора (договора финансовой аренды)	Дата прекращения договора №1: 17.04.2026 Дата прекращения договора №2: 25.10.2026
	Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности;	Просроченная кредиторская задолженность отсутствует. Условия договора №1: Плавающая процентная ставка устанавливается из размера действующей ключевой ставки Банка России плюс фиксированная маржа 1,95% Условия договора №2: Плавающая процентная ставка устанавливается из размера действующей ключевой ставки Банка России плюс фиксированная маржа 2% Условия договора №1 и №2: Неустойка за несвоевременное перечисление платежа в погашение кредита или уплату процентов или комиссионных платежей в размере действующей плавающей процентной ставки, установленной в соответствии с условиями Договора, увеличенной в 2 раза в процентах годовых
	Сведения о том, является ли основной кредитор организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является
	Иные кредиторы, доля задолженности которым в общем объеме кредиторской задолженности имеет существенное значение по состоянию на 31.03.2024, отсутствовали.	

Абз. 18 п. 2.5.3: Адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена эмиссионная документация по биржевым облигациям ООО «ПРОМОМЕД ДМ»: https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38271.	Абз. 18 п. 2.5.3: Адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена эмиссионная документация по биржевым облигациям ООО «ПРОМОМЕД ДМ»: https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38271&type=7.
Пп. «Общая оценка результатов деятельности Эмитента (группы Эмитента) в отрасли» п. 2.6: Общая оценка результатов деятельности Эмитента (группы Эмитента) в отрасли. Действующий портфель препаратов Эмитента составляет более 330 лекарственных препаратов, которые включают специализированные и массовые продукты, инновационные и биотехнологические препараты для лечения социально-значимых заболеваний. 80% из них входят в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП). Более 150 препаратов находятся в процессе разработки, на различных стадиях медицинских исследований и этапах регистрации. У Группы Эмитента более 55 патентов на изобретения в России и за рубежом. Основные терапевтические направления в стратегии Эмитента: эндокринология (включая препараты для регуляции веса и лечения избыточной массы тела), онкология, неврология, аутоиммунные заболевания, борьба с инфекциями (включая COVID-19, ВИЧ, вирусные гепатиты, инфекции, вызванные мультирезистентными организмами), острая и хроническая боль и др. Эмитент реализует полный цикл производства лекарственных препаратов на своих производственных мощностях: от синтеза субстанции до выпуска готовой лекарственной формы. Эмитент способен быстро и эффективно разрабатывать и производить инновационные препараты на собственной высокотехнологичной площадке – заводе «Биохимик» (вошел в группу Эмитента в 2015 году). Предприятие работает в соответствии со стандартами GMP и реализует концепцию полного цикла производства «от идеи – к молекуле, от молекулы – к пациенту». Завод выпускает все наиболее востребованные лекарственные формы, а также реализует собственное высокотехнологичное производство фармацевтических и биотехнологических субстанций, что позволяет снизить зависимость от импорта, а значит, обеспечить доступность современных эффективных и безопасных лекарств для граждан России.	Пп. «Общая оценка результатов деятельности Эмитента (группы Эмитента) в отрасли» п. 2.6: Общая оценка результатов деятельности Эмитента (группы Эмитента) в отрасли. Действующий портфель препаратов Эмитента составляет более 330 лекарственных препаратов, которые включают специализированные и массовые продукты, инновационные и биотехнологические препараты для лечения социально-значимых заболеваний. 80% из них входят в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП). Более 150 препаратов находятся в процессе разработки, на различных стадиях медицинских исследований и этапах регистрации. У Группы Эмитента 60 патентов на изобретения в России и за рубежом. Основные терапевтические направления в стратегии Эмитента: эндокринология (включая препараты для регуляции веса и лечения избыточной массы тела, лечение сахарного диабета), онкология, неврология, аутоиммунные заболевания, борьба с инфекциями (включая COVID-19, ВИЧ, вирусные гепатиты, инфекции, вызванные мультирезистентными организмами), острая и хроническая боль и др. Эмитент реализует полный цикл производства лекарственных препаратов на своих производственных мощностях: от синтеза субстанции до выпуска готовой лекарственной формы. Эмитент способен быстро и эффективно разрабатывать и производить инновационные препараты на собственной высокотехнологичной площадке – заводе «Биохимик» (вошел в группу Эмитента в 2015 году). Предприятие работает в соответствии со стандартами GMP и реализует концепцию полного цикла производства «от идеи – к молекуле, от молекулы – к пациенту». Завод выпускает все наиболее востребованные лекарственные формы, а также реализует собственное высокотехнологичное производство фармацевтических и биотехнологических субстанций, что позволяет снизить зависимость от импорта, а значит, обеспечить доступность современных эффективных и безопасных лекарств для граждан России.

Производственная инфраструктура завода АО «Биохимик» (завод «Биохимик») включает шесть цехов с новейшим высокотехнологичным оборудованием, в частности:

- цех с участком по производству готовых лекарственных средств в ампулах мощностью более 170 миллионов ампул в год;
- инновационное производство таблеток и капсул – более 1,4 миллиарда единиц в год – в том числе, с использованием полностью автоматизированных бесконтактных технологий приготовления лекарственных препаратов, благодаря которым производственный цикл проводится по заданным параметрам без участия человека. Мощность автоматической линии составляет до миллиарда единиц в год и позволяет производить широкий спектр высокотехнологичных твердых лекарственных форм, включая многослойные таблетки, капсулы с жидкостью внутри, пролонгированные формы и др. Производство такого класса является единственным в России и одним из трех производств в Европе;
- крупнейшее в Российской Федерации производство активных фармацевтических субстанций на семи линиях, включая изолированные технологии для синтеза субстанций противоопухолевых и высокоактивных препаратов. Суммарная мощность производственных участков составляет 340 тонн в год;
- участки для производства субстанций β-лактамных антибиотиков и других типов антибиотиков, включая микробиологический и химический синтез
- участок для производства субстанций пептидных препаратов, включая методы энантиоселективного синтеза и выделения
- участки для биотехнологического производства субстанций, включая платформу для создания препаратов на основе РНК-технологии.

На заводе АО «Биохимик» работает собственный современный центр исследований и разработок (R&D), который включает лаборатории разработки готовых лекарственных средств (биотехнологических и на основе малых молекул) и фармацевтических субстанций, аналитические лаборатории, группу применения искусственного интеллекта (AI) в фармацевтике, GCP-подразделения, центр формирования охраны интеллектуальной собственности, службу регистрации и организации фармаконадзора и центр трансфера в производство. R&D-центр оснащен современным оборудованием, позволяющим разрабатывать инновационные препараты любой сложности. Группа активно использует возможности искусственного интеллекта, биоинформатики и возможности цифрового прогнозирования биологической активности, что позволяет

Производственная инфраструктура завода АО «Биохимик» (завод «Биохимик») включает шесть цехов с новейшим высокотехнологичным оборудованием, в частности:

- цех с участком по производству готовых лекарственных средств в ампулах мощностью более 170 миллионов ампул в год;
- инновационное производство таблеток и капсул – более 2 миллиардов единиц в год – в том числе, с использованием полностью автоматизированных бесконтактных технологий приготовления лекарственных препаратов, благодаря которым производственный цикл проводится по заданным параметрам без участия человека. Мощность автоматической линии составляет не менее миллиарда единиц в год и позволяет производить широкий спектр высокотехнологичных твердых лекарственных форм, включая многослойные таблетки, капсулы с жидкостью внутри, пролонгированные формы и др. Производство такого класса является единственным в России и одним из трех производств в Европе;
- крупнейшее в Российской Федерации производство активных фармацевтических субстанций более, чем на десяти линиях, включая изолированные технологии для синтеза субстанций противоопухолевых и высокоактивных препаратов, микробиологический синтез и производство биотехнологических продуктов. Суммарная мощность производственных участков составляет 340 тонн в год;
- участки для производства субстанций β-лактамных антибиотиков и других типов антибиотиков, включая микробиологический и химический синтез;
- участок для производства субстанций пептидных препаратов, включая методы энантиоселективного синтеза и выделения;
- участки для биотехнологического производства субстанций, включая платформу для создания препаратов на основе РНК-технологии.

На заводе АО «Биохимик» и в центральном офисе в Москве работает собственный современный центр исследований и разработок (R&D), который включает лаборатории разработки готовых лекарственных средств и фармацевтических субстанций (биотехнологических и на основе малых молекул), аналитические лаборатории, группу применения искусственного интеллекта (AI) в фармацевтике, GCP-подразделения, центр формирования охраны интеллектуальной собственности, службу регистрации и организации фармаконадзора и центр трансфера в производство. R&D-центр оснащен современным оборудованием, позволяющим разрабатывать инновационные препараты любой сложности. Группа активно использует возможности искусственного интеллекта, биоинформатики и возможности цифрового прогнозирования биологической активности, что позволяет значительно сократить время на разработку и вывод новых лекарственных

значительно сократить время на разработку и вывод новых лекарственных препаратов. Группа ежегодно тратит на исследования и разработки не менее 10% от выручки. В 2023 году компания Группы (ООО «ПРОМОМЕД РУС») инвестировала в биотехнологическую компанию «Артселленс». Основным направлением деятельности новой компании станут разработка и полный цикл производства биотехнологических лекарственных препаратов для лечения онкологических, офтальмологических, аутоиммунных и других социально значимых заболеваний. Компания «Артселленс» будет развиваться на площадках «Печатники» и «Алабушево» АО «ОЭЗ «Технополис Москва». Группа является активным участником национальных проектов. Группа тесно сотрудничает с учебными учреждениями, которые специализируются на подготовке профессионалов в области медицины, фармацевтики и биотехнологий. При поддержке группы на базе Института наукоемких технологий и новых материалов МГУ им. Н.П. Огарева в Саранске открыты две полностью оборудованные учебно-научные лаборатории. Группа реализует программы целевого обучения с МГУ им. Н.П. Огарева, РХТУ им. Д.И. Менделеева, РосУниМед и ННГУ им. Лобачевского. ГК «ПРОМОМЕД» является участником Федерального проекта «Профессионалитет», поддерживает два профильных средне-специальных учебных заведения. Группа развивает учебные базы трех общеобразовательных школ. Команда Эмитента – это более 2.000 сотрудников, более 250 из них работают в R&D. Более 100 сотрудников Эмитента удостоены государственных наград и званий за разработку и внедрение в производство новых лекарств и фармацевтических субстанций. В орбите Группы Эмитента более 200 докторов и кандидатов наук.	препаратов. Группа в среднем ежегодно тратит на исследования и разработки не менее 10% от выручки. В 2023 году компания Группы (ООО «ПРОМОМЕД РУС») инвестировала в биотехнологическую компанию «Артселленс». Группа может оказывать существенное влияние на финансовую и операционную деятельность ООО «Артселленс», но не имеет возможности единолично принимать ключевые управленческие решения. Основным направлением деятельности новой компании станут разработка и полный цикл производства биотехнологических лекарственных препаратов для лечения онкологических, офтальмологических, аутоиммунных и других социально значимых заболеваний. Компания «Артселленс» будет развиваться на площадках «Печатники» и «Алабушево» АО «ОЭЗ «Технополис Москва». Группа является активным участником национальных проектов. Группа тесно сотрудничает с учебными учреждениями, которые специализируются на подготовке профессионалов в области медицины, фармацевтики и биотехнологий. При поддержке группы на базе Института наукоемких технологий и новых материалов МГУ им. Н.П. Огарева в Саранске открыты две полностью оборудованные учебно-научные лаборатории. Группа реализует программы целевого обучения с МГУ им. Н.П. Огарева, РХТУ им. Д.И. Менделеева, РосУниМед и ННГУ им. Лобачевского. ГК «ПРОМОМЕД» является участником Федерального проекта «Профессионалитет», поддерживает два профильных средне-специальных учебных заведения. Группа развивает учебные базы трех общеобразовательных школ. Команда Эмитента – это более 2 000 сотрудников, более 350 из них работают в R&D. Более 100 сотрудников Эмитента удостоены государственных наград и званий за разработку и внедрение в производство новых лекарств и фармацевтических субстанций. В орбите Группы Эмитента более 200 докторов и кандидатов наук.
Пп. «Участие в рейтингах» п. 2.6: Участие в рейтингах Группа была отмечена многочисленными престижными наградами за свою работу, включая, среди прочего, следующие: - В марте 2021 г. Петр Белый, основатель Группы и председатель Совета директоров Эмитента, награжден орденом Пирогова за заслуги в области производства лекарственных препаратов.	Пп. «Участие в рейтингах» п. 2.6: Участие в рейтингах Группа была отмечена многочисленными престижными наградами за свою работу, включая, среди прочего, следующие: - В марте 2021 г. Петр Белый, основатель Группы и председатель Совета директоров Эмитента, награжден орденом Пирогова за заслуги в области производства лекарственных препаратов.

- В апреле 2021 г. Российская Ассоциация независимых аптек, объединяющая более 10 000 аптек по всей стране, признала Группу победителем в номинации «Инновация года в лечении COVID-19» за разработку препарата «Арепливир». - В апреле 2021 г. «Арепливир» занял первое место в рейтинге маркетингового агентства DSM Group «Топ-20 новых брендов 2020 г. на коммерческом рынке РФ». - В августе 2021 г. два лекарственных препарата, производимых Группой, стали обладателями Международной премии «Инновационный продукт 2021 года»: «Арепливир» в номинации «Инновационный препарат выбора для борьбы с COVID-19», а «Редуксин Форте» в номинации «Инновационный продукт для снижения веса и метаболического контроля». - Входящий в состав ГК «ПРОМОМЕД» производственный комплекс «Биохимик» вошел в ТОП-20 в Рейтинге ведущих российских производителей лекарственных средств по версии Forbes, заняв 6 место. Компании оценивались по шести критериям: выручка за 2020 г., изменение выручки за год, чистая прибыль, изменение прибыли за год, количество зарегистрированных на компанию лекарственных препаратов и количество разрешений, выданных компании на проведение клинических исследований. - Группа заняла 6-е место в ТОП-20 Forbes (Форбс) «Крупнейшие по выручке за 2020 год компании отрасли «Производство лекарственных препаратов и материалов, применяемых в медицинских целях»; - В октябре 2021 г. лекарственный препарат «Арепливир» занял первое место в категории «Лучший лонч рецептурного препарата в розничном сегменте в 2021 году» на IQVIA RX Awards. - В октябре 2021 года препарат, разработанный компаниями Группы, стал лауреатом ежегодной национальной премии доверия потребителей «МАРКА №1 В РОССИИ» – 2021 в номинации «БАДы для коррекции веса». - В декабре 2021 г. Группа была отмечена наградой Российской Ассоциации независимых аптек в номинации «Стабильность, надежность и верность» за многолетнее и плодотворное сотрудничество. - В апреле 2022 года Группа стала победителем в конкурсе «50 легендарных брендов нашей страны» в номинации «Новые легенды»;	- В апреле 2021 г. Российская Ассоциация независимых аптек, объединяющая более 10 000 аптек по всей стране, признала Группу победителем в номинации «Инновация года в лечении COVID-19» за разработку препарата «Арепливир». - В апреле 2021 г. «Арепливир» занял первое место в рейтинге маркетингового агентства DSM Group «Топ-20 новых брендов 2020 г. на коммерческом рынке РФ». - В августе 2021 г. два лекарственных препарата, производимых Группой, стали обладателями Международной премии «Инновационный продукт 2021 года»: «Арепливир» в номинации «Инновационный препарат выбора для борьбы с COVID-19», а «Редуксин Форте» в номинации «Инновационный продукт для снижения веса и метаболического контроля». - Входящий в состав ГК «ПРОМОМЕД» производственный комплекс «Биохимик» вошел в ТОП-20 в Рейтинге ведущих российских производителей лекарственных средств по версии Forbes, заняв 6 место. Компании оценивались по шести критериям: выручка за 2020 г., изменение выручки за год, чистая прибыль, изменение прибыли за год, количество зарегистрированных на компанию лекарственных препаратов и количество разрешений, выданных компании на проведение клинических исследований. - Группа заняла 6-е место в ТОП-20 Forbes (Форбс) «Крупнейшие по выручке за 2020 год компании отрасли «Производство лекарственных препаратов и материалов, применяемых в медицинских целях»; - В октябре 2021 г. лекарственный препарат «Арепливир» занял первое место в категории «Лучший лонч рецептурного препарата в розничном сегменте в 2021 году» на IQVIA RX Awards. - В октябре 2021 года препарат, разработанный компаниями Группы, стал лауреатом ежегодной национальной премии доверия потребителей «МАРКА №1 В РОССИИ» – 2021 в номинации «БАДы для коррекции веса». - В декабре 2021 г. Группа была отмечена наградой Российской Ассоциации независимых аптек в номинации «Стабильность, надежность и верность» за многолетнее и плодотворное сотрудничество. - В апреле 2022 года Группа стала победителем в конкурсе «50 легендарных брендов нашей страны» в номинации «Новые легенды»;
--	--

- В июне 2022 Модельформ – препарат, разработанный компаниями Группы, - был признан выбором фармацевтов в категории БАД для лиц, контролирующих массу тела, в рамках премии SmartPharma Awards 2022 (СмартФарма Авордс); - В октябре 2022 года препарат Эсперавир, производимый Группой, занял первое место в категории «Лучший лонч рецептурного препарата в сегменте бюджетных продаж в 2021 году» на IQVIA Rx And Consumer Health Awards (ИКБЮВИА Рх Анд Цонsumer Хеалтх Авардс); - В январе 2023 года Председатель Совета директоров Эмитента Петр Белый стал победителем ежегодной премии Vademecum «Персоны года 2022» в номинации «Предприниматель Фарма». - В мае 2023 года - ГК «ПРОМОМЕД» победила в конкурсе Российского союза промышленников и предпринимателей в номинации «За динамичное развитие бизнеса». - В октябре 2023 года Группа была отмечена наградой ФГБЦ «Научный центр экспертизы средств медицинского применения» Министерства здравоохранения Российской Федерации (ФГБУ «НЦЭСМП» Минздрава России) в номинации «Лидеры подач на регистрацию новых препаратов по Правилам Евразийского экономического союза» - Декабрь 2023 года Группа компаний «ПРОМОМЕД», лидер фармацевтической отрасли, была отмечена наградами IP RUSSIA AWARDS (IPRA) в 2023 году в номинации «Лучшая стратегия управления и защиты РИД, химия и фармацевтика» - Апрель 2024 года - ГК «ПРОМОМЕД» была награждена дипломом за вклад в развитие отечественных продуктов в области эндокринологии в рамках Московского съезда эндокринологов «Эндокринология столицы – 2024». - Февраль 2024 года. Telegram-канал ГК «ПРОМОМЕД» отмечен премией Ассоциации директоров по коммуникациям и корпоративным медиа России — Digital Communications AWARDS в номинации «Социальные медиа&сообщество».	- В июне 2022 Модельформ – препарат, разработанный компаниями Группы, - был признан выбором фармацевтов в категории БАД для лиц, контролирующих массу тела, в рамках премии SmartPharma Awards 2022 (СмартФарма Авордс); - В октябре 2022 года препарат Эсперавир, производимый Группой, занял первое место в категории «Лучший лонч рецептурного препарата в сегменте бюджетных продаж в 2021 году» на IQVIA Rx And Consumer Health Awards (ИКБЮВИА Рх Анд Цонsumer Хеалтх Авардс); - В январе 2023 года Председатель Совета директоров Эмитента Петр Белый стал победителем ежегодной премии Vademecum «Персоны года 2022» в номинации «Предприниматель Фарма». - В мае 2023 года - ГК «ПРОМОМЕД» победила в конкурсе Российского союза промышленников и предпринимателей в номинации «За динамичное развитие бизнеса». - В октябре 2023 года Группа была отмечена наградой ФГБЦ «Научный центр экспертизы средств медицинского применения» Министерства здравоохранения Российской Федерации (ФГБУ «НЦЭСМП» Минздрава России) в номинации «Лидеры подач на регистрацию новых препаратов по Правилам Евразийского экономического союза» - Декабрь - 2023 года Группа компаний «ПРОМОМЕД» была отмечена наградами IP RUSSIA AWARDS (IPRA) в 2023 году в номинации «Лучшая стратегия управления и защиты РИД, химия и фармацевтика» - Апрель 2024 года - ГК «ПРОМОМЕД» была награждена дипломом за вклад в развитие отечественных продуктов в области эндокринологии в рамках Московского съезда эндокринологов «Эндокринология столицы – 2024». - Февраль 2024 года - Telegram-канал ГК «ПРОМОМЕД» отмечен премией Ассоциации директоров по коммуникациям и корпоративным медиа России — Digital Communications AWARDS в номинации «Социальные медиа&сообщество». - Июнь 2024 года – ООО «ПРОМОМЕД ДМ» было награждено Дипломом Премии Лучшим Врачам России «Призвание» «За неоценимый вклад в поддержку достижений российской медицины». - Июнь 2024 года – ООО «ПРОМОМЕД ДМ» получил Диплом за 1 место в конкурсе SMARTPHARMA AWARDS 2024 (Смартфарма Эфордс) «Выбор фармацевтов» в
---	---

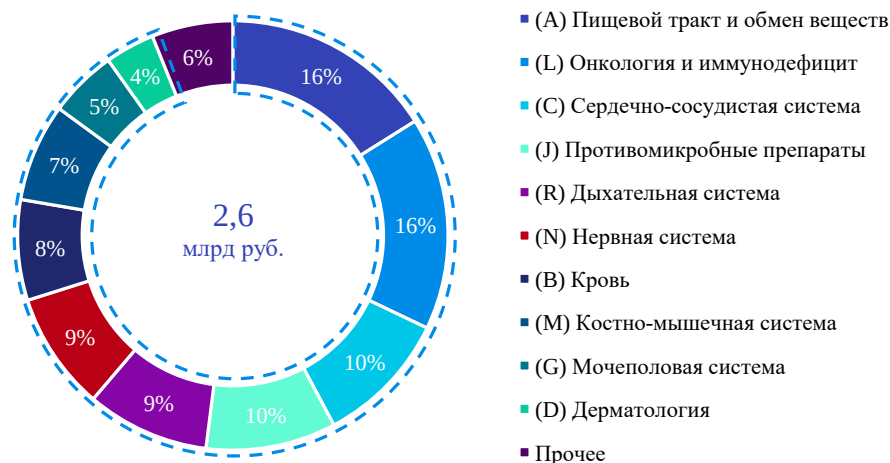
	номинации Российское слабительное средство в форме микроклизм препарат Моделакс-Н от 20 июня 2024 года.																																																																																																									
Пп. «Указываются доля Эмитента (группы Эмитента) в объеме реализации аналогичной продукции иными предприятиями отрасли или иные показатели, характеризующие положение Эмитента (группы Эмитента) в отрасли в целом» п. 2.6¹⁷: Указываются доля Эмитента (группы Эмитента) в объеме реализации аналогичной продукции иными предприятиями отрасли или иные показатели, характеризующие положение Эмитента (группы Эмитента) в отрасли в целом. Доля брендов Группы на рынках соответствующих молекул, млрд руб., % АТС1² ■ Промомед ■ Прочие <table><tr><th></th><th></th><th></th><th></th><th>Изменения доли рынка (22-23 гг.)</th></tr><tr><td>A</td><td>Редуксин³</td><td>3,9 (68%)</td><td>32%</td><td>5,8 +6 п.п.</td></tr><tr><td>M</td><td>Амбене® Био</td><td>1,1 (18%)</td><td>82%</td><td>5,8 +7 п.п.</td></tr><tr><td>J</td><td>Ролнавир</td><td>0,9 (18%)</td><td>82%</td><td>4,9 +18 п.п.</td></tr><tr><td>L</td><td>Сунитиниб</td><td>0,8 (41%)</td><td>59%</td><td>1,9 +26 п.п.</td></tr><tr><td>L</td><td>Леналидомид</td><td>0,6 (22%)</td><td>78%</td><td>2,9 +20 п.п.</td></tr><tr><td>B</td><td>Энопарин</td><td>0,5 (17%)</td><td>83%</td><td>3,2 +13 п.п.</td></tr><tr><td>A</td><td>Энлигрия</td><td>0,5 (55%)</td><td>45%</td><td>1,0 +55 п.п.</td></tr><tr><td>L</td><td>Доцетаксел</td><td>0,5 (26%)</td><td>74%</td><td>1,9 +25 п.п.</td></tr><tr><td>A</td><td>Квинсента</td><td>0,5 (22%)</td><td>78%</td><td>2,2 +22 п.п.</td></tr><tr><td>L</td><td>Пазопаниб</td><td>0,4 (38%)</td><td>62%</td><td>1,1 +34 п.п.</td></tr></table>					Изменения доли рынка (22-23 гг.)	A	Редуксин ³	3,9 (68%)	32%	5,8 +6 п.п.	M	Амбене® Био	1,1 (18%)	82%	5,8 +7 п.п.	J	Ролнавир	0,9 (18%)	82%	4,9 +18 п.п.	L	Сунитиниб	0,8 (41%)	59%	1,9 +26 п.п.	L	Леналидомид	0,6 (22%)	78%	2,9 +20 п.п.	B	Энопарин	0,5 (17%)	83%	3,2 +13 п.п.	A	Энлигрия	0,5 (55%)	45%	1,0 +55 п.п.	L	Доцетаксел	0,5 (26%)	74%	1,9 +25 п.п.	A	Квинсента	0,5 (22%)	78%	2,2 +22 п.п.	L	Пазопаниб	0,4 (38%)	62%	1,1 +34 п.п.	Пп. «Указываются доля Эмитента (группы Эмитента) в объеме реализации аналогичной продукции иными предприятиями отрасли или иные показатели, характеризующие положение Эмитента (группы Эмитента) в отрасли в целом» п. 2.6: Указываются доля Эмитента (группы Эмитента) в объеме реализации аналогичной продукции иными предприятиями отрасли или иные показатели, характеризующие положение Эмитента (группы Эмитента) в отрасли в целом. Доля брендов Группы на рынках соответствующих молекул, млрд руб., % Топ-10 продуктов текущего портфеля, млрд руб. ■ ПРОМОМЕД ■ Прочие ПРОМОМЕД Доля препарата <table><tr><td></td><td>Редуксин</td><td>3,4</td><td>5,3</td><td>64%</td></tr><tr><td>A</td><td>Энлигрия</td><td>0,5</td><td>0,9</td><td>54%</td></tr><tr><td></td><td>Квинсента</td><td>0,5</td><td>2,2</td><td>22%</td></tr><tr><td></td><td>Сунитиниб</td><td>0,8</td><td>1,9</td><td>41%</td></tr><tr><td>L</td><td>Леналидомид</td><td>0,6</td><td>2,9</td><td>22%</td></tr><tr><td></td><td>Доцетаксел</td><td>0,5</td><td>1,9</td><td>26%</td></tr><tr><td></td><td>Пазопаниб</td><td>0,4</td><td>1,1</td><td>38%</td></tr><tr><td>M</td><td>Амбене® Био</td><td>0,9</td><td>5,8</td><td>18%</td></tr><tr><td>J</td><td>Ролнавир</td><td>0,9</td><td>4,9</td><td>18%</td></tr><tr><td>B</td><td>Энопарин</td><td>0,5</td><td>3,2</td><td>17%</td></tr></table> Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).		Редуксин	3,4	5,3	64%	A	Энлигрия	0,5	0,9	54%		Квинсента	0,5	2,2	22%		Сунитиниб	0,8	1,9	41%	L	Леналидомид	0,6	2,9	22%		Доцетаксел	0,5	1,9	26%		Пазопаниб	0,4	1,1	38%	M	Амбене® Био	0,9	5,8	18%	J	Ролнавир	0,9	4,9	18%	B	Энопарин	0,5	3,2	17%
				Изменения доли рынка (22-23 гг.)																																																																																																						
A	Редуксин ³	3,9 (68%)	32%	5,8 +6 п.п.																																																																																																						
M	Амбене® Био	1,1 (18%)	82%	5,8 +7 п.п.																																																																																																						
J	Ролнавир	0,9 (18%)	82%	4,9 +18 п.п.																																																																																																						
L	Сунитиниб	0,8 (41%)	59%	1,9 +26 п.п.																																																																																																						
L	Леналидомид	0,6 (22%)	78%	2,9 +20 п.п.																																																																																																						
B	Энопарин	0,5 (17%)	83%	3,2 +13 п.п.																																																																																																						
A	Энлигрия	0,5 (55%)	45%	1,0 +55 п.п.																																																																																																						
L	Доцетаксел	0,5 (26%)	74%	1,9 +25 п.п.																																																																																																						
A	Квинсента	0,5 (22%)	78%	2,2 +22 п.п.																																																																																																						
L	Пазопаниб	0,4 (38%)	62%	1,1 +34 п.п.																																																																																																						
	Редуксин	3,4	5,3	64%																																																																																																						
A	Энлигрия	0,5	0,9	54%																																																																																																						
	Квинсента	0,5	2,2	22%																																																																																																						
	Сунитиниб	0,8	1,9	41%																																																																																																						
L	Леналидомид	0,6	2,9	22%																																																																																																						
	Доцетаксел	0,5	1,9	26%																																																																																																						
	Пазопаниб	0,4	1,1	38%																																																																																																						
M	Амбене® Био	0,9	5,8	18%																																																																																																						
J	Ролнавир	0,9	4,9	18%																																																																																																						
B	Энопарин	0,5	3,2	17%																																																																																																						

¹⁷ Изменения в части объема описания рынков в сфере определенных нозологий внесены в связи с изменением позиционирования Эмитентом и отношения к выбору более и менее существенных рынков

Анализ сегментов рынка

Фармацевтический рынок характеризуется широким спектром молекул и МНН для лечения различного рода заболеваний, сгруппированных по типам заболеваний – АТС1 (самая общая из категорий группа заболеваний). Наибольшую долю фармацевтического рынка в период 2021-2023 попеременно занимали лекарственные препараты АТС-групп А (пищевой тракт и ОВ1) и L (онкология и иммунодуляторы).

Структура фармацевтического рынка РФ, %



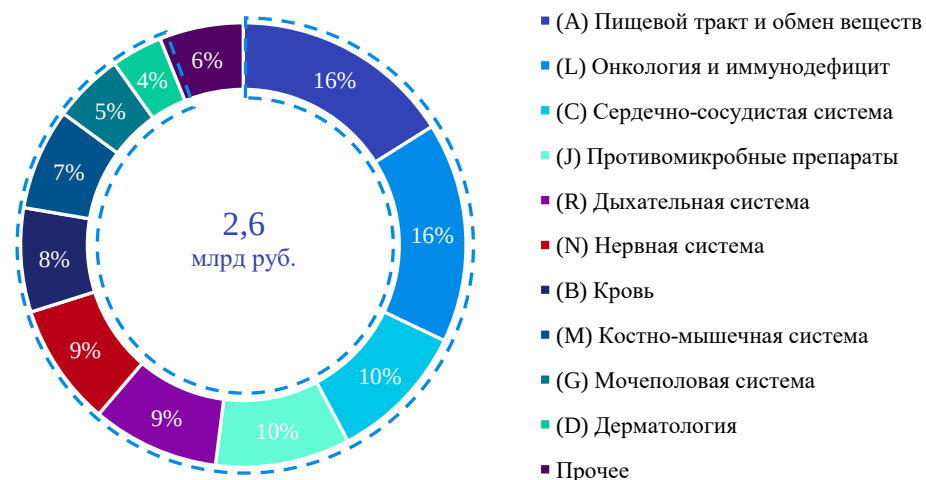
Источник: IQVIA (АйКьюВиЭй), Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).

По данным Strategy Partners (Стратеджи Партнерс) Группа присутствует во всех ТОП-10 сегментах, характеризующихся наибольшей долей, наилучшей динамикой роста, наличием тренда ухода иностранцев и в наиболее сложных и наукоемких категориях лекарственных препаратов. Как правило, это самые маржинальные сегменты рынка. Приоритетными терапевтическими направлениями Группы являются: эндокринология (включая препараты для регуляции веса и лечения избыточной массы тела), онкология, неврология, аутоиммунные заболевания, борьба с инфекциями (включая COVID-19,

Анализ сегментов рынка

Фармацевтический рынок характеризуется широким спектром молекул и МНН для лечения различного рода заболеваний, сгруппированных по типам заболеваний – АТС1 (самая общая из категорий группа заболеваний). Наибольшую долю фармацевтического рынка в период 2021-2023 попеременно занимали лекарственные препараты АТС-групп А (пищевой тракт и ОВ1) и L (онкология и иммунодуляторы).

Структура фармацевтического рынка РФ, %



Источник: IQVIA (АйКьюВиЭй), Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).

По данным Strategy Partners (Стратеджи Партнерс) Группа присутствует во всех ТОП-10 сегментах, характеризующихся наибольшей долей, наилучшей динамикой роста, наличием тренда ухода иностранцев и в наиболее сложных и наукоемких категориях лекарственных препаратов. Как правило, это самые маржинальные сегменты рынка. Приоритетными терапевтическими направлениями Группы являются: эндокринология (включая препараты для регуляции веса и лечения избыточной массы тела), онкология, неврология, аутоиммунные заболевания, борьба с инфекциями (включая COVID-19, ВИЧ,

ВИЧ, вирусные гепатиты, инфекции, вызванные мультирезистентными организмами), острая и хроническая боль.

По мнению большинства экспертов, наметившийся уход иностранцев и тренд на импортозамещение будут ускоряться в среднесрочной перспективе по причине отсутствия у зарубежных компаний заявок на регистрацию новых разработок и лекарственных препаратов, а также отсутствия динамики углубления степени локализации производства на территории РФ. При этом в Бюджетном канале предоставляются преференции производителям полного цикла по правилам «третий лишний» и «второй лишний», что используется Эмитентом, благодаря наличию соответствующей степени локализации производства активных фармацевтических субстанций.

Большая часть портфеля Группы будет представлена инновационными препаратами в терапевтических областях, в которых до настоящего момента доминировали международные игроки и отсутствовала сильная конкуренция со стороны российских компаний. Это позволит Группе быстро занять значительную долю рынка в высокомаржинальных сегментах рынка, в частности в онкологии и эндокринологии.

вирусные гепатиты, инфекции, вызванные мультирезистентными организмами), острая и хроническая боль.

По мнению большинства экспертов, наметившийся уход иностранцев и тренд на импортозамещение будут ускоряться в среднесрочной перспективе по причине отсутствия у зарубежных компаний заявок на регистрацию новых разработок и лекарственных препаратов, а также отсутствия динамики углубления степени локализации производства на территории РФ. При этом в Бюджетном канале предоставляются преференции производителям полного цикла по правилам «третий лишний» и «второй лишний», что используется Эмитентом, благодаря наличию соответствующей степени локализации производства активных фармацевтических субстанций.

Большая часть портфеля Группы будет представлена инновационными препаратами в терапевтических областях, в которых до настоящего момента доминировали международные игроки и отсутствовала сильная конкуренция со стороны российских компаний. Это позволит Группе быстро занять значительную долю рынка в высокомаржинальных сегментах рынка, в частности в онкологии и эндокринологии.

Планируемая доля Группы на рынке инновационных препаратов, %			
Нозология	Год выхода на рынок	Доля на рынке в 2028 г.	Доля на рынке в 2032 г.
Онкология ADC-терапии	2027	9%	53%
Онкология агрессивных опухолей ¹	2028	2%	22%
Онкология PD1/ PD-L1 ADC	2028	5%	25%
Лечение боли (анальгетики)	2025	9%	8%
ВИЧ	2026	25%	37%
Борьба с весом и диабет	2025	92%	100%
Аутоиммунные заболевания	2026	16%	30%
Неврология	2025	36%	17%
Ветеринария	2025	14%	20%
ОРВИ	2026	5%	13%
Противовирусные препараты	2025	8%	38%

Источник: Strategy Partners (Спрайтмеджи Партнерс).

Онкология

Одним из ключевых трендов, позволяющих сегменту «Онкология» активно развиваться, является действующая государственная онкологическая программа, нацеленная на развитие инфраструктуры онкологической помощи и обеспечивающая финансирование онкологических препаратов, с ожидаемым продлением после 2024 года. После окончания действия программы возмещение затрат на онкологические препараты будет продолжаться в рамках ОМС в больницах и в рамках региональной льготы в амбулаторных условиях.

Планируемая доля Группы на рынке инновационных препаратов, %

Направление	Год выхода на рынок	Доля на рынке в 2028 г.	Доля на рынке в 2032 г.
Борьба с весом и диабет	2025	46%	57%
Онкология итогов ¹		20%	49%
ADC-терапия онко заболеваний	2027	9%	60%
Таргетная онкотерапия ²	2025	33%	55%
ADC-терапия онкологии, мишень (PD-1/PD-L1)	2028	5%	25%
Лечение боли	2025	7%	6%
Аутоиммунные заболевания	2026	18%	35%
ВИЧ	2025	25%	37%
Неврология	2025	36%	17%
Ветеринария	2025	14%	20%
ОРВИ	2026	5%	13%
Противовирусные препараты	2025	8%	38%
Препараты для гепатита С	2025	37%	35%
Синдром короткой кишки	2025	46%	44%

1 – итого по молекулам направления «Онкология» ПРОМОМЕД перспективного портфеля;

2 – мРЛ с активирующими мутациями, мКРР с мутацией KRAS, мРМЖ Гормон-рецептор+, Хронический лимфолейкоз. Молекулы: LTBC14601 TKI (EGFRi), LCBC14401 TKI (KRAS), LTBC14501, CDK 4/6i, LTBC14301 BCL2.

Источник: Strategy Partners (Спрайтмеджи Партнерс).

Ключевой задачей, стоящей перед присутствующими в данном сегменте компаниями, является разработка инновационных таргетных препаратов последних поколений для лечения агрессивных опухолей и повышения выживаемости пациентов. После ухода / ослабления позиций некоторых зарубежных компаний, вывод данных препаратов для отечественных производителей стал еще более актуальным.

Таргетная терапия агрессивных видов рака (онкология)

В качестве иллюстративного примера рассмотрим ситуацию с препаратами, действующими на мишени HER-2 (ЭЙЧИР-2) и PD-1/PD-L1 (ПД-1/ПД-Л1), актуальные для эффективного лечения наиболее распространенных видов рака: рак молочной железы, раки легкого, раки кожи, раки мочеполовой системы и др.

Группа планирует присутствие на рынке ADC-терапии (АДС-терапии) онкологических заболеваний. Инновационные онкологические препараты Группы займут долю рынка устаревших препаратов и обеспечат эффективную таргетную терапию.

Онкология

Одним из ключевых трендов, позволяющих сегменту «Онкология» активно развиваться, является действующая государственная онкологическая программа, нацеленная на развитие инфраструктуры онкологической помощи и обеспечивающая финансирование онкологических препаратов, с ожидаемым продлением после 2024 года. После окончания действия программы возмещение затрат на онкологические препараты будет продолжаться в рамках ОМС в больницах и в рамках региональной льготы в амбулаторных условиях.

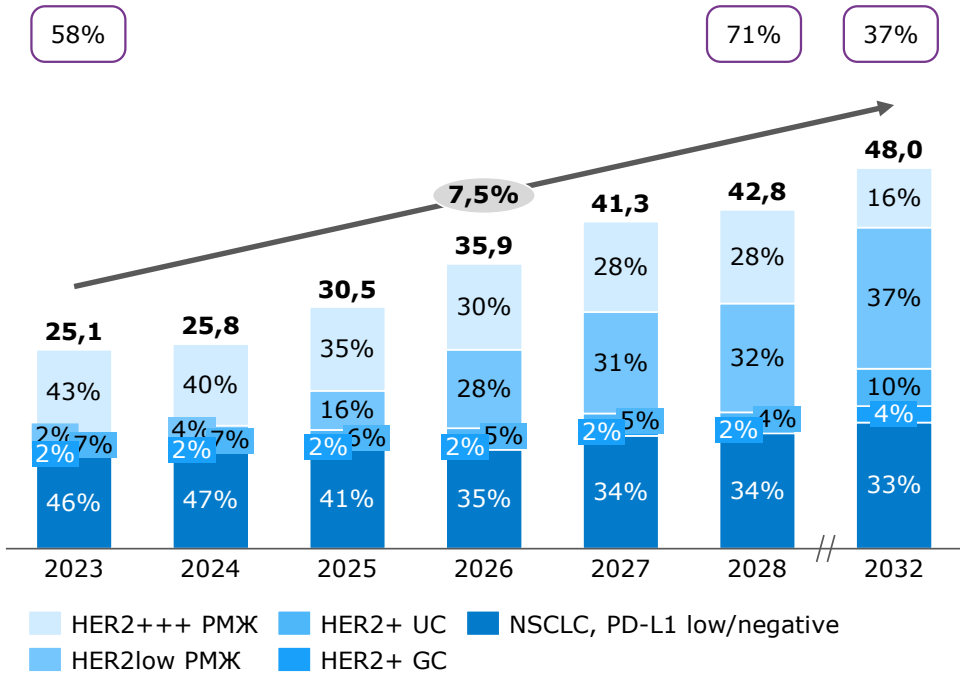
Ключевой задачей, стоящей перед присутствующими в данном сегменте компаниями, является разработка инновационных таргетных препаратов последних поколений для лечения агрессивных опухолей и повышения выживаемости пациентов. После ухода / ослабления позиций некоторых зарубежных компаний, вывод данных препаратов для отечественных производителей стал еще более актуальным.

ADC-терапия онкологических заболеваний (Онкология)

В качестве иллюстративного примера рассмотрим ситуацию с препаратами, действующими на мишени HER-2 (ЭЙЧИР-2) и PD-1/PD-L1 (ПД-1/ПД-Л1), актуальные для эффективного лечения наиболее распространенных видов рака: рак молочной железы, раки легкого, раки кожи, раки мочеполовой системы и др.

Группа планирует присутствие на рынке ADC-терапии (АДС-терапии) онкологических заболеваний. Инновационные онкологические препараты Группы займут долю рынка устаревших препаратов и обеспечат эффективную таргетную терапию.

Динамика российского рынка препаратов ADC-терапии (АДС-терапии) онкологических заболеваний, млрд руб.



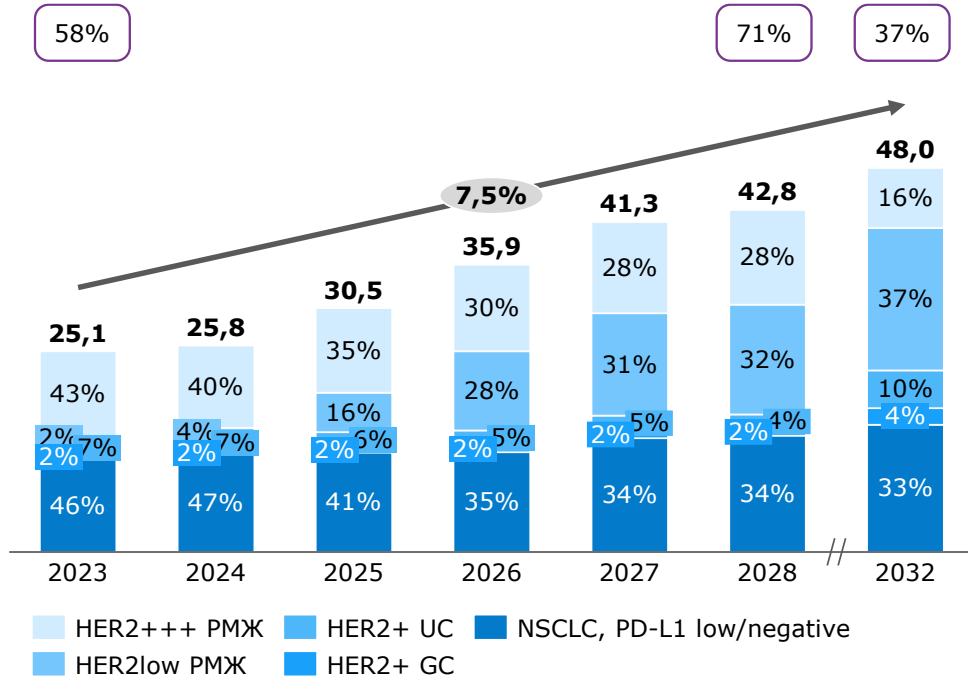
Объем рынка для импортозамещения, %

Источник: Strategy Partners (Страйтеджс Партнерс).

В качестве ключевых трендов, формирующих этот рынок, можно выделить:

- Высокий уровень экспрессии белка HER2 (ЭЙЧИР-2) играет ключевую роль в регуляции роста и размножения клеток, и ассоциируется с более агрессивным поведением опухолей и повышенным риском метастазирования. В последние годы наблюдается увеличение числа пациентов с HER2 (ЭЙЧИР2)-положительным раком, у которых развивается сопротивление к используемой традиционной терапии таргетированным антителам;
- У пациентов с NSCLC (НСКЛК) и низким или отрицательным уровнем экспрессии PD-L1 (ПД-Л1) имеется ограниченная эффективность традиционной иммуноонкологической терапии с использованием ингибиторов PD-1/PD-L1 (ПД-

Динамика российского рынка препаратов ADC-терапии (АДС-терапии) онкологических заболеваний, млрд руб.



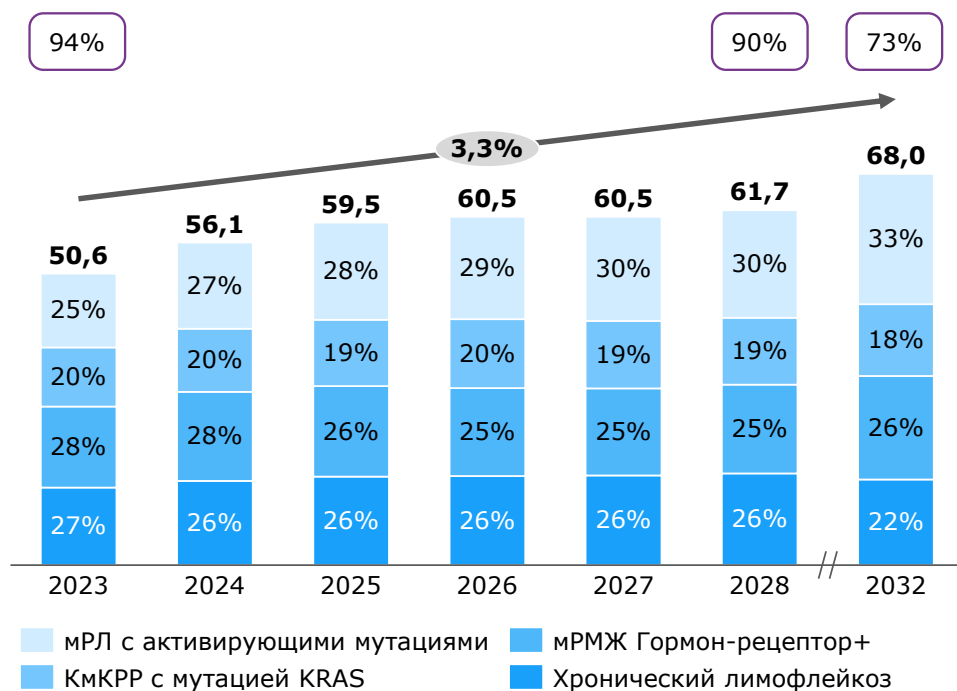
Объем рынка для импортозамещения, %

Источник: Strategy Partners (Страйтеджс Партнерс).

В качестве ключевых трендов, формирующих этот рынок, можно выделить:

1/ПД-Л1). В связи с этим активно проводятся исследования для поиска альтернативных методов лечения, таких как таргетная терапия или комбинационные режимы лечения; - ADC-терапия (АДС-терапия), которую развивает Эмитент, имея в пайплайне минимум 4 лекарственных препарата и индустриальную возможность их производства, представляет собой инновационный подход к лечению рака, который позволяет доставлять цитотоксические агенты прямо к раковым клеткам, обеспечивая высокую эффективность терапии и минимизируя воздействие на здоровые ткани, что снижает характерные для базовой химиотерапии побочные эффекты. Еще один сегмент присутствия Группы – перспективные препараты для лечения агрессивных опухолей. Росту рынка будет способствовать увеличение количества комбинированных режимов лечения, включающих различные классы лекарственных препаратов.	- Высокий уровень экспрессии белка HER2 (ЭЙЧИР-2) играет ключевую роль в регуляции роста и размножения клеток, и ассоциируется с более агрессивным поведением опухолей и повышенным риском метастазирования. В последние годы наблюдается увеличение числа пациентов с HER2 (ЭЙЧИР2)-положительным раком, у которых развивается сопротивление к используемой традиционной терапии таргетированным антителам; - У пациентов с NSCLC (НСКЛК) и низким или отрицательным уровнем экспрессии PD-L1 (ПД-Л1) имеется ограниченная эффективность традиционной иммуноонкологической терапии с использованием ингибиторов PD-1/PD-L1 (ПД-1/ПД-Л1). В связи с этим активно проводятся исследования для поиска альтернативных методов лечения, таких как таргетная терапия или комбинационные режимы лечения; - ADC-терапия (АДС-терапия), которую развивает Эмитент, имея в пайплайне минимум 4 лекарственных препарата и индустриальную возможность их производства, представляет собой инновационный подход к лечению рака, который позволяет доставлять цитотоксические агенты прямо к раковым клеткам, обеспечивая высокую эффективность терапии и минимизируя воздействие на здоровые ткани, что снижает характерные для базовой химиотерапии побочные эффекты.
--	--

Динамика российского рынка перспективных препаратов для лечения агрессивных опухолей, млрд руб.



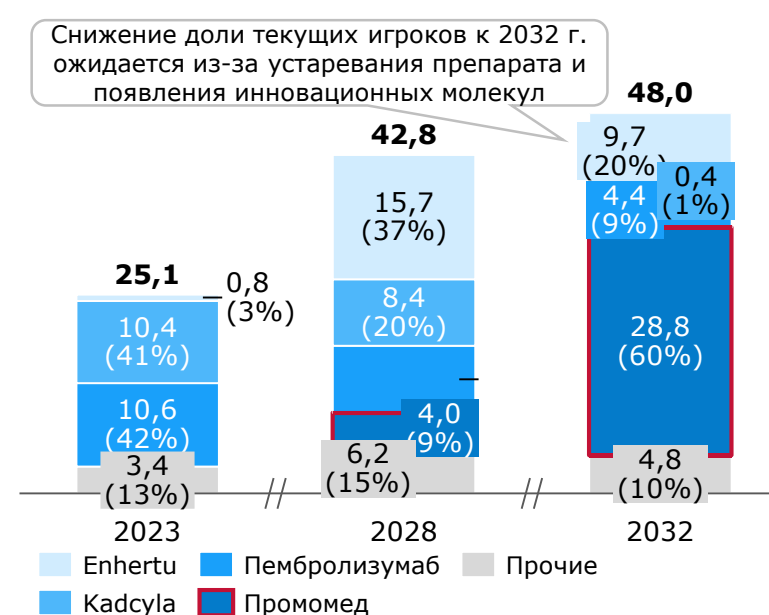
Объем рынка для импортозамещения, %

Источник: Strategy Partners (Смрпеджс Партнерс).

Ключевые преимущества продуктов Группы:

- Увеличенные показатели выживаемости;
- Инновационные препараты таргетной терапии;
- Продуктовый портфель препаратов для лечения трудноизлечимых видов рака, требующих инновационной терапии;
- Минимизация побочных эффектов.

Структура рынка препаратов ADC-терапии онкологических заболеваний в РФ в разрезе конкурентов, млрд руб., %



Источник: Strategy Partners (Смрпеджс Партнерс).

Ключевые преимущества продуктов Группы в данном сегменте:

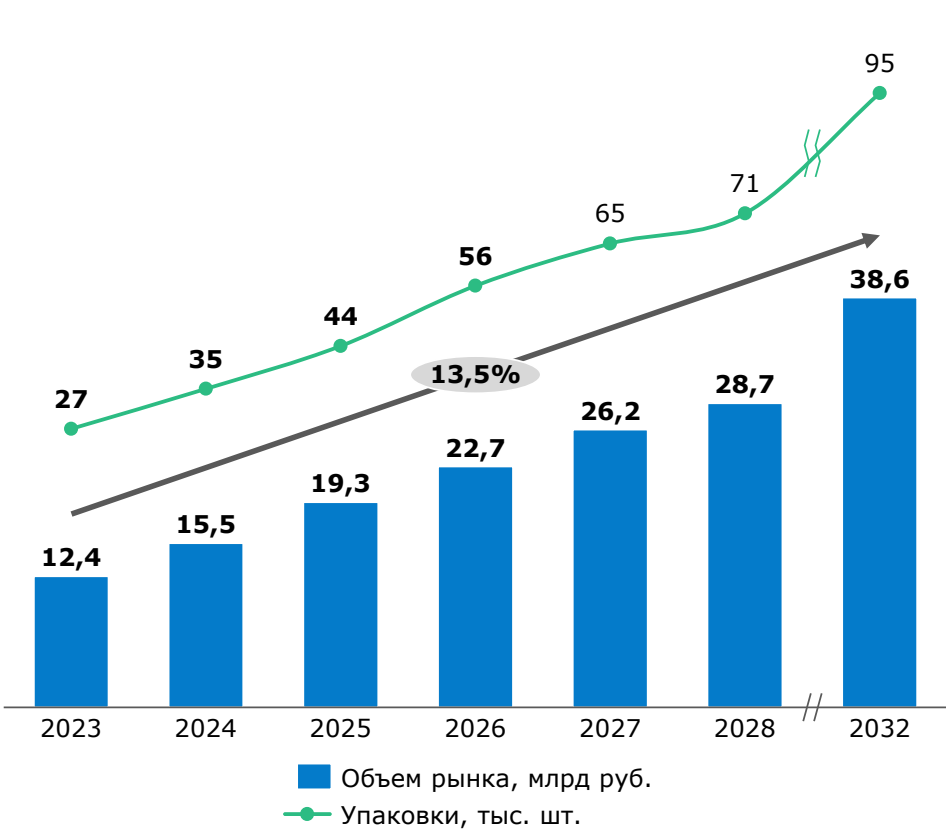
- Увеличенный показатель выживаемости;
- Являются конъюгатами антител с химиотерапевтическими агентами;
- Продуктовый портфель препаратов для лечения трудноизлечимых видов рака, требующих инновационной терапии;
- Минимизация побочных эффектов.

ADC-терапия онкологии, мишень PD-1 / PD-L1 (Онкология)

Для более безопасного лечения онкологии с подавленным иммунитетом необходим инновационный подход в терапии, в том числе минимизирующий побочные эффекты.

Препараты PD-L1 (ПД-Л1) используются для лечения онкологии путем блокирования взаимодействия между белком PD-L1 (ПД-Л1) и его рецепторами на активированных Т-лимфоцитах. Это взаимодействие приводит к подавлению иммунного ответа организма против опухоли, поэтому блокировка этого взаимодействия позволяет активировать иммунную систему для более эффективной борьбы с раковыми клетками.

Динамика российского рынка препаратов PD1/ PD-L1 (ПД1/ПД-Л1) ADC (АДС) для лечения онкологических заболеваний, млрд руб.



Для более безопасного лечения онкологии у пациентов с подавленным иммунитетом необходим инновационный подход в терапии, в том числе минимизирующий побочные эффекты.

Препараты PD-L1 (ПД-Л1) используются для лечения онкологии путем блокирования взаимодействия между белком PD-L1 (ПД-Л1) на активированных Т-лимфоцитах и рецептором PD-L1 (ПД-Л1) на поверхности раковой клетки. Это взаимодействие приводит к подавлению иммунного ответа организма против опухоли, поэтому блокировка этого взаимодействия позволяет активировать иммунную систему для более эффективной борьбы с раковыми клетками.

Динамика российского рынка препаратов PD1/ PD-L1 (ПД1/ПД-Л1) ADC (АДС) для лечения онкологических заболеваний, млрд руб.

Ключевые преимущества продуктов Группы:

- Конъюгат моноклонального антитела, направленного на PD-L1 (ПД-Л1) и химиотерапевтического агента;
- Увеличенный показатель выживаемости;
- Инновационные препараты таргетной терапии;
- Минимум побочных эффектов.

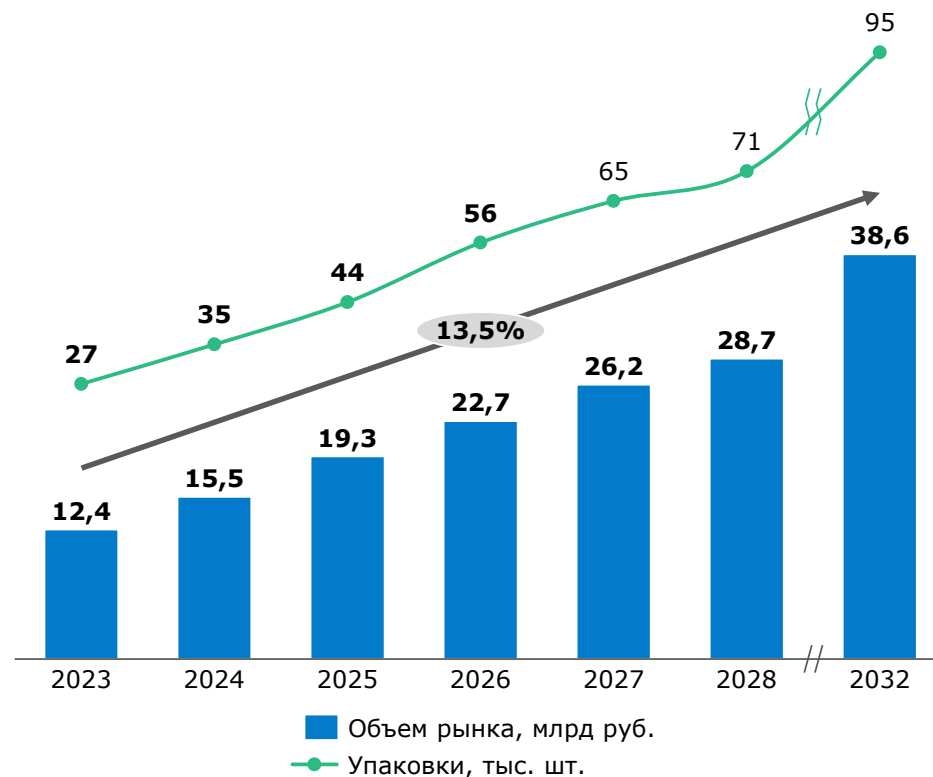
По состоянию на конец 2023 года, текущий портфель онкологических препаратов Группы продемонстрировал рост в денежном выражении в 4,6 раза по сравнению с предыдущим годом, что подтверждает приоритет направления развития для менеджмента Группы.

На основании анализа Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), снижение долей текущих игроков в среднесрочной перспективе и появления у Группы Эмитента инновационных молекул, позволит Группе вывести на рынок широкий портфель онкологических продуктов – после запуска 26 новых онкологических продуктов, Группа выведет на рынок еще 34 онкологических продукта. Все планируемые к выводу препараты войдут в перечень ЖНВЛП, что обеспечит финансирование их закупок в рамках Федеральной и региональной льгот.

Борьба с весом и диабет (эндокринология)

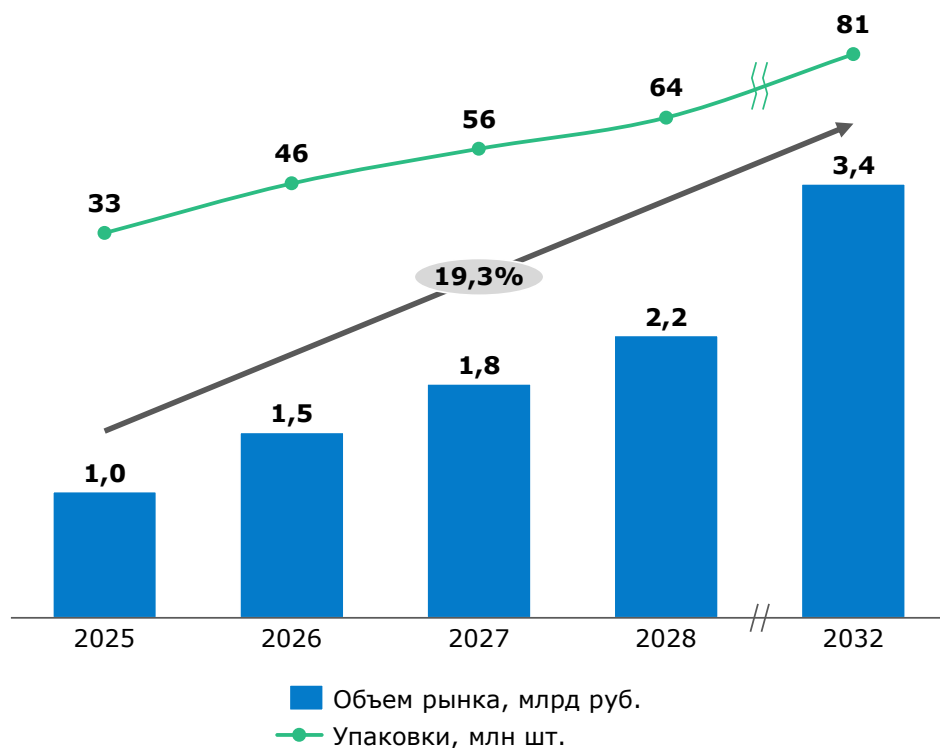
Ключевым драйвером роста сегмента лекарственных средств для лечения ожирения является вывод инновационных и, соответственно, более дорогих продуктов и рост заболеваемости ожирением: по данным Министерства здравоохранения РФ минимум каждый 10-й человек в России страдает ожирением и число людей с таким диагнозом продолжает расти, ожирение также вызывает риск возникновения сердечно-сосудистых заболеваний, эндокринных нарушений, заболеваний опорно-двигательного аппарата и др. Среди прочих трендов, можно выделить следующие:

- Наиболее инновационные решения не представлены и в ближайшие годы не появятся в России;
- Усиление эстетического влияния: тренд на ЗОЖ (здоровый образ жизни) и популяризация косметического похудения положительно сказываются и на росте рынка препаратов от ожирения.

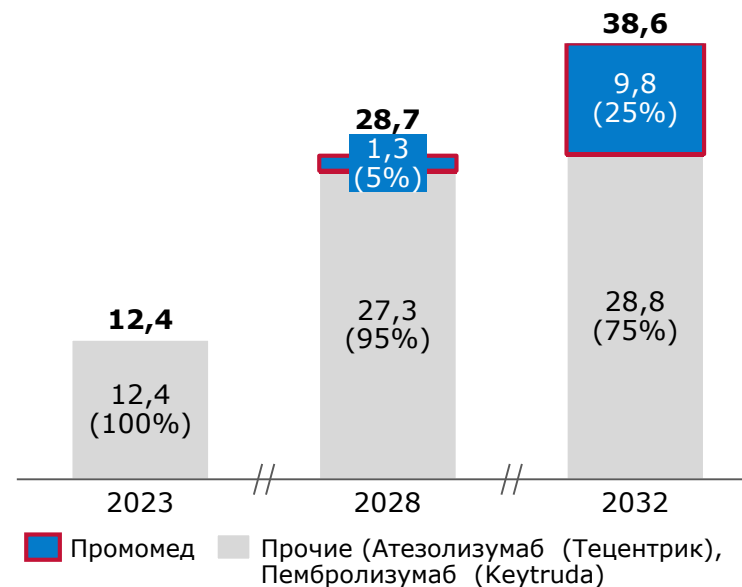


Структура российского рынка препаратов PD1/ PD-L1 (ПД1/ПД-Л1) ADC (АДС) для лечения онкологических заболеваний, млрд руб., %

Динамика российского рынка инновационных препаратов от ожирения и сахарного диабета в инъекциях (эндокринология)



Источник: Strategy Partners (Стратеджу Партнерс).



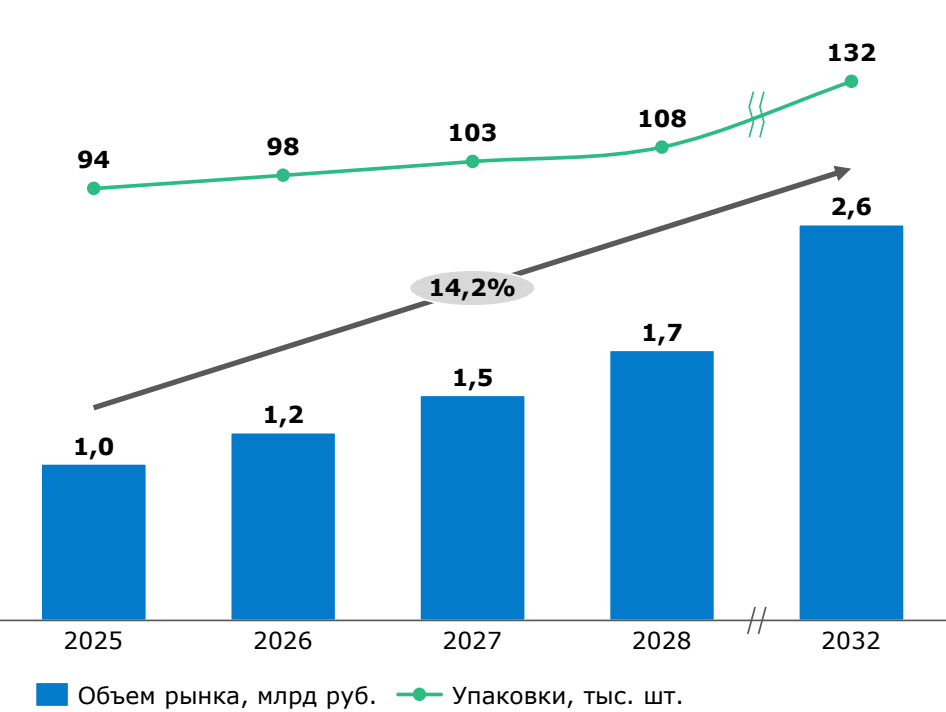
Ключевые преимущества продуктов Группы:

- Конъюгат моноклонального антитела, направленного на PD-L1 (ПД-Л1) и химиотерапевтического агента;
- Увеличенный показатель выживаемости;
- Инновационные препараты таргетной терапии;
- Минимум побочных эффектов.

Еще один сегмент присутствия Группы – **таргетная окнотерапия (Онкология)**. Росту данного рынка будет способствовать увеличение количества комбинированных режимов лечения, включающих различные классы лекарственных препаратов.

Динамика российского рынка таргетной окнотерапии, млрд руб.

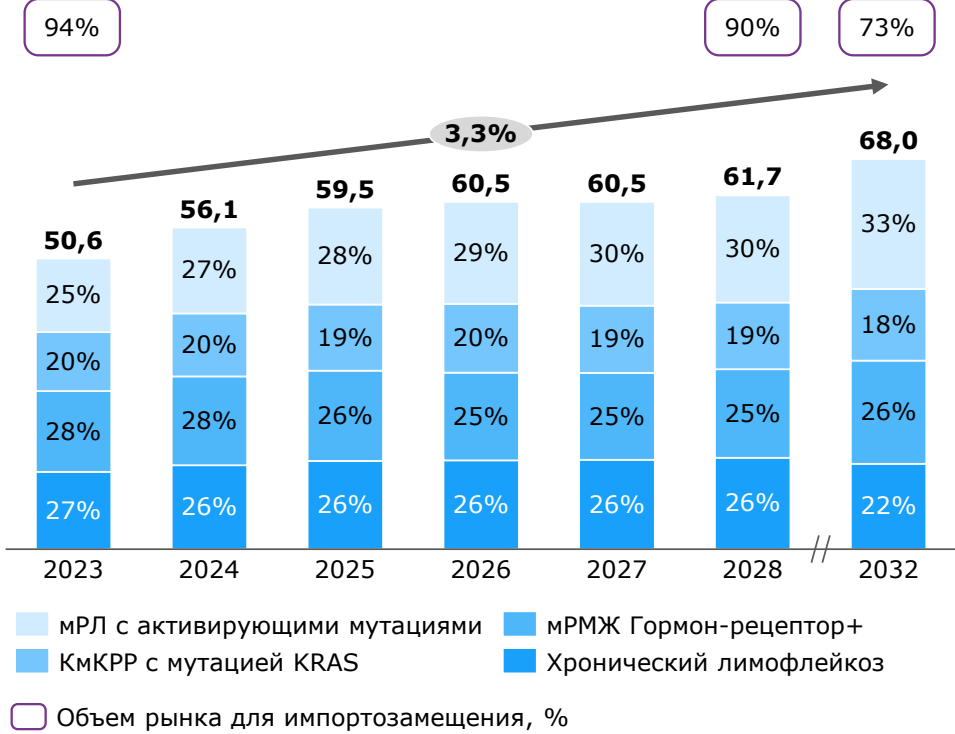
Динамика российского рынка инновационных препаратов для лечения ожирения и сахарного диабета в таблетках (эндокринология)



Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).

Уникальность экспертизы, накопленной Эмитентом, собственные инновационные технологии, промышленные мощности на фоне сформировавшихся рыночных трендов, позволят Группе существенно нарастить выручку в сегменте, за счет вывода на рынок своих новейших разработок, к примеру:

- Молекула WRYC12201 (ВРИК12201) Группы станет уникальной на российском рынке и будет формировать рынок с 2025 г.
- в 2025 г. Группа станет единственной компанией, выпускающей препарат с молекулой WTBC13101 (ВТБК13101) в России.



- мРЛ с активирующими мутациями
- мРМЖ Гормон-рецептор+
- КмКРР с мутацией KRAS
- Хронический лимфлейкоз
- Объем рынка для импортозамещения, %

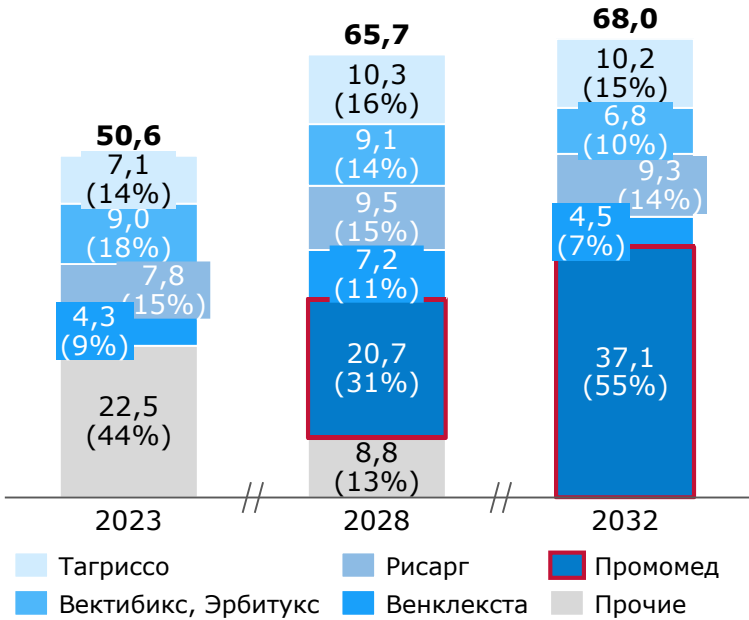
Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).

Аутоиммунные заболевания (иммунология)

Одни из приоритетных для Группы сегмент - инновационная терапия ревматоидного артрита (РА), системной красной волчанки (СКВ), болезни Крона и др. Существенный рост рынка – 40% к 2032 году продиктован рядом сформировавшихся на рынке трендов:

- Рост заболеваемости - количество человек, у которых впервые в жизни было зарегистрированы болезни костно-мышечной системы и соединительных тканей в период 2020-2023 гг. увеличилось с 24,8 до 28,7 пациентов на 1 тысячу человек (+16%);
- Снижение доступности иностранных препаратов - в конце 2023 г. сообщалось о дефиците в аптеках лекарства «Яквинус» (тофацитиниб) от американской Pfizer (Файзер) от ревматоидного артрита;
- Использование инновационных технологий - препараты используют антигены (маркеры на клетках) в качестве специфической мишени и используются для лечения целого ряда заболеваний.

Структура российского рынка таргетной онкотерапии, млрд руб., %



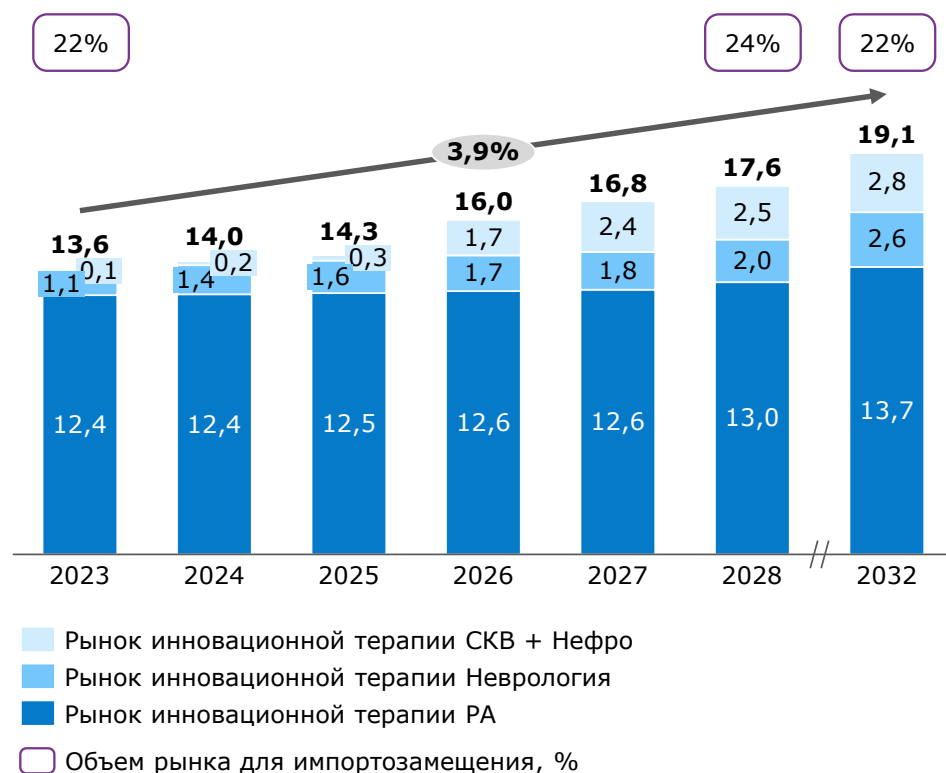
Источник: Strategy Partners (Сmpamedжy Партнерс).

Ключевые преимущества продуктов Группы:

- Увеличенные показатели выживаемости;
- Инновационные препараты таргетной терапии;
- Продуктовый портфель препаратов для лечения трудноизлечимых видов рака, требующих инновационной терапии;
- Минимизация побочных эффектов.

В 2023 году, текущий портфель онкологических препаратов Группы продемонстрировал рост в денежном выражении в 4,6 раза по сравнению с предыдущим годом, что подтверждает приоритет направления развития для менеджмента Группы.

Динамика российского рынка инновационной терапии РА, СКВ и неврологии, млрд руб.



Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).

Разработанные Группой препараты планируется вывести на рынок в 2026 году. На основании анализа Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), широкий спектр показаний и подтвержденная высокая эффективность препаратов позволит Группе занять до 30% рынка (в денежном выражении) к 2032 г.

Ключевые отличительные характеристики препаратов Группы в сегменте:

- Биотехнологическая молекула, подходящая для лечения как минимум 8 различных аутоиммунных заболеваний

На основании анализа Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), снижение долей текущих игроков в среднесрочной перспективе и появления у Группы Эмитента инновационных молекул, позволит Группе вывести на рынок широкий портфель онкологических продуктов – после запуска 23 новых онкологических продуктов в 2022-2023 году, Группа выведет на рынок еще не менее 34 новейших онкологических продуктов, в том числе 12 продуктов ключевого инновационного портфеля для эффективного лечения наиболее распространенных и агрессивных видов рака. Все планируемые к выводу препараты войдут в перечень ЖНВЛП, что обеспечит финансирование их закупок в рамках Федеральной и региональной льгот.

Борьба с весом и диабет (эндокринология)

Ключевым драйвером роста сегмента лекарственных средств для лечения ожирения является вывод инновационных и, соответственно, более востребованных и дорогих продуктов и рост заболеваемости ожирением: по данным Министерства здравоохранения РФ минимум каждый 10-й человек в России страдает ожирением и число людей с таким диагнозом продолжает расти, ожирение также вызывает риск возникновения сердечно-сосудистых заболеваний, эндокринных нарушений, заболеваний опорно-двигательного аппарата и др. Среди прочих трендов, можно выделить следующие:

- Иностранные наиболее инновационные решения не представлены и в ближайшие годы не появятся в России;
- Усиление эстетического влияния: тренд на ЗОЖ (здоровый образ жизни) и популяризация косметического похудения положительно сказываются и на росте рынка препаратов от ожирения.

Уникальность экспертизы, накопленной Эмитентом, собственные инновационные технологии, индустриальные мощности на фоне сформировавшихся рыночных трендов, позволят Группе существенно нарастить выручку в сегменте, за счет вывода на рынок своих новейших разработок, к примеру:

- Молекула WRYC12201 (ВРИК12201) Группы станет уникальной на российском рынке и будет формировать рынок с 2025 г.
- в 2025 г. Группа станет единственной компанией, выпускающей препарат с молекулой WTBC13101 (ВТБК13101) в России.

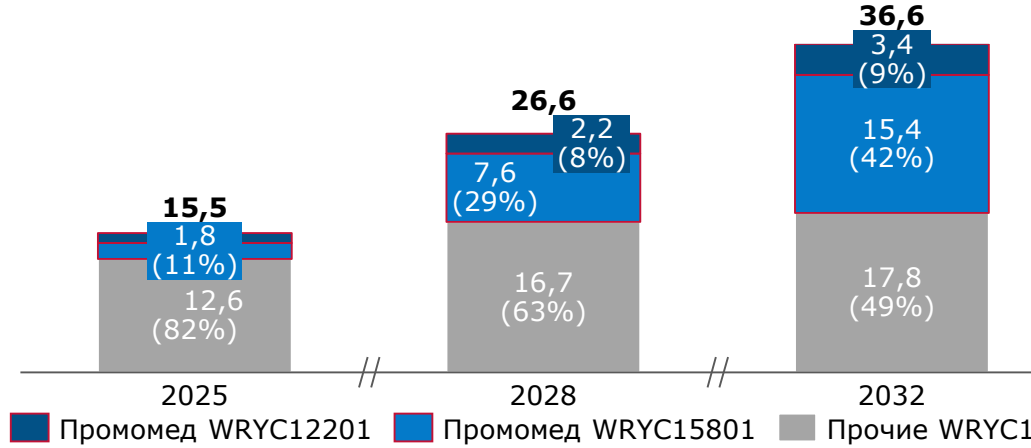
- Инъекционная форма выпуска
- Таргетное действие и высокая эффективность

Лечение боли (анальгетики)

Группа также планирует вывод инновационных препаратов на рынок анальгетиков, который демонстрировал быстрые темпы роста и, по данным Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), достигнет 113 млрд руб. к 2032 г., под действием следующих факторов:

- Рост цен опережая инфляцию: гибкое ценообразование на рынке, цены на анальгетики растут быстрее инфляции, что обуславливает взрывной рост рынка в денежном выражении.
- Последствия геополитических столкновений способствуют росту натурального потребления анальгетиков.
- Уход крупных зарубежных брендов с рынка России: корпорация Reckitt Benckiser (Рекит Бенкисер), которой принадлежит бренд «Нурофен», объявила об уходе с российского рынка к 2026 г.
- Высокое влияние телевизионной рекламы: Основным и ключевым драйвером продвижения продукции на рынке является телевизионная поддержка и реклама, которая на данный момент активно не применяется игроками рынка. Инвестиции в маркетинг со стороны иностранных производителей также не производятся из-за риска санкций

Динамика и структура российского рынка инновационных препаратов от ожирения и сахарного диабета в инъекциях в разрезе конкурентов, млрд руб., %



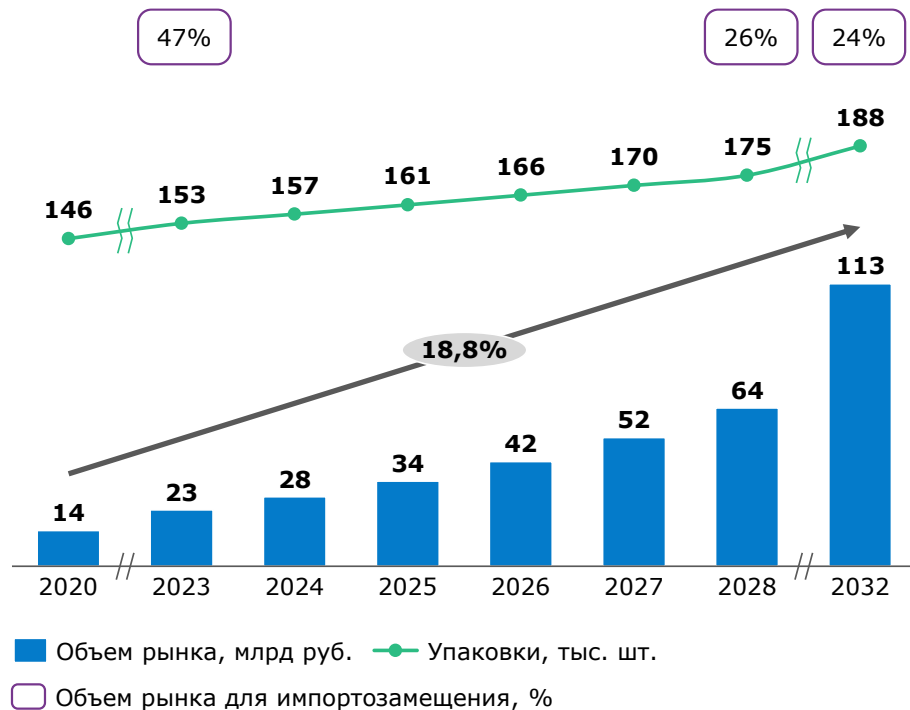
Источник: Strategy Partners (Смпмедджи Партнерс).

Ближайшим мировым конкурентом Группы в данном сегменте является препарат Ozempic (Оземпик) датской компании Novo Nordisk (Ново Нордиск).

Ключевые преимущества продуктов Группы:

- По результатам клинических исследований молекула показывает наивысшую эффективность в борьбе с ожирением, снижает риск сердечно-сосудистых заболеваний;
- Инъекционная форма, для пациентов требующих серьезного снижения веса;
- Удобство применения (одна инъекция в неделю). Хорошая переносимость при хроническом применении. Высокая приверженность терапии;
- Собственная технология, повышающая качество препарата. Получается с помощью химического синтеза.

Динамика российского рынка анальгетиков



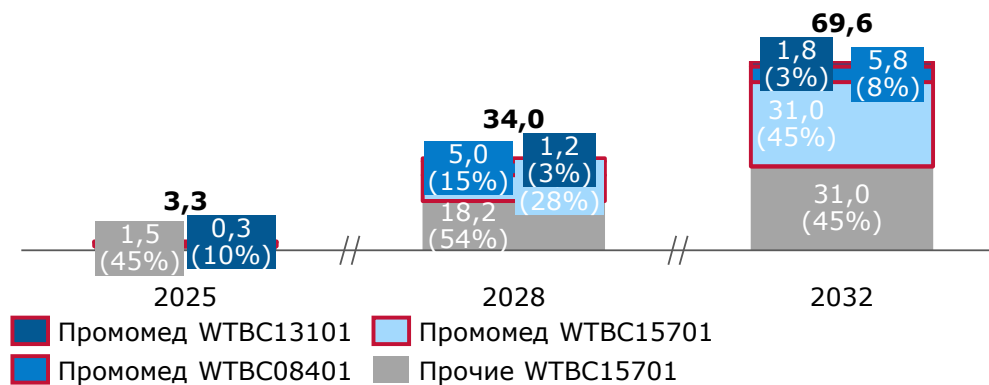
Ключевые отличительные характеристики препаратов Группы в сегменте:

- «Next-it-class» (нэкст ин класс) препараты, разработанные Группой посредством поиска наиболее эффективного изомера и комбинаций действующих веществ;
- Большая эффективность, по сравнению с конкурентами;
- Высокий экспортный потенциал.

ВИЧ (противовирусные)

Среди ключевых трендов сегмента можно выделить следующие:

Динамика и структура российского рынка инновационных препаратов от сахарного диабета, в том числе в сочетании с ожирением, в таблетках в разрезе конкурентов, млрд руб., %



Источник: Strategy Partners (Стратегджи Партнерс).

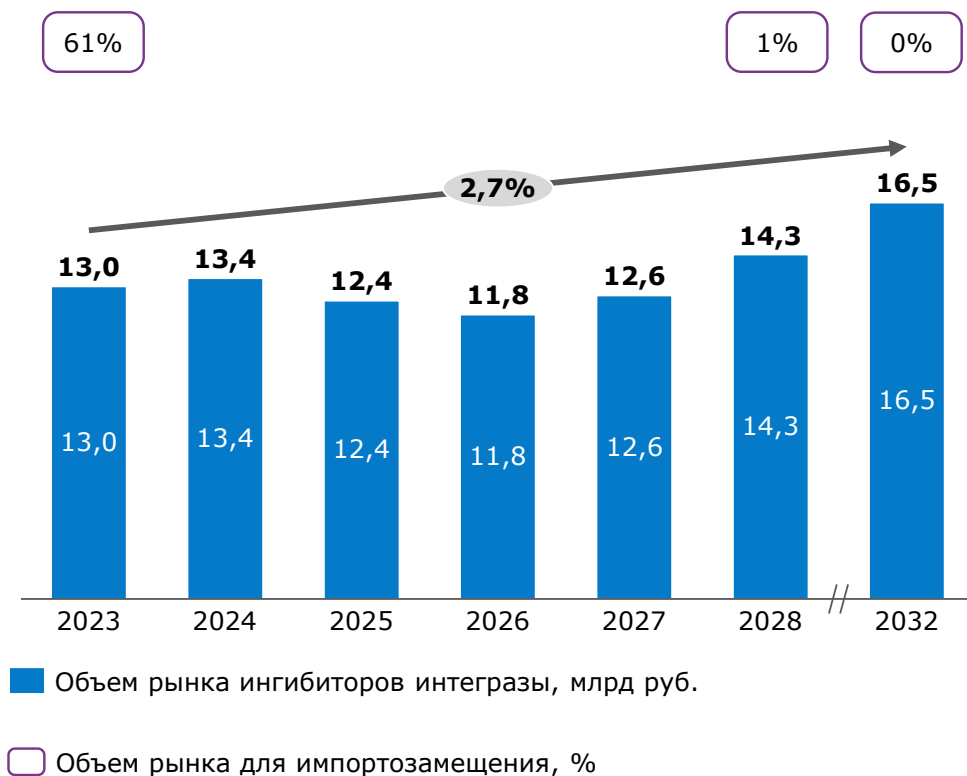
Ближайшим мировым конкурентом Группы в данном сегменте является препарат Rybelsus (Ребелсас) датской компании Novo Nordisk (Ново Нордиск).

Ключевые преимущества продуктов Группы:

- Удобный способ приема в виде таблетки;
- Возможность персонализированного подхода (подбора формы выпуска для каждого пациента);
- Собственная технология препарата определяет высокое качество и хорошую переносимость.

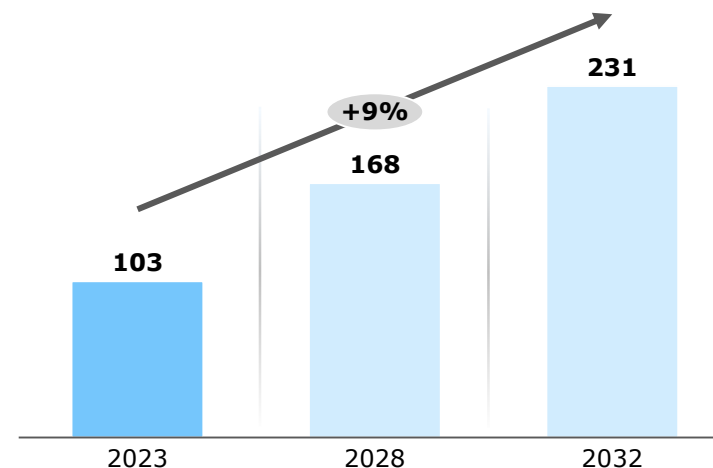
- Увеличение удобства применения препаратов для потребителей – создание более удобных для потребителей продуктов, которые можно применять раз в 1-2 месяца, вместо употребления 6 таблеток в день, повышает приверженность к терапии.
- Увеличение государственных закупок – в 2022 г. показатель охвата терапией ВИЧ стал самым высоким за пятилетний период. Добиться этого удалось благодаря увеличению выделения бюджетных средств на закупку АРВТ.
- Дефицит АРВ-препаратов в некоторых регионах – с начала 2023 г. было более 500 сообщений о нехватке АРВ-препаратов и вынужденной замене схемы лечения ВИЧ без медицинских показаний из 56 регионов России

Динамика российского рынка ингибиторов интегразы (ВИЧ)



Прочие направления

Совокупная динамика сегментов российского фармацевтического рынка по прочим направлениям, млрд руб.



Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).

Прочие направления включают в себя следующие: лечение боли, аутоиммунные заболевания, ВИЧ, неврология, ветеринария, ОРВИ, противовирусные препараты, гепатит С, синдром короткой кишки

Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).

Ключевые отличительные характеристики препаратов Группы в сегменте:

- Уникальный портфель препаратов группы ингибиторов интегразы предназначен для современной терапии ВИЧ;
- Портфель с 2026 года будет включать next-in-class (нэкст ин класс) препараты, не представленные в России до настоящего времени и инновационные препараты с 2028 г. в таблетированной и инъекционной формах.;

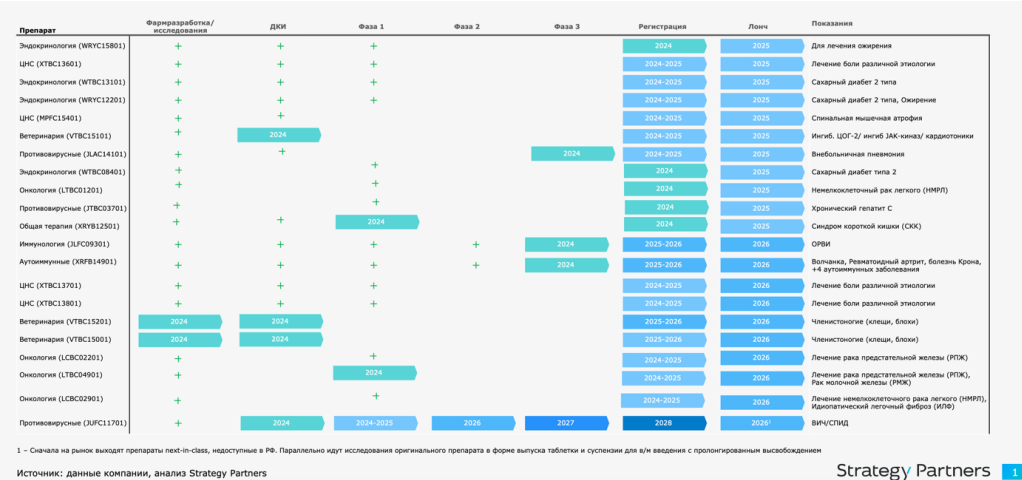
Основным преимуществом препаратов будет улучшенный профиль безопасности и переносимости, а также удобство применения (1 раз в 1-2 месяца вместо 6 таблеток в день), что определит высокую приверженность к инновационной терапии.

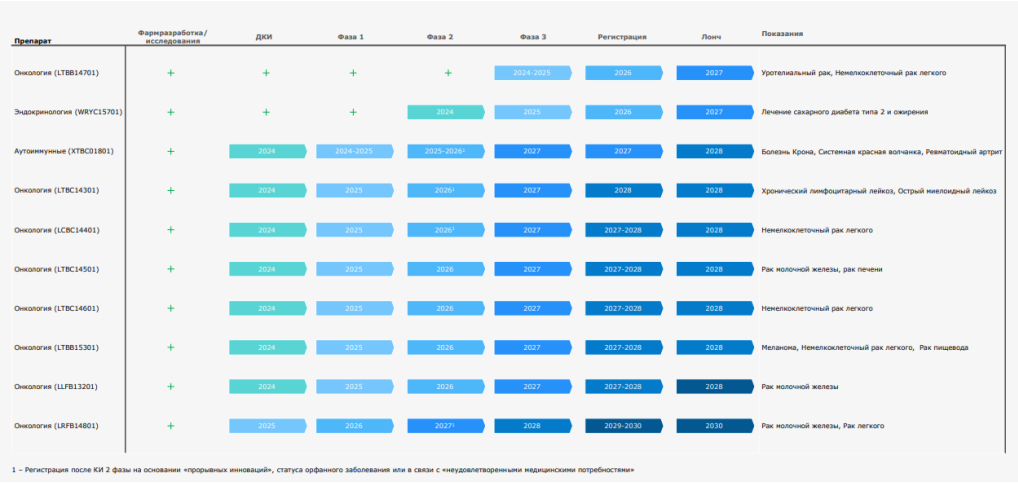
Направление	Препараты Группы	Ключевые конкурентные преимущества
Лечение боли	Next-in-class анальгетики	– Next-in-class анальгетики Группы, ранее не представленные в РФ, разработаны посредством поиска наиболее эффективных комбинаций и изомеров молекулы – Обладают большей эффективностью, чем конкуренты – Препараты смогут занять освободившуюся нишу из-за ухода иностранных компаний
Аутоиммунные заболевания	Препараты терапии РА, СКВ, болезнь Крона и др.	– Группа имеет и химическую, и биотехнологическую молекулы, эффективно воздействующие на целый ряд аутоиммунных заболеваний (минимум 8)
ВИЧ	Препараты для терапии ВИЧ	– Продукция Группы с 2026 г. будет иметь доработанный next-in-class препарат, ранее не представленный на рынке РФ, с 2028 г. – препарат с оригинальной молекулой – Преимуществом препарата будет являться удобство применения (~1 раз в 2 месяца)
Неврология	Препарат для лечения спинально-мышечной атрофии (СМА)	– Препарат Группы займет освободившуюся долю рынка иностранных препаратов – Спинраза (США) и Эврисди (Швейцария) – Ключевым преимуществом препарата является собственная технология, локальное производство и его доступная цена

	Ветеринария	Ветеринарные препараты	Целевые ветеринарные препараты Группы являются next-in-class, подходят для с/х и домашних животных Одно из преимуществ Группы - наличие GMP-сертификата, которого нет у иностранных конкурентов на российском рынке
	ОРВИ	Препараты для лечения ОРВИ	– Препараты Группы займут свободную от иностранных компаний – Преимуществом является не только устранение симптомов, но и таргетное лечение
	Противовирусные препараты	Препараты для лечения вирусных инфекций и инфекций верхних и нижних дыхательных путей, а также для лечения гепатита С	– Препарат Группы для лечения вирусных инфекций и различных инфекций верхних и нижних дыхательных путей с помощью парентерального введения и ингаляций – Препарат от Гепатита С является next-in-class, и выйдет на рынок в 2025 г. – Преимуществами являются: таргетное действие и высокая эффективность
	Общая терапия (Орфанное заболевание)	Препарат для лечения Синдрома Короткой Кишки	– Препарат Группы является next-in-class и выйдет на рынок в 2025 г.
	<i>Источник: Strategy Partners (Спратмеджу Партнерс).</i>		

Нижe представлеH инновационный портфель препаратов Группы.

Наибольшую часть препаратов ключевого инновационного портфеля Группа планирует вывести на рынок в 2025-2026 гг.



	В 2027 – 2030 гг. Группа Эмитента планирует выпустить наиболее крупные по продажам препараты, в основном направленные на таргетное лечение различных видов рака  1 – Регистрация после КИ 2 фазы на основании «прорывных инноваций», статуса орфанного заболевания или в связи с «неудовлетворенными медицинскими потребностями» <i>Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс).</i>
Пп. «Сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента), сопоставляются сильные и слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с ними:» п. 2.6: Сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента), сопоставляются сильные и слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с ними: Фармацевтический сектор в России характеризуется высокой степенью фрагментации. Крупнейший игрок занимает менее 5% общего рынка. На рынке одновременно могут присутствовать не менее 20 сильнейших игроков. Конкурентное окружение Группы включает российские и иностранные компании, осуществляющие производство лекарственных препаратов. По данным Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), по итогам 2023 года Группа занимает около 0,5% общероссийского фармацевтического рынка, при этом рост продаж Группы демонстрирует опережающие темпы роста по сравнению с компаниями из ТОП-10 крупнейших игроков рынка. Так, рост продаж Группы в 2023 году без учета препаратов для лечения COVID-19 по данным управленческой отчетности составил более 103% год-к-году, при этом средний темп роста по рынку составляет около 5%.	Пп. «Сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента), сопоставляются сильные и слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с ними:» п. 2.6: Сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента), сопоставляются сильные и слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с ними: Фармацевтический сектор в России характеризуется высокой степенью фрагментации. Крупнейший игрок занимает менее 5% общего рынка. На рынке одновременно могут присутствовать не менее 20 сильнейших игроков. Конкурентное окружение Группы включает российские и иностранные компании, осуществляющие производство лекарственных препаратов. По данным Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), по итогам 2023 года Группа занимает около 0,5% общероссийского фармацевтического рынка, при этом рост продаж Группы демонстрирует опережающие темпы роста по сравнению с компаниями из ТОП-10 крупнейших российских игроков рынка. Так, рост продаж Группы в 2023 году без учета препаратов для лечения COVID-19 по данным управленческой отчетности составил более 103% год-к-году, при этом средний темп роста по рынку составляет около 5%.



В последние годы Группа выстроила один из крупнейших в стране уникальный по масштабам и разнообразию лекарственных форм производственный кластер:

- производственная площадка для более чем 330 лекарственных препаратов;
- более 10 уникальных лекарственных форм;
- более 2 млрд единиц лекарственной продукции в год;
- все виды синтеза фармацевтических субстанций.

Стратегия развития Группы опирается на один из крупнейших в стране собственный центр исследований и разработок (R&D (Эр Энд Ди)), реализующий все этапы создания новых препаратов. Это гарантирует Эмитенту высокую скорость вывода инновационных продуктов на рынок:

- более 10 подразделений для разработки биотехнологических препаратов, лекарств на основе малых молекул и всех видов субстанций,
- центр внедрения искусственного интеллекта в фармацевтике,
- центр охраны интеллектуальной собственности;
- более 15% сотрудников работают в различных подразделениях в R&D (Эр Энд Ди), в течение нескольких лет более 10% выручки ежегодно инвестируется в исследования и разработки,
- в рабочие группы входят более 100 ученых ведущих научно-исследовательских институтов России (МГУ им. М.В.Ломоносова, Университет «Сириус», ФМБА России, ПМГМУ им. И.М.Сеченова, ВМА им. С.М.Кирова, РосУниМед им. А.И.Евдокимова, ИНЭОС РАН им. А.Н.Несмеянова, РХТУ им.Д.И.Менделеева и др.), а также Китая, Индии, Швейцарии, Великобритании и др.

Гибкая система реагирования на вызовы в здравоохранении за счет тесного взаимодействия и прямой связи науки, практической медицины, R&D-центра (Эр Энд Ди – центр) и масштабного производства (препараты для лечения COVID-19, импортозамещение GLP-1 (ГЛП-1) или «русский Оземпик» и др.) позволяет Группе оперативно подстраиваться под изменение рыночной конъюнктуры и фокусироваться на наиболее маржинальных и перспективных сегментах, опережая рынок и демонстрируя двузначные темпы роста.

Группа является ведущим игроком на растущем рынке биотехнологических препаратов и инноватором на крупном и устойчивом фармацевтическом рынке, покрывая широкий спектр терапевтических областей (онкология, аутоиммунные заболевания, неврология, эндокринология, инфекционные заболевания, лечение боли и др.), которые составляют более 90% от совокупного размера фармацевтического рынка.

В последние годы Группа выстроила один из крупнейших в стране уникальный по масштабам и разнообразию лекарственных форм производственный кластер:

- производственная площадка для производства более чем 330 лекарственных препаратов;
- более 10 востребованных лекарственных форм;
- более 2 млрд единиц лекарственной продукции в год;
- все виды синтеза фармацевтических субстанций.

Стратегия развития Группы опирается на один из крупнейших в стране собственный центр исследований и разработок (R&D (Эр Энд Ди)), реализующий все этапы создания новых препаратов. Это гарантирует Эмитенту высокую скорость вывода инновационных продуктов на рынок:

- более 10 подразделений для разработки биотехнологических препаратов, лекарств на основе малых молекул и всех видов субстанций;
- центр внедрения искусственного интеллекта в фармацевтике;
- центр охраны интеллектуальной собственности;
- более 15% сотрудников работают в различных подразделениях в R&D (Эр Энд Ди), в течение последних нескольких лет более 10% выручки в среднем ежегодно инвестируется в исследования и разработки;
- в рабочие группы входят более 100 ученых ведущих научно-исследовательских институтов России (МГУ им. М.В.Ломоносова, Университет «Сириус», ФМБА России, ПМГМУ им. И.М.Сеченова, ВМА им. С.М.Кирова, РосУниМед им. А.И.Евдокимова, ИНЭОС РАН им. А.Н.Несмеянова, РХТУ им.Д.И.Менделеева и др.), а также Китая, Индии, Швейцарии, Великобритании и др.

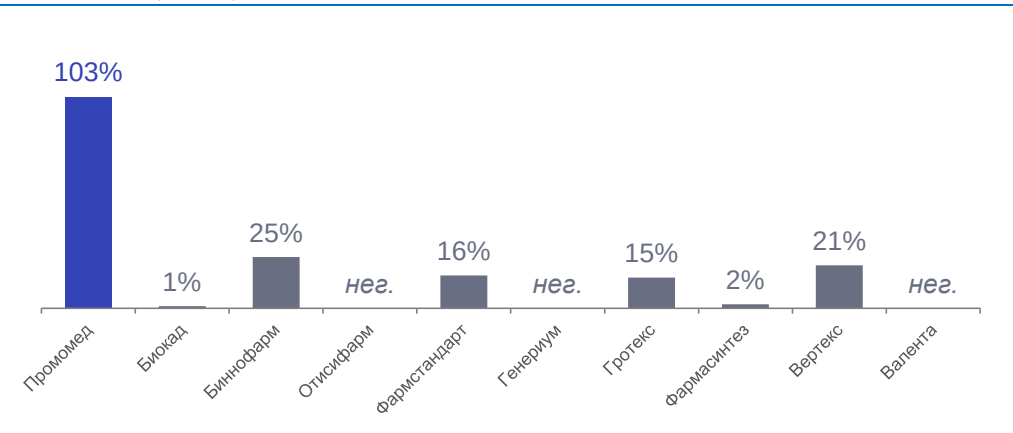
Гибкая система реагирования на вызовы в здравоохранении за счет тесного взаимодействия и прямой связи науки, практической медицины, R&D-центра (Эр Энд Ди – центр) и масштабного производства (препараты для лечения COVID-19, импортозамещение GLP-1 (ГЛП-1) или «русский Оземпик» и др.) позволяет Группе оперативно подстраиваться под изменение рыночной конъюнктуры и фокусироваться на наиболее маржинальных и перспективных сегментах, опережая рынок и демонстрируя двузначные темпы роста.

Группа является ведущим игроком на растущем рынке биотехнологических препаратов и инноватором на крупном и устойчивом фармацевтическом рынке, покрывая широкий спектр терапевтических областей (онкология, аутоиммунные заболевания, неврология, эндокринология, инфекционные заболевания, лечение боли и др.), которые составляют более 90% от совокупного размера фармацевтического рынка.

Группа присутствует в каждой из ТОП-10 крупнейших категорий, совокупный объем рынка которых составляет 2 420 млрд руб.

Группа демонстрирует внушительную динамику объемов продаж в денежном выражении относительно ТОП-10 крупнейших компаний России.

Динамика объемов продаж по сравнению с крупнейшими российскими компаниями, 23/22, %¹⁸



Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс)

Согласно индустриальному отчету Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), по итогам 2023 года совокупный размер фармацевтического рынка в России достиг 2,6 трлн руб., продемонстрировав среднегодовой темп роста на уровне 8,5% относительно 2019 года.

Группа демонстрирует значительный опережающий рост. Сегменты рынка, в которых присутствует Группа, также демонстрируют двузначные темпы роста и являются наиболее маржинальными. Органический рост выручки Группы в период 2020-2023 гг. с CAGR (ГАГР) 43%, в то время как релевантные сегменты рынка, по данным IQVIA (АйКьюВиЭй), продемонстрировали рост с CAGR (ГАГР) 14%

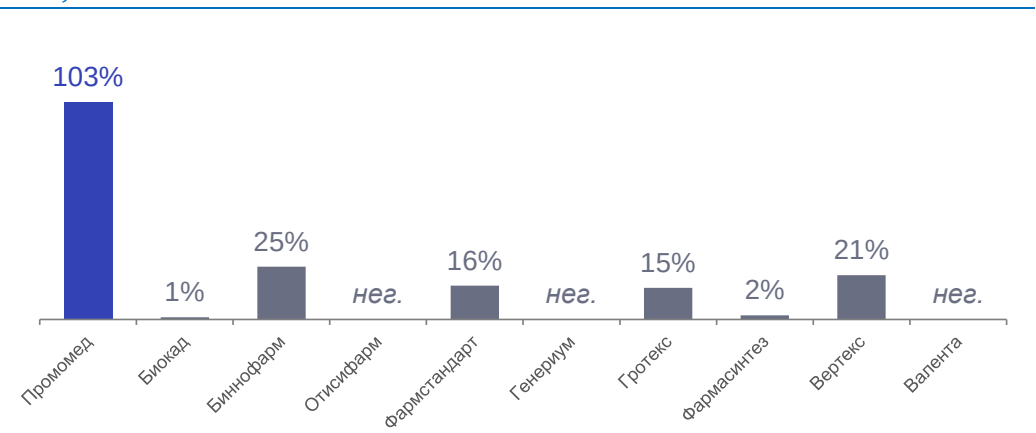
Драйверы, способствующие дополнительному увеличению доли Группы на рынке:

- Расширение портфеля в высокомаржинальных сегментах;

Группа присутствует в каждой из ТОП-10 крупнейших категорий, совокупный объем рынка которых составляет более 2,2 трлн руб.

Группа демонстрирует внушительную динамику объемов продаж в денежном выражении относительно ТОП-10 крупнейших фармацевтических компаний России.

Динамика объемов продаж по сравнению с крупнейшими российскими компаниями, 23/22, %¹⁹



Источник: Strategy Partners (Стратеджи Партнерс)

Согласно индустриальному отчету Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), по итогам 2023 года совокупный размер фармацевтического рынка в России достиг 2,6 трлн руб., продемонстрировав среднегодовой темп роста на уровне 8,5% относительно 2019 года.

Группа демонстрирует значительный опережающий рост. Сегменты рынка, в которых присутствует Группа, также демонстрируют двузначные темпы роста и являются наиболее маржинальными. Органический рост выручки Группы в период 2020-2023 гг. с CAGR (ГАГР) 43%, в то время как релевантные сегменты рынка, по данным IQVIA (АйКьюВиЭй), продемонстрировали рост с CAGR (ГАГР) 14%

Драйверы, способствующие дополнительному увеличению доли Группы на рынке:

- Расширение портфеля в высокомаржинальных сегментах;

¹⁸ Данные без учета препаратов от COVID-19.

¹⁹ Данные без учета препаратов от COVID-19.

- Вывод на рынок инновационных молекул (не менее 75% в структуре выручки к 2032г); - Вывод на рынок биотехнологических препаратов (не менее 60% от прироста выручки к 2032 году); - Технологическая и ресурсная база для замещения иностранных производителей; - Развитие новых перспективных каналов продаж, таких как e-som, ветеринарная фармацевтика; - Увеличение производственных мощностей (запуск в 2024 новых участков и линий); - Увеличение доли высокотехнологичных продуктов в структуре экспортных продаж (двукратный рост в структуре выручки). На рынке сформировался ряд внешних факторов, дополнительно стимулирующих рост Группы: - вывод иностранными компаниями с российского рынка как отдельных инновационных препаратов, так и целых портфелей, создает именно для крупных отечественных производителей-инноваторов возможности ускоренного роста в высокомаржинальных сегментах (яркий пример с замещением целого портфеля препаратов Novo Nordisk (Ново Нордиск) препаратами «Квинсента», «Энлигрия», «Квинлиро» от Промомед); - активная позиция государства в отношении борьбы со сложно излечимыми заболеваниями, в том числе увеличение расходов на лечение наиболее летальных и инвалидизирующих заболеваний; - положительная динамика фармацевтического рынка в целом с опережающим двузначным ростом в релевантных сегментах, которые развивает Группа. 2. Эффективная и устойчивая бизнес-модель полного цикла «от идеи к молекуле, от молекулы к пациенту» Бизнес-модель Группы позволяет оперативно реагировать на актуальные потребности отрасли, а также внедрять новейшие технологии для создания инновационных препаратов. Так Группе удалось первой в стране вывести в рынок полный портфель препаратов для лечения амбулаторных и госпитализированных пациентов с COVID-19 (от противовирусной терапии до антибиотиков и гормонов).	- Вывод на рынок инновационных молекул (не менее 75% в структуре выручки к 2032г); - Вывод на рынок биотехнологических препаратов (не менее 60% от прироста выручки к 2032 году); - Технологическая и ресурсная база для замещения иностранных производителей; - Развитие новых перспективных каналов продаж, таких как e-som, ветеринарная фармацевтика; - Увеличение производственных мощностей (запуск в 2024 новых участков и линий); - Увеличение доли высокотехнологичных продуктов в структуре экспортных продаж (двукратный рост в структуре выручки). На рынке сформировался ряд внешних факторов, дополнительно стимулирующих рост Группы: - вывод иностранными компаниями с российского рынка как отдельных инновационных препаратов, так и целых портфелей, создает именно для крупных отечественных производителей-инноваторов возможности ускоренного роста в высокомаржинальных сегментах (яркий пример с замещением целого портфеля препаратов Novo Nordisk (Ново Нордиск) препаратами «Квинсента», «Энлигрия», «Квинлиро» от ГК «ПРОМОМЕД»); - активная позиция государства в отношении борьбы со сложно излечимыми заболеваниями, в том числе увеличение расходов на лечение наиболее летальных и инвалидизирующих заболеваний; - положительная динамика фармацевтического рынка в целом с опережающим двузначным ростом в релевантных сегментах, которые развивает Группа. 2. Подтвержденное лидерство - №1 на рынке лечения ожирения и диабета Ожирение и сахарный диабет являются самыми известными взаимосвязанными неинфекционными пандемиями с колоссальными темпами роста в РФ. Группа активно формирует новую эру метаболического здоровья населения и решает глобальную проблему, переключая людей с инсулина и обеспечивая потребность населения в безопасной пожизненной терапии сахарного диабета и ожирения.
--	--

В 2023 Группа разработала целую линейку продуктов для лечения сахарного диабета и ожирения, завершила регистрационные действия, вывела их на рынок и заняла долю ушедших из России жизненно-важных препаратов известной датской компании Novo Nordisk (Ново Нордиск) (препараты Квинсента, Энлигрия и Квинлиро заменили Оземпик, Саксенду и Виктозу, соответственно).

В рамках реализации систематической работы по обеспечению лекарственного суверенитета Группа вывела первые дженерики для лечения онкологических заболеваний (Эрибулин, Карфилзомиб и др), ВИЧ (Ралтегравир и др) и других социально-значимых заболеваний.

Вертикально интегрированная модель Группы позволяет достигать высокой эффективности за счет управления процессами на каждом из этапов цепочки создания стоимости, реализуя весь спектр задач. Благодаря такой модели, в течение 2023 года Группе удалось избежать перебоев с поставками сырья и материалов, что позволило обеспечить бесперебойное производство и гибко реагировать на изменяющийся спрос. Например, одно только введение категорийного менеджмента позволило в 2023 году сэкономить на закупках более 680 млн руб (12% от общей себестоимости продаж).

- Группа активно реализует проекты по цифровизации внутренних процессов, внедряет инструменты предиктивной аналитики и автоматизации:
- базовые информационные технологии – вычислительная инфраструктура и инфраструктура хранения данных, сетевая связанность участников Группы;
 - инструменты управления Группой– управление продажами, инвестициями, хозяйственной деятельностью, процессный инжиниринг, использование данных МДЛП, IQVIA (АйКьюВиЭй), AlphaRM (АльфаРМ) и др. для анализа в единой нормализованной среде, обучение нейронных сетей, выход на новые уровни прогнозирования;
 - инструменты управления производством – организация и планирование производства, управление технологическими процессами, поставками сырья и материалов, детальный анализ фактической и плановой себестоимости;
 - развитие цифровых технологий в R&D (Эр Энд Ди) – имитационное моделирование, использование машинного обучения, семантический анализ совокупной мировой научной базы знаний.

Качество производимых препаратов и высокий уровень научных исследований гарантировано жестким следованием стандартам надлежащих фармацевтических практик и отраслевых стандартов (производственной GMP (ГМП), лабораторной GLP (ГЛП), клинической GCP (ГЦП), фармаконадзора GVP (ГВП), хранения GSP (ГСП), оптовой и розничной продаж GDP (ГДП), GPP (ГПП)), что подтверждается наличием

Группа более 10 лет занимает более 50% на рынке препаратов от ожирения и продолжает наращивать долю в одном из ключевых сегментов целевого рынка в том числе за счет постоянного обновления портфеля инновационных препаратов.

В 2023 году Группа разработала целую линейку продуктов для лечения сахарного диабета и ожирения, завершила регистрационные действия, вывела их на рынок и заняла долю ушедших из России жизненно-важных препаратов известной датской компании Novo Nordisk (Ново Нордиск) (препараты Квинсента, Энлигрия и Квинлиро заменили Оземпик, Саксенду и Виктозу, соответственно).

Ведущие позиции Группы в борьбе с ожирением



Источник: Strategy Partners (Смпатеджу Партнерс)

Дальнейшее развитие инновационного портфеля и вывод на рынок еще 5 инновационных препаратов (включая 4 препарата «next-in-class» (некст-ин-класс) до 2032 года позволит Группе укрепить лидерские позиции в сегменте эндокринологии.

соответствующих документов у инфраструктурных и организационных объектов и наличием у специалистов Группы соответствующих сертификатов.

3. Стратегия роста за счет расширения портфеля высокотехнологичных инновационных препаратов

В своем развитии Группа отталкивается от имеющегося развитого диверсифицированного портфеля из более чем 330 лекарственных препаратов в ТОП-10 быстрорастущих терапевтических областях. Брендированные продукты Группы имеют сформированный рынок сбыта и стабильно высокий спрос: «Редуксин», «Амбене Био», «Моделакс-Н», «Ролнавир» и др. имеют EI более 100.

Группа успешно применяет уникальные компетенции и экспертизу в создании продуктов в технологически сложных сегментах рынка (препарат «Радамин Виро» на основе РНК-технологии, онкологические препараты на основе нанотехнологий, суспензий, содержащих мицеллы, лиофилизатов, стабилизированных с помощью продуктов супрамолекулярной химии и т.п.) которые характеризуются повышенными барьерами входа в рынок, что обеспечивает Группе высокий уровень рентабельности.

В период до 2030 года Группа планирует вывести на рынок не менее 19 инновационных высокотехнологичных препаратов, обеспечивающих кардинальное изменение прогноза пациентов с ранее неизлечимыми инвалидизирующими заболеваниями и позволяющие им жить полноценной жизнью.

Постоянное развитие портфеля Группы стало возможным в том числе благодаря комплексным мерам государственной поддержки отрасли в рамках программы «Фарма–2020» (продлена до 2024 года), а также Стратегии развития фармацевтической промышленности до 2030 года.

Представив стратегию своего развития и продуктовый портфель, Группа привлекла заёмное финансирование на строительство сверхсовременного онко-производства и линий по производству высокотехнологичных лекарственных форм (преднаполненных шприцев, лиофилизатов) на льготных условиях от Фонда развития промышленности, деятельность которого направлена на освоение наилучших доступных технологий.

Группа была приглашена в качестве индустриального партнера, стратегического и технологического консультанта для организации первого в стране Федерального центра развития биотехнологий, целью которого является импортозамещение важнейших стадий разработки биотехнологических препаратов. Специалисты Группы Эмитента приглашены в созданный под эгидой Министерства промышленности и торговли РФ Совет по вопросам развития системы управления интеллектуальной собственностью и

3. Эффективная и устойчивая бизнес-модель с опорой на сильный R&D и производство полного цикла – от производства субстанции до выпуска готовых лекарственных форм

Бизнес-модель Группы позволяет оперативно реагировать на актуальные потребности отрасли, а также внедрять новейшие технологии для создания инновационных препаратов. Так Группе удалось первой в стране вывести в рынок полный портфель препаратов для лечения амбулаторных и госпитализированных пациентов с COVID-19 (от противовирусной терапии до антибиотиков и гормонов).

В рамках реализации систематической работы по обеспечению лекарственного суверенитета Группа вывела первые дженерики для лечения онкологических заболеваний (Эрибулин, Карфилзомиб и др), ВИЧ (Ралтегравир и др) и других социально-значимых заболеваний.

Вертикально интегрированная модель Группы позволяет достигать высокой эффективности за счет управления процессами на каждом из этапов цепочки создания стоимости, реализуя весь спектр задач. Благодаря такой модели, в течение 2023 года Группе удалось избежать перебоев с поставками сырья и материалов, что позволило обеспечить бесперебойное производство и гибко реагировать на изменяющийся спрос. Например, одно только введение категорийного менеджмента позволило в 2023 году сэкономить на закупках более 680 млн руб. (12% от общей себестоимости продаж).

Группа активно реализует проекты по цифровизации внутренних процессов, внедряет инструменты предиктивной аналитики и автоматизации:

- базовые информационные технологии – вычислительная инфраструктура и инфраструктура хранения данных, сетевая связанность участников Группы;
- инструменты управления Группой – управление продажами, инвестициями, хозяйственной деятельностью, процессный инжиниринг, использование данных МДЛП, IQVIA (АйКьюВиАйЭй), AlphaRM (АльфаЭрЭм) и др. для анализа в единой нормализованной среде, обучение нейронных сетей, выход на новые уровни прогнозирования;
- инструменты управления производством – организация и планирование производства, управление технологическими процессами, поставками сырья и материалов, детальный анализ фактической и плановой себестоимости;
- развитие цифровых технологий в R&D (Эр Энд Ди) – имитационное моделирование, использование машинного обучения, семантический анализ совокупной мировой научной базы знаний.

другие экспертные советы, направленные на стимуляцию развития фармацевтических инноваций в стране.

Успешная реализация масштабных проектов по модернизации производственных объектов доказывает способность Группы достигать целевых производственных показателей. На сегодняшний день Группа завершила более 7 инвестиционных проектов по модернизации производства: единственный в стране полностью автоматизированный участок для твердых лекарственных форм, участки по производству лиофильных препаратов, β-лактамных антибиотиков, производственные участки для химического и биотехнологического синтеза фармацевтических субстанций и др.

4. Собственный лидирующий научно-исследовательский центр – ядро уникальных прорывных решений в области здравоохранения

В активе Группы собственный современный центр исследований и разработок (R&D (Эр Энд Ди)), представляющий собой комплекс лабораторий, расположенных как на базе производственного предприятия, так и на нескольких площадках в Москве. Центр оборудован самым широким в стране перечнем оборудования для разработки практически любых востребованных и высокотехнологичных готовых лекарственных форм (биотехнологических и на основе малых молекул) и фармацевтических субстанций, а также высокоточным аналитическим оборудованием. Выделенная структура трансфера технологий позволяет оперативно осуществлять критические стадии масштабирования лабораторной технологии в производства. В Группе функционируют собственные подразделения медицинских исследований, регистрации, охраны интеллектуальной собственности и фармаконадзора в рамках реализации концепции полного цикла создания препарата. Использование методов искусственного интеллекта (AI (ЭйАй)) позволяет значительно ускорить выбор соединения-лидера и вывод на рынок инновационных препаратов.

Результаты работы R&D-центра признаны и отмечены целым рядом наград и премий, включая: лидерство в регистрации новых препаратов по Правилам ЕАЭС (от ФГБУ НЦ СМП, 2022), самое большое число проведенных клинических исследований, лучшую стратегию управления и защиты РИД в химии и фармацевтике (IP RUSSIA AWARDS 2023 (АйПи Раша Эвордс) и др. Препараты Группы обладают достаточной доказательной базой и регулярно включаются в стандарты, определяющие назначения специалистов и государственные закупки (ЖНВЛП, клинические рекомендации, стандарты лечения и др). Результаты исследований Группы открыты для профессионального сообщества, опубликованы в ведущих высокоцитируемых рецензируемых журналах в России и за рубежом, а также в международном регистре клинических исследований.

R&D-хаб (Эр Энд Ди – хаб) Группы оснащен передовым оборудованием последнего поколения, которое соответствует самым высоким международным стандартам и

Качество производимых препаратов и высокий уровень научных исследований гарантировано жестким следованием стандартам надлежащих фармацевтических практик и отраслевых стандартов (производственной GMP (ГМП), лабораторной GLP (ГЛП), клинической GCP (ГЦП), фармаконадзора GVP (ГВП), хранения GSP (ГСП), оптовой и розничной продаж GDP (ГДП), GPP (ГПП)), что подтверждается наличием соответствующих документов у инфраструктурных и организационных объектов и наличием у специалистов Группы соответствующих сертификатов.

4. Собственный современный и эффективный научно-исследовательский центр мирового уровня – ядро уникальных прорывных решений в области здравоохранения

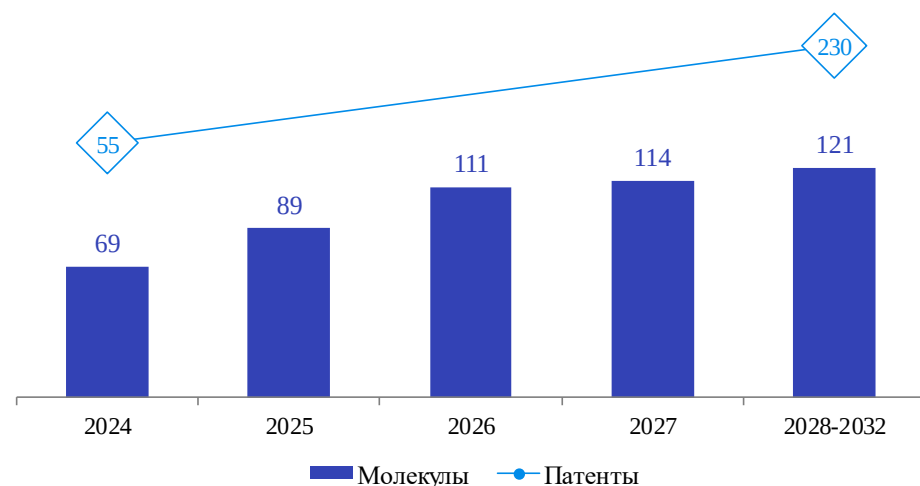
В активе Группы собственный современный центр исследований и разработок (R&D (Эр Энд Ди)), представляющий собой комплекс лабораторий, расположенных как на базе производственного предприятия, так и на нескольких площадках в Москве. Центр оборудован самым широким в стране перечнем оборудования для разработки практически любых востребованных и высокотехнологичных готовых лекарственных форм (биотехнологических и на основе малых молекул) и фармацевтических субстанций, а также высокоточным аналитическим оборудованием. Выделенная структура трансфера технологий позволяет оперативно осуществлять критические стадии масштабирования лабораторной технологии в производство. В Группе функционируют собственные подразделения медицинских исследований, регистрации, охраны интеллектуальной собственности и фармаконадзора в рамках реализации концепции полного цикла создания препарата. Использование методов искусственного интеллекта (AI (ЭйАй)) позволяет значительно ускорить выбор соединения-лидера и вывод на рынок инновационных препаратов.

Результаты работы R&D-центра признаны и отмечены целым рядом наград и премий, включая: лидерство в регистрации новых препаратов по Правилам ЕАЭС (от ФГБУ НЦ СМП, 2022), самое большое число проведенных клинических исследований, лучшую стратегию управления и защиты РИД в химии и фармацевтике (IP RUSSIA AWARDS 2023 (АйПи Раша Эвордс) и др. Препараты Группы обладают достаточной доказательной базой и регулярно включаются в стандарты, определяющие назначения специалистов и государственные закупки (ЖНВЛП, клинические рекомендации, стандарты лечения и др). Результаты исследований Группы открыты для профессионального сообщества, опубликованы в ведущих высокоцитируемых рецензируемых журналах в России и за рубежом, а также в международном регистре клинических исследований.

R&D-хаб (Эр Энд Ди – хаб) Группы оснащен передовым оборудованием последнего поколения, которое соответствует самым высоким международным стандартам и позволяет успешно совершенствовать известные лекарственные формулы и создавать

позволяет успешно совершенствовать известные лекарственные формулы и создавать инновационные препараты, доля которых составит 68% прироста продаж Группы к 2032 году. Наличие в структуре Группы собственного научно-исследовательского центра способствуют поддержанию гибкости ее бизнес-модели, поскольку производственные и лабораторные возможности центра используются для масштабирования процессов, что без потери качества значительно ускоряет трансфер технологий в производство и обеспечивает рост эффективности на этапах отладки и технического запуска новых лекарственных средств и в долгосрочной перспективе способствует поддержанию национальной лекарственной безопасности. Участие в эксклюзивных исследованиях и уникальный исследовательский опыт позволяет Группе создавать прорывные решения в области здравоохранения: - Более 100 сотрудников Группы удостоены государственных наград и званий за разработку и внедрение в производство новых лекарств и фармацевтических субстанций - В портфеле Группы более 19 инновационных молекул, включая сверхсовременные биотехнологические препараты - конъюгаты моноклональных антител с химио-терапевтическими агентами, обеспечивающие высокую эффективность в терапии ранее неподдающихся лечению онкологических заболеваний. - Принципиально новые методы лечения важнейших заболеваний – РНК-платформа для создания препаратов персонализированной терапии; - Создание в партнерстве с Мордовским государственным университетом им. Огарева инфраструктуры клеточных банков для создания инновационных биотехнологических препаратов; Обширная научно-исследовательская база позволит Группе активно наращивать портфель молекул и объектов интеллектуальной собственности.	инновационные препараты, доля которых в портфеле Группы составит более 70% к 2028 году. Наличие в структуре Группы собственного научно-исследовательского центра способствуют поддержанию гибкости ее бизнес-модели, поскольку производственные и лабораторные возможности центра используются для масштабирования процессов, что без потери качества значительно ускоряет трансфер технологий в производство и обеспечивает рост эффективности на этапах отладки и технического запуска новых лекарственных средств и в долгосрочной перспективе способствует поддержанию национальной лекарственной безопасности. Участие в эксклюзивных исследованиях и уникальный исследовательский опыт позволяет Группе создавать прорывные решения в области здравоохранения: - Более 100 сотрудников Группы удостоены государственных наград и званий за разработку и внедрение в производство новых лекарств и фармацевтических субстанций; - В портфеле Группы более 19 инновационных молекул, включая сверхсовременные биотехнологические препараты - конъюгаты моноклональных антител с химио-терапевтическими агентами, обеспечивающие высокую эффективность в терапии ранее неподдающихся лечению онкологических заболеваний; - Принципиально новые методы лечения важнейших заболеваний – РНК-платформа для создания препаратов персонализированной терапии; - Создание в партнерстве с Мордовским государственным университетом им. Огарева инфраструктуры клеточных банков для создания инновационных биотехнологических препаратов. Обширная научно-исследовательская база позволит Группе активно наращивать портфель молекул и объектов интеллектуальной собственности. На текущий момент, количество патентов и ноу-хау Группы составляет 60 и 26 штук, соответственно. Группа активно сотрудничает с ведущими научно-исследовательскими институтами и университетами, и является индустриальным партнером для масштабирования и вывода на рынок инноваций, поддержанных государственными грантами, что позволяет консолидировать опыт специалистов разных областей, оперативно интегрировать открытия фундаментальной науки в собственные разработки, сокращать поиски молекул-кандидатов, а также повышать эффективность дальнейшей коммерциализации препарата в рамках взаимодействия с профессиональным сообществом. Дополнительно такое взаимодействие обеспечивает постоянное пополнение кадрового резерва и привлечение
---	---

Динамика количества патентов и молекул в портфеле Группы, шт



Группа активно сотрудничает с ведущими научно-исследовательскими институтами и университетами, и является индустриальным партнером для масштабирования и вывода на рынок инноваций, поддержанных государственными грантами, что позволяет консолидировать опыт специалистов разных областей, оперативно интегрировать открытия фундаментальной науки в собственные разработки, сокращать поиски молекул-кандидатов, а также повышать эффективность дальнейшей коммерциализации препарата в рамках взаимодействия с профессиональным сообществом. Дополнительно такое взаимодействие обеспечивает постоянное пополнение кадрового резерва и привлечение как молодых, так и высококвалифицированных специалистов. В 2021 году Группа подписала соглашение о сотрудничестве с Мордовским государственным университетом им. Огарева для удовлетворения потребностей Группы в повышении кадрового потенциала и в повышении квалификации сотрудников. Группа сотрудничает с двумя профессионалитетами и тремя среднеобразовательными школами.

Комбинация уверенного роста выручки и стабильно высокой рентабельности

В течение 2021–2023 гг. темп роста чистой выручки Группы значительно опережал темпы роста российского фармацевтического рынка: совокупный среднегодовой темп роста с 2021 года чистой выручки по сегментам, кроме препаратов против COVID-19, составил 65%.

как молодых, так и высококвалифицированных специалистов. В 2021 году Группа подписала соглашение о сотрудничестве с Мордовским государственным университетом им. Огарева для удовлетворения потребностей Группы в повышении кадрового потенциала и в повышении квалификации сотрудников. Группа сотрудничает с двумя профессионалитетами и тремя среднеобразовательными школами.

5. Уникальное сочетание биотехнологических и химических технологий во всех востребованных областях биофармацевтики

Группой разработан широкий спектр технологических платформ, позволяющих унифицировать и оптимизировать процесс разработки и вывода лекарственных препаратов в наиболее технологически сложных и востребованных областях фармацевтического рынка. Ключевые биотехнологические платформы Группы:

- РНК-платформа – Биотехнологические препараты на основе РНК;
- ADC-платформа – «Соединение» моноклонального антитела с химическим агентом посредством специфического линкера;
- Терапия РНК-вирусов – Таргетное лечение РНК-вирусов (COVID-19 / грипп / основные виды ОРВИ и др.);
- Пептидные технологии – Синтез субстанций на основе пептидных молекул;
- Биокаталический синтез – Оптимизация синтеза и повышение чистоты АФС.

Возможность использования и комбинирования различных типов биотехнологических и химических технологий в рамках процесса разработки препаратов создает для Группы широкий спектр возможностей и доступ к наиболее востребованным и технологически сложным областям биофармацевтики.

Положительный финансовый результат, сформированный в результате разработки и реализации препаратов против COVID-19, позволил Группе осуществить необходимые инвестиции в перспективные направления, которые являются основой роста бизнеса Группы.

В 2023 году чистая выручка Группы продемонстрировала значительный рост и составила 15 842 млн рублей, что на 18% больше данного показателя за предыдущий период.

Рост выручки последние 3 года:

В рамках МСФО отчетности (с COVID) – 2021 к 2020 – 38%, 2022 к 2021 – 2%, 2023 к 2022 – 18%

В рамках управленческой отчетности (без COVID) - 2021 к 2020 – 8%, 2022 к 2021 – 23%, 2023 к 2022 – 120%;

Стабильный рост выручки поддерживается наличием в портфеле Группы ряда популярных брендованных и востребованных продуктов («Квинсента», «Энлигрия», «Редуксин», «Амбене», «Брейнмакс», «Моделакс», «Ролнавир», «Сунитиниб», «Леналидомид», «Энопарин», «Доцетаксел»). Эти препараты имеют зрелый и сформировавшийся рынок и генерируют стабильный денежный поток (продажи составили около 60% общего портфеля в 2023г). Это позволяет Группе осуществлять инвестиции в новые перспективные направления.

Группа эффективно использует преимущества бизнес-модели полного цикла, что позволяет ей поддерживать стабильно высокий уровень рентабельности по EBITDA при росте бизнеса: в 2022 году EBITDA Группы выросла на 19% до 5 827 млн рублей, в 2023 году – на 9% до 6 281 млн рублей, что соответствует рентабельности по EBITDA в указанных периодах на уровне 43% и 40%.

Группа также завершила основную часть инвестиционного цикла по капитальному строительству, связанному с производством, что позволяет Группе высвобождать средства для осуществления необходимых инвестиций в R&D (Эр Энд Ди). За последние 3 года Группа Эмитента проинвестировала почти 10 млрд в капитальное строительство и модернизацию производственной площадки;

6. Высокомотивированная команда профессионалов с уникальной экспертизой в области научных разработок и фармацевтики

Одним из основных драйверов стремительного роста бизнеса Группы является высококвалифицированная команда специалистов. По состоянию на 31 декабря 2023

Уникальный набор используемых Группой технологий



Уникальные сочетания технологий и компетенций создают впечатляющие конкурентные преимущества:

- Высокая эффективность;
- Комплементарность портфеля;
- Возможность комбинированной терапии препаратами Группы;
- Персонализированный подход к терапии.

года в штате Группы находилось более 2 000 сотрудников, в том числе свыше 250 человек научно-исследовательского персонала, что составляет свыше 12% от общей численности персонала. В орбите Группы более 200 докторов и кандидатов наук. Более 100 сотрудников удостоены государственных наград и званий за разработку и внедрение в производство новых лекарств и фармацевтических субстанций.

По итогам 2023 года уровень вовлеченности сотрудников Группы составил 80 баллов, уровень лояльности (eNPS) – 45 баллов, что соответствует отраслевым стандартам. Для поддержания уровня заинтересованности и вовлеченности сотрудников Группа разработала программы мотивации в соответствии с рыночными стандартами по принципу: в Группе внедрена диверсифицированная система KPI, работает программа долгосрочного вознаграждения. В ближайшие планы Группы входит также внедрение программы долгосрочной мотивации сотрудников.

Топ-менеджмент Группы состоит из профессионалов, обладающих значительным опытом работы в крупнейших российских и международных фармацевтических компаниях. Результаты деятельности управленческого персонала Группы были отмечены экспертным сообществом.

Основателем и единственным бенефициаром Группы является Петр Александрович Белый, врач, кандидат медицинских наук, который обладает более чем 25-летним опытом работы в медицинском секторе. Петр Белый регулярно принимает участие в научных форумах, профильных конференциях и других отраслевых мероприятиях. Вклад Петра Белого в развитие производства лекарственных препаратов был отмечен на высоком уровне – в марте 2021 года он был награжден орденом Пирогова.

Эмитент (Группа) также обладает более слабыми сторонами в сравнении со своими конкурентами:

На текущий момент возможность масштабирования бизнеса Группы ограничена рынком дружественных стран в сравнении с иностранными конкурентами, которые имеют возможность предлагать свои продукты по всему миру, а также имеют доступ к публичным рынкам капитала.

Информация, приведенная в настоящем пункте, приведена в соответствии с мнениями, выраженными органами управления Эмитента. Мнения органов управления Эмитента совпадают.

6. Стратегия роста за счет диверсифицированного и весомого портфеля инновационных разработок в важнейших маржинальных терапевтических областях

В своем развитии Группа отталкивается от имеющегося развитого диверсифицированного портфеля из более чем 330 лекарственных препаратов в ТОП-10 быстрорастущих терапевтических областях. Брендированные продукты Группы имеют сформированный рынок сбыта и стабильно высокий спрос: «Редуксин», «Амбене Био», «Моделакс-Н», «Ролнавир» и др. имеют EI более 100.

Группа успешно применяет уникальные компетенции и экспертизу в создании продуктов в технологически сложных сегментах рынка (препарат «Радамин Виро» на основе РНК-технологии, онкологические препараты на основе нанотехнологий, суспензий, содержащих мицеллы, лиофилизатов, стабилизированных с помощью продуктов супрамолекулярной химии и т.п.) которые характеризуются повышенными барьерами входа в рынок, что обеспечивает Группе высокий уровень рентабельности.

В период до 2032 года Группа планирует вывести на рынок не менее 28 инновационных высокотехнологичных препаратов, обеспечивающих кардинальное изменение прогноза пациентов с ранее неизлечимыми инвалидизирующими заболеваниями и позволяющие им жить полноценной жизнью.

Постоянное развитие портфеля Группы стало возможным в том числе благодаря комплексным мерам государственной поддержки отрасли в рамках программы «Фарма–2020» (продлена до 2024 года), а также Стратегии развития фармацевтической промышленности до 2030 года.

Представив стратегию своего развития и продуктовый портфель, Группа привлекла заёмное финансирование на строительство сверхсовременного онко-производства и линий по производству высокотехнологичных лекарственных форм (преднаполненных шприцев, лиофилизатов) на льготных условиях от Фонда развития промышленности, деятельность которого направлена на освоение наилучших доступных технологий.

Группа была приглашена в качестве индустриального партнера, стратегического и технологического консультанта для организации первого в стране Федерального центра развития биотехнологий, целью которого является импортозамещение важнейших стадий разработки биотехнологических препаратов. Специалисты Группы Эмитента приглашены в созданный под эгидой Министерства промышленности и торговли РФ Совет по вопросам развития системы управления интеллектуальной собственностью и другие экспертные советы, направленные на стимуляцию развития фармацевтических инноваций в стране.

	Успешная реализация масштабных проектов по модернизации производственных объектов доказывает способность Группы достигать целевых производственных показателей. На сегодняшний день Группа завершила более 7 инвестиционных проектов по модернизации производства: единственный в стране полностью автоматизированный участок для твердых лекарственных форм, участки по производству лиофильных препаратов, β-лактамных антибиотиков, производственные участки для химического и биотехнологического синтеза фармацевтических субстанций и др. 7. Доказанная модель опережающего роста и стабильно высокой рентабельности В течение 2021–2023 гг. темп роста чистой выручки Группы значительно опережал темпы роста российского фармацевтического рынка: совокупный среднегодовой темп роста с 2021 года чистой выручки по сегментам, кроме препаратов против COVID-19, составил 65%. Положительный финансовый результат, сформированный в результате разработки и реализации препаратов против COVID-19, позволил Группе осуществить необходимые инвестиции в перспективные направления, которые являются основой роста бизнеса Группы. В 2023 году чистая выручка Группы продемонстрировала значительный рост и составила 15 842 млн рублей, что на 18% больше данного показателя за предыдущий период. Рост выручки последние 3 года: В рамках МСФО отчетности (с COVID) – 2021 к 2020 – 38%, 2022 к 2021 – 2%, 2023 к 2022 – 18% В рамках управленческой отчетности (без COVID) - 2021 к 2020 – 8%, 2022 к 2021 – 23%, 2023 к 2022 – 120%; Стабильный рост выручки поддерживается наличием в портфеле Группы ряда популярных брендированных и востребованных продуктов («Квинсента», «Энлигрин», «Редуксин», «Амбене», «Брейнмакс», «Моделакс», «Ролнавир», «Сунитиниб», «Леналидомид», «Энопарин», «Доцетаксел»). Эти препараты имеют зрелый и сформировавшийся рынок и генерируют стабильный денежный поток (продажи составили около 60% общего портфеля в 2023 году). Это позволяет Группе осуществлять инвестиции в новые перспективные направления. Группа эффективно использует преимущества бизнес-модели полного цикла, что позволяет ей поддерживать стабильно высокий уровень рентабельности по EBITDA при
--	---

	росте бизнеса: в 2022 году EBITDA Группы выросла на 19% до 5 827 млн рублей, в 2023 году – на 8% до 6 281 млн рублей, что соответствует рентабельности по EBITDA в указанных периодах на уровне 43% и 40%. Группа также завершила основную часть инвестиционного цикла по капитальному строительству, связанному с производством, что позволяет Группе высвободить средства для осуществления необходимых инвестиций в R&D (Эр Энд Ди). За последние 3 года Группа Эмитента проинвестировала почти 10 млрд в капитальное строительство и модернизацию производственной площадки. 8. Высокомотивированная команда профессионалов с уникальной экспертизой, нацеленная на результат Одним из основных драйверов стремительного роста бизнеса Группы является высококвалифицированная команда специалистов. По состоянию на 31 декабря 2023 года в штате Группы находилось более 2 000 сотрудников, в том числе свыше 350 человек научно-исследовательского персонала, что составляет свыше 17% от общей численности персонала. В орбите Группы более 200 докторов и кандидатов наук. Более 100 сотрудников удостоены государственных наград и званий за разработку и внедрение в производство новых лекарств и фармацевтических субстанций. По итогам 2023 года уровень вовлеченности сотрудников Группы составил 80 баллов, уровень лояльности (eNPS) – 45 баллов, что соответствует отраслевым стандартам. Для поддержания уровня заинтересованности и вовлеченности сотрудников Группа разработала программы мотивации в соответствии с рыночными стандартами: в Группе внедрена диверсифицированная система KPI, работает программа долгосрочного вознаграждения. В ближайшие планы Группы входит также внедрение программы долгосрочной мотивации сотрудников. Топ-менеджмент Группы состоит из профессионалов, обладающих значительным опытом работы в крупнейших российских и международных фармацевтических компаниях. Результаты деятельности управленческого персонала Группы были отмечены экспертным сообществом. Основателем и единственным бенефициаром Группы является Петр Александрович Белый, врач, кандидат медицинских наук, который обладает более чем 25-летним опытом работы в медицинском секторе. Петр Белый регулярно принимает участие в научных форумах, профильных конференциях и других отраслевых мероприятиях. Вклад Петра Белого в развитие производства лекарственных препаратов был отмечен на высоком уровне – в марте 2021 года он был награжден орденом Пирогова.
--	---

	Эмитент (Группа) также обладает более слабыми сторонами в сравнении со своими конкурентами: На текущий момент возможность масштабирования бизнеса Группы ограничена рынком дружественных стран в сравнении с иностранными конкурентами, которые имеют возможность предлагать свои продукты по всему миру, а также имеют доступ к международным публичным рынкам капитала. В дополнение к информации, приведенной в настоящем разделе, инвесторам рекомендуется ознакомиться с - дополнительными материалами об Эмитенте, размещенными в разделе официального сайта Эмитента https://promomed.ru/investors. - отчетом Strategy Partners (Стратеджи Партнерс), «Стратегическое исследование фармацевтического рынка ГК «ПРОМОМЕД», опубликованном в разделе официального сайта Эмитента https://promomed.ru/investors. Информация, приведенная в настоящем пункте, приведена в соответствии с мнениями, выраженными органами управления Эмитента. Мнения органов управления Эмитента совпадают.
п. 2.7: Миссия <i>«Мы отвечаем на критические вызовы медицины – создаем новое, предвидим будущее, находим решения»</i> • ПРОМОМЕД побеждает болезни, которые сегодня кажутся неизлечимыми; • ПРОМОМЕД лечит эффективнее и безопаснее, радикально улучшая прогноз на выздоровление; • ПРОМОМЕД увеличивает продолжительность трудоспособной и здоровой жизни с высоким качеством. ПРОМОМЕД делает людей счастливыми. Стратегия	п. 2.7: Миссия <i>«Мы отвечаем на критические вызовы медицины – создаем новое, предвидим будущее, находим решения»</i> • ПРОМОМЕД побеждает болезни, которые сегодня кажутся неизлечимыми; • ПРОМОМЕД лечит эффективнее и безопаснее, радикально улучшая прогноз на выздоровление; • ПРОМОМЕД увеличивает продолжительность трудоспособной и здоровой жизни с высоким качеством. ПРОМОМЕД делает людей счастливыми. Стратегия Стратегия Группы предусматривает кратное масштабирование бизнеса за счет концентрации на высокотехнологичных и маржинальных сегментах фармацевтического

Стратегия Группы предусматривает кратное масштабирование бизнеса за счет концентрации на высокотехнологичных и маржинальных сегментах фармацевтического рынка, включая агрессивные формы рака, эндокринология, ВИЧ, неврология, аутоиммунные заболевания, лечение боли и др.:

1. Стратегический фокус на развитие и коммерциализацию портфеля инновационных биотехнологических препаратов и препаратов на основе малых молекул (Портфель):

- Создание и развитие препаратов Портфеля на базе собственного R&D хаба; расширение производственных мощностей для их производства; дальнейшая эффективная коммерциализация Портфеля.
- В горизонте 3-х лет выручка Группы более чем на 50% будет формироваться за счет продаж инновационных лекарственных препаратов. Увеличение Портфеля в горизонте 3-х лет более чем в 2 раза.
- Фокус на производстве инновационных биотехнологических лекарственных препаратов в горизонте 10 лет увеличит более чем в 2 раза число биотехнологических ЛС в портфеле Группы. Данные препараты будут формировать более 50% выручки Группы.
- Прицельное развитие инфраструктуры для масштабного производства биотехнологических препаратов. За счет эффекта масштаба (существенного снижения себестоимости производства) сделать высокотехнологичную терапию доступной для системы здравоохранения и значимо увеличить экспортный потенциал высокотехнологичной продукции России.

2. Укрепление позиций и дальнейшая монетизация базового портфеля

- Увеличение доли на рынке за счет углубления проникновения в социально значимых терапевтических областях (онкология, сахарный диабет, ожирение, заболевания нервной и опорно-двигательной систем, аутоиммунные заболевания, инфекционные заболевания и др.).
- Замещение уходящих зарубежных производителей препаратами собственной разработки.
- Эффективное управление производством и каналами коммерческих и бюджетных продаж.

рынка, включая агрессивные формы рака, эндокринологию, ВИЧ, неврологию, аутоиммунные заболевания, лечение боли и др.:

5. Стратегический фокус на развитие и коммерциализацию портфеля инновационных биотехнологических препаратов и препаратов на основе малых молекул (Портфель):

- Создание и развитие препаратов Портфеля на базе собственного R&D хаба; расширение производственных мощностей для их производства; дальнейшая эффективная коммерциализация Портфеля.
- В горизонте 3-х лет выручка Группы более чем на 50% будет формироваться за счет продаж инновационных лекарственных препаратов. Увеличение Портфеля в горизонте 3-х лет более чем в 2 раза.
- Фокус на производстве инновационных биотехнологических лекарственных препаратов в горизонте 10 лет увеличит более чем в 2 раза число биотехнологических ЛС в портфеле Группы. Данные препараты будут формировать более 50% выручки Группы.
- Прицельное развитие инфраструктуры для масштабного производства биотехнологических препаратов. За счет эффекта масштаба (существенного снижения себестоимости производства) сделать высокотехнологичную терапию доступной для системы здравоохранения и значимо увеличить экспортный потенциал высокотехнологичной продукции России.

6. Укрепление позиций и дальнейшая монетизация базового портфеля

- Увеличение доли на рынке за счет углубления проникновения в социально значимые терапевтические области (онкология, сахарный диабет, ожирение, заболевания нервной и опорно-двигательной систем, аутоиммунные заболевания, инфекционные заболевания и др.).
- Замещение уходящих зарубежных производителей препаратами собственной разработки.
- Эффективное управление производством и каналами коммерческих и бюджетных продаж.

-

3. Совершенствование операционной модели и развитие инфраструктуры

Успешная коммерциализация инновационных и биотехнологических препаратов наряду с укреплением позиций базового портфеля на рынке обеспечиваются отлаженной операционной моделью Группы, наличием необходимой инфраструктуры и реализации следующих инициатив:

- дальнейшее развитие собственной инфраструктуры для разработок и производства инновационных препаратов (оборудование, технологии, ресурсы);
- собственное производство активных биотехнологических и химических активных фармацевтических субстанций, что обеспечивает возможность производства инновационных препаратов и гарантирует независимость от внешних поставщиков;
- эффективное сквозное управление цепочкой поставок, закупок и продаж, снижает риски перебоев и оптимизирует загрузку производственных мощностей;
- дальнейшая цифровизация обеспечивает прозрачность управления и непрерывное повышение эффективности основных операционных процессов;
- совершенствование системы мотивации сотрудников, постоянное обучение и развитие человеческих ресурсов увеличивает отдачу от инвестиций в человеческий капитал;
- использование лучших мировых фармацевтических практик и обмен опытом с отечественными и иностранными коллегами обеспечивают высочайшее качество производимой продукции, постоянное совершенствование исследовательских и производственных процессов.
- Обеспечение прозрачности компании, благодаря действующей системе внутреннего аудита и своевременного раскрытия информации в строгом соответствии с законодательством РФ.

4. Потенциал роста за счет выхода на новые рынки

7. Совершенствование операционной модели и развитие инфраструктуры

Успешная коммерциализация инновационных и биотехнологических препаратов, наряду с укреплением позиций базового портфеля на рынке, обеспечиваются отлаженной операционной моделью Группы, наличием необходимой инфраструктуры и реализацией следующих инициатив:

- дальнейшее развитие собственной инфраструктуры для разработок и производства инновационных препаратов (оборудование, технологии, ресурсы);
- собственное производство активных биотехнологических и химических активных фармацевтических субстанций, что обеспечивает возможность выпуска инновационных препаратов и гарантирует независимость от внешних поставщиков;
- эффективное сквозное управление цепочкой поставок, закупок и продаж, снижает риски перебоев и оптимизирует загрузку производственных мощностей;
- дальнейшая цифровизация обеспечивает прозрачность управления и непрерывное повышение эффективности основных операционных процессов;
- совершенствование системы мотивации сотрудников, постоянное обучение и развитие человеческих ресурсов увеличивает отдачу от инвестиций в человеческий капитал;
- использование лучших мировых фармацевтических практик и обмен опытом с отечественными и иностранными коллегами обеспечивают высочайшее качество производимой продукции, постоянное совершенствование исследовательских и производственных процессов;
- обеспечение прозрачности компании, благодаря действующей системе внутреннего аудита и своевременного раскрытия информации в строгом соответствии с законодательством РФ.

8. Потенциал роста за счет выхода на новые рынки

- Развитие экспортного потенциала на основе инновационного портфеля, удовлетворяющего критические потребности систем здравоохранения различных стран.

- Развитие экспортного потенциала на основе инновационного портфеля, удовлетворяющего критические потребности систем здравоохранения различных стран. - Рынок стран (кроме США, ЕС, Великобритании, Японии, Австралии) составляет около 7 млрд. потенциальных потребителей.	Рынок стран (кроме США, ЕС, Великобритании, Японии, Австралии) составляет около 7 млрд. потенциальных потребителей.
Пп. «Риски, связанные с деятельностью Эмитента (группы Эмитента), в том числе риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение» п. 2.8.4: Риски, связанные с деятельностью Эмитента (группы Эмитента), в том числе риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение): На дату утверждения Проспекта компании Группы не участвуют в судебных процессах, имеющих существенное значение для финансового положения Группы. На дату утверждения Проспекта ООО «ПРОМОМЕД ДМ» (кредитор) включено Арбитражным судом г. Москвы в реестр кредиторов ООО «БИОТЭК» (должник) с суммой требований 394 682 154,45 рублей, что составляет не более 2,4% от балансовой стоимости активов ООО «ПРОМОМЕД ДМ» и не имеет существенного значения для финансового положения Эмитента. В производстве арбитражного суд Москвы находится иск патентообладателя Eisai R&D Management Co., Ltd. (Эйсаи Эр Энд Ди Мэнэджмент Ко ЭлТиДи) к Министерству здравоохранения РФ, ООО «ПРОМОМЕД РУС» и АО «Биохимик» в отношении использования изобретения по патенту РФ 2245335 в лекарственном препарате Эрибулин-Промомед (далее – «ЛП»). Риск отзыва регистрационного удостоверения на ЛП отсутствует, так как срок действия патента истекает 16 июня 2024 г. На дату утверждения Проспекта ФАС РФ возбуждено дело о нарушении антимонопольного законодательства по признакам нарушения АО «Биохимик» статьи 14.5 Федерального закона «О защите конкуренции» в связи с производством и реализацией лекарственного препарата Эрибулин-Промомед (МНН Эрибулин) с незаконным использованием изобретения по патенту № 2245335. Неблагоприятный исход привлечения к ответственности, предусмотренной ч. 2 статьи 14.33 КоАП РФ не может оказать негативного влияния на результаты деятельности Группы или ее	Пп. «Риски, связанные с деятельностью Эмитента (группы Эмитента), в том числе риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение» п. 2.8.4: Риски, связанные с деятельностью Эмитента (группы Эмитента), в том числе риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение): На дату утверждения Проспекта компании Группы не участвуют в судебных процессах, имеющих существенное значение для финансового положения Группы. На дату утверждения Проспекта ООО «ПРОМОМЕД ДМ» (кредитор) включено Арбитражным судом г. Москвы в реестр кредиторов ООО «БИОТЭК» (должник) с суммой требований 394 682 154,45 рублей, что составляет не более 2,4% от балансовой стоимости активов ООО «ПРОМОМЕД ДМ» и не имеет существенного значения для финансового положения Эмитента. В производстве арбитражного суд Москвы находится иск патентообладателя Eisai R&D Management Co., Ltd. (Эйсаи Эр Энд Ди Мэнэджмент Ко ЭлТиДи) к Министерству здравоохранения РФ, ООО «ПРОМОМЕД РУС» и АО «Биохимик» в отношении использования изобретения по патенту РФ 2245335 в лекарственном препарате Эрибулин-Промомед (далее – «ЛП»). Риск отзыва регистрационного удостоверения на ЛП отсутствует, так как срок действия патента истек 16 июня 2024 г. В производстве арбитражного суд Москвы находится иск патентообладателя Дженентек Инк. (Genentech Inc.), Кьюрис Инк. (Curis Inc.) к ООО «ПРОМОМЕД РУС» и АО «Биохимик» (третье лицо: Министерство здравоохранения РФ) о защите исключительных прав на изобретение по патенту № 040055, об обязанности. Исковое заявление оставлено без движения до 15.07.2024 г. Иск не содержит требований имущественного характера. На дату утверждения Проспекта ФАС РФ возбуждено дело о нарушении антимонопольного законодательства по признакам нарушения АО «Биохимик» статьи 14.5 Федерального закона «О защите конкуренции» в связи с производством и реализацией лекарственного препарата Эрибулин-Промомед (МНН Эрибулин) с незаконным использованием

денежные потоки. Максимальный размер возможного административного штрафа не превысит 0,3% от балансовой стоимости активов АО «Биохимик». При этом нельзя исключать, что компании Группы могут быть вовлечены в судебные разбирательства, связанные с их деятельностью, что потенциально может оказать негативное влияние на результаты деятельности Группы или ее денежные потоки. Тем не менее, Группа Эмитента строит свою деятельность на основе строгого соответствия законодательству, отслеживает и своевременно реагирует на изменения в нем, а также стремится к конструктивному диалогу с регулирующими органами в вопросах правоприменительной практики.	изобретения по патенту № 2245335. Неблагоприятный исход привлечения к ответственности, предусмотренной ч. 2 статьи 14.33 КоАП РФ не может оказать негативного влияния на результаты деятельности Группы или ее денежные потоки. Максимальный размер возможного административного штрафа не превысит 0,3% от балансовой стоимости активов АО «Биохимик». При этом нельзя исключать, что компании Группы могут быть вовлечены в судебные разбирательства, связанные с их деятельностью, что потенциально может оказать негативное влияние на результаты деятельности Группы или ее денежные потоки. Тем не менее, Группа Эмитента строит свою деятельность на основе строгого соответствия законодательству, отслеживает и своевременно реагирует на изменения в нем, а также стремится к конструктивному диалогу с регулирующими органами в вопросах правоприменительной практики.
Пп. «Группа подвержена риску предъявления претензий о нарушении прав интеллектуальной собственности со стороны третьих лиц» п. 2.8.4: Группа подвержена подвержена риску предъявления претензий о нарушении прав интеллектуальной собственности со стороны третьих лиц. Компании Группы, а именно ООО «ПРОМОМЕД РУС», ООО «ПРОМОМЕД ДМ» и АО «Биохимик», подвержены риску предъявления исков о нарушении прав третьих лиц, даже если компании Группы сознательно не нарушают какие-либо действительные права интеллектуальной собственности третьих лиц. Несмотря на то, что компании Группы следят за своей деятельностью, чтобы предотвратить нарушение прав интеллектуальной собственности третьих лиц, если будет обнаружено, что компании Группы нарушили права интеллектуальной собственности других лиц, или если компании Группы согласятся урегулировать претензии о нарушении, от компаний Группы может потребоваться отозвать соответствующие продукты, прекратить производства и продажи таких продуктов, возмещать значительный ущерб или выплачивать значительные лицензионные платежи. Компании Группы оценивают риски предъявления любых таких претензий о нарушении прав, чтобы оценить вероятность неблагоприятных исходов и оценить, если возможно, сумму потенциальных убытков. На основе этих оценок, а также в соответствии с применимыми стандартами бухгалтерского учета и раскрытия информации компании Группы создают резервы и/или раскрывают информацию о соответствующих судебных претензиях или принимают решение не создавать резервы или не раскрывать судебные претензии. Эти оценки и расчеты основаны на информации, доступной руководству Группы на данный момент, и включают значительное количество суждений руководителей. Фактические результаты или убытки могут существенно отличаться от	Пп. «Группа подвержена риску предъявления претензий о нарушении прав интеллектуальной собственности со стороны третьих лиц» п. 2.8.4: Группа подвержена риску предъявления претензий о нарушении прав интеллектуальной собственности со стороны третьих лиц. Компании Группы, а именно ООО «ПРОМОМЕД РУС», ООО «ПРОМОМЕД ДМ» и АО «Биохимик», подвержены риску предъявления исков о нарушении прав третьих лиц. Несмотря на то, что компании Группы следят за своей деятельностью, чтобы предотвратить нарушение прав интеллектуальной собственности третьих лиц, если будет обнаружено, что компании Группы нарушили права интеллектуальной собственности других лиц, или если компании Группы согласятся урегулировать претензии о нарушении, от компаний Группы может потребоваться отозвать соответствующие продукты, прекратить производства и продажи таких продуктов, возмещать значительный ущерб или выплачивать значительные лицензионные платежи. Компании Группы оценивают риски предъявления любых таких претензий о нарушении прав, чтобы оценить вероятность неблагоприятных исходов и оценить, если возможно, сумму потенциальных убытков. На основе этих оценок, а также в соответствии с применимыми стандартами бухгалтерского учета и раскрытия информации компании Группы создают резервы и/или раскрывают информацию о соответствующих судебных претензиях или принимают решение не создавать резервы или не раскрывать судебные претензии. Эти оценки и расчеты основаны на информации, доступной руководству Группы на данный момент, и включают значительное количество суждений руководителей. Фактические результаты или убытки могут существенно отличаться от тех, которые предусмотрены текущими оценками Группы. Хотя стороны таких патентных споров и споров об интеллектуальной собственности в фармацевтической

тех, которые предусмотрены текущими оценками Группы. Хотя стороны таких патентных споров и споров об интеллектуальной собственности в фармацевтической промышленности часто урегулируют данные вопросы посредством лицензирования или аналогичных соглашений, расходы, связанные с такими соглашениями, могут быть значительными и могут включать в себя выплату текущих лицензионных отчислений.

Кроме того, необходимые лицензии могут быть недоступны на приемлемых условиях или вообще не предоставляться. Поэтому, если Группа не сможет успешно защититься от претензий третьих лиц о нарушении прав, это может существенно и неблагоприятно повлиять на финансовые результаты Группы.

промышленности часто урегулируют данные вопросы посредством лицензирования или аналогичных соглашений, расходы, связанные с такими соглашениями, могут быть значительными и могут включать в себя выплату текущих лицензионных отчислений.

Кроме того, необходимые лицензии могут быть недоступны на приемлемых условиях или вообще не предоставляться. Поэтому, если Группа не сможет успешно защититься от претензий третьих лиц о нарушении прав, это может существенно и неблагоприятно повлиять на финансовые результаты Группы.

Риски, связанные с прекращением Распоряжения Правительства от 27.12.2023 № 3937-р в отношении патентов по Семаглутиду

Распоряжением Правительства РФ от 27.12.2023 № 3937-р Обществу с ограниченной ответственностью «ПРОМОМЕД РУС» предоставлено разрешение на использование изобретений, охраняемых соответствующими патентами, принадлежащими компании «НОВО НОРДИСК А/С» (DK), в целях обеспечения населения РФ лекарственными препаратами с международным непатентованным наименованием «Семаглутид». На основании данного разрешения ООО «ПРОМОМЕД РУС» на данный момент осуществляет реализацию препарата «Квинсента».

Разрешение на использование обозначенных изобретений предоставлено ООО «ПРОМОМЕД РУС» до 31.12.2024.

При этом 27.03.2024 Правительств РФ утвердило Постановление № 380, в котором был закреплён порядок получения российским юридическим лицом разрешения на использование изобретений, полезных моделей и промышленных образцов без согласия патентообладателей.

В связи с этим для сохранения права использования соответствующих изобретений Эмитент планирует в соответствии с порядком, закреплённым в Постановлении Правительства РФ № 380 обратиться с заявкой об использовании соответствующих изобретений без согласия патентообладателя.

В случае, если Эмитентом не будет получено соответствующее решение, то Эмитент планирует обратиться с требованием о предоставлении Эмитенту принудительной лицензии в порядке, установленном в статье 1362 ГК РФ.

Стоит отметить, что лекарственные препараты на основе МНН Семаглутид относятся к категории жизненно-необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), входят в приоритетные линии терапии пациентов с сахарным диабетом, согласно

				клиническим рекомендациям МЗ РФ и не имеют взаимозаменяемых аналогов. Замена подобного рода препаратов у пациентов с хроническими заболеваниями, к которым относится сахарный диабет, несет существенный риски для здоровья. В этой связи риск утраты прав на использование изобретений, на основании которых осуществляется реализация лекарственных препаратов с международным непатентованным наименованием «Семаглутид», Эмитент расценивает как ограниченный.			
П.3.1: Состав совета директоров Эмитента: В настоящее время в связи с досрочным выбытием из состава Совета директоров Эмитента одного из членов, в Совет директоров входят четыре члена. До получения Эмитентом статуса публичного акционерного общества Совет директоров будет переизбран в составе не менее пяти членов. (1) ФИО: Белый Петр Александрович Год рождения: 1972 Сведения об уровне образования: высшее, Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Московский государственный медико-стоматологический университет Федерального агентства по здравоохранению и социальному развитию», г. Москва. Квалификация и (или) специальность: врач по специальности «Лечебное дело», кандидат медицинских наук. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):				П.3.1: Состав совета директоров Эмитента: (1) ФИО: Белый Петр Александрович Год рождения: 1972 Сведения об уровне образования: высшее, Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Московский государственный медико-стоматологический университет Федерального агентства по здравоохранению и социальному развитию», г. Москва. Квалификация и (или) специальность: врач по специальности «Лечебное дело», кандидат медицинских наук. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):			
Период (года)		Наименование организации	Должность	Период (года)		Наименование организации	Должность
с	по			с	по		
2018	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	Исполнительный директор	2018	2024	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	Исполнительный директор
				2019	2023	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Председатель Совета директоров

2019	2023	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Председатель Совета директоров				
2021	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Председатель Совета директоров, с 2022 года - Председатель Комитета по стратегии и устойчивому развитию, член Комитета по номинациям и вознаграждениям	2021	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Председатель Совета директоров, с 2022 года - Председатель Комитета по стратегии и устойчивому развитию, член Комитета по номинациям и вознаграждениям
				2024	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Первый заместитель генерального директора
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 100%. Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 100% Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0 %; 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0 %; 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0 %. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0% Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: указанных родственных связей не имеется.				Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 100%. Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 100% Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: 4) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0 %; 5) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0 %; 6) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0 %. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0% Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: указанных родственных связей не имеется.			

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: не привлекался к административной или уголовной ответственности. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является Председателем Комитета по стратегии и устойчивому развитию, членом Комитета по номинациям и вознаграждениям. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (2) ФИО: Рубинский Кирилл Юрьевич Год рождения: 1968 Сведения об уровне образования: высшее, МГИМО, степень в области экономики и международных экономических отношений. Квалификация и (или) специальность: специалист по международным экономическим отношениям; специалист в области управления средствами массовой информации и коммуникации. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности): <table><tr><th colspan="2">Период</th><th rowspan="2">Наименование организации</th><th rowspan="2">Должность</th></tr><tr><th>с</th><th>по</th></tr><tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr></table>				Период		Наименование организации	Должность	с	по					Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: не привлекался к административной или уголовной ответственности. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является Председателем Комитета по стратегии и устойчивому развитию, членом Комитета по номинациям и вознаграждениям. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (2) ФИО: Ефремов Александр Игоревич Год рождения: 1967 Сведения об уровне образования: Военно-медицинская академия им. С.М. Кирова, Адъюнктура Военно-медицинской академии, Российская академия государственной службы при Президенте РФ, Exeс MBA Harvard Business School (Менеджмент, Финансы). Квалификация и (или) специальность: квалификация «Врач» по специальности «Лечебное дело», квалификация «Военный врач-исследователь» по специальности «Кардиология», квалификация «Менеджер» по специальности «Государственное и муниципальное управление», кандидат медицинских наук. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности): <table><tr><th colspan="2">Период</th><th rowspan="2">Наименование организации</th><th rowspan="2">Должность</th></tr><tr><th>с</th><th>по</th></tr><tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr></table>				Период		Наименование организации	Должность	с	по				
Период		Наименование организации	Должность																								
с	по																										
Период		Наименование организации	Должность																								
с	по																										

2021	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Член Совета директоров, член Комитета по аудиту, с 2023 - Председатель Комитета по аудиту, член Комитета по номинациям и вознаграждениям, член Комитета по стратегии и устойчивому развитию
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0%. Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0% Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%. 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%. 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0% Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и			
2019	2021	ООО «Бауш Хелс»	Генеральный директор
2021	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Директор по маркетингу и коммерческой деятельности (до 2022), Исполнительный директор, коммерческие операции (с 2022 по 2023), Исполнительный директор (в 2023), с апреля 2023 по май 2024 - Генеральный директор, с мая 2023 - член Совета директоров, с мая 2024 - Исполнительный директор (по совместительству)
2023	2023	АО «Биохимик»	Операционный директор (по совместительству), Исполнительный директор (по совместительству)
2023	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Генеральный директор, с мая 2024 - член Совета директоров, член Комитета по стратегии и устойчивому развитию
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента: 0 %. Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0 % Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0 %; 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0 %; 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0 %.			

(или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является Председателем Комитета по аудиту, членом Комитета по номинациям и вознаграждениям, членом Комитета по стратегии и устойчивому развитию. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (3) ФИО: Пенькова Марина Владимировна Год рождения: 1965 Сведения об уровне образования: высшее, Московский технологический институт мясомолочной промышленности продовольственных товаров, ГОУВПО АНХ при Правительстве Российской Федерации, программа «МВА: профессиональная специализация - Стратегический менеджмент и предпринимательство». Квалификация и (или) специальность: специальность – экономика и организация промышленности продовольственных товаров, квалификация - инженер-экономист, дополнительная квалификация – мастер делового администрирования. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности): <table><tr><th colspan="2">Период</th><th rowspan="2">Наименование организации</th><th rowspan="2">Должность</th></tr><tr><th>с</th><th>по</th></tr><tr><td> </td><td> </td><td> </td><td> </td></tr></table>			Период		Наименование организации	Должность	с	по					Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0 % Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: указанных родственных связей не имеется. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: не привлекался к административной или уголовной ответственности. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является членом Комитета по стратегии и устойчивому развитию. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (3) ФИО: Заславская Кира Яковлевна Год рождения: 1987 Сведения об уровне образования: высшее, ГОУ ВПО «Российский химико-технологический университет им. Д.И. Менделеева» по специальности Химическая технология синтетических биологически активных веществ, присуждена квалификация «инженер».
Период		Наименование организации	Должность										
с	по												

2020	2022	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	Заместитель исполнительного директора
2021	наст.вр	ПАО «ПРОМОМЕД»	Генеральный директор (по совместительству) - до января 2023, член Совета директоров, член Комитета по стратегии и устойчивому развитию, член Комитета по аудиту (с 2021 по 2022, с 2023 – по настоящее время)

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0 %.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0%

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:

1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%.

2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%.

3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%.

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0%

Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: родственные связи с указанными лицами отсутствуют.

Квалификация и (или) специальность: специальность «Химическая технология синтетических биологически активных веществ», квалификация «инженер»

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2014	2019	ООО «ПРОМОМЕД РУС»	Национальный медицинский менеджер медицинского отдела
2019	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Руководитель отдела медицинского маркетинга (до 2021), с 2021 - Директор по новым продуктам, с 2023 - член Совета директоров
2024	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Директор по исследованиям и разработкам (по совместительству), член Совета директоров

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0 %.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0 %

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:

4) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0 %.

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является членом Комитета по стратегии и устойчивому развитию, член Комитета по аудиту. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (4) ФИО: Маев Игорь Вениаминович Год рождения: 1963 Сведения об уровне образования: высшее, Московский государственный медико-стоматологический университет им. А.И. Евдокимова Минздрава России. Квалификация и (или) специальность: гастроэнтеролог, академик РАН, д.м.н. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности): <table><tr><th colspan="2">Период</th><th rowspan="2">Наименование организации</th><th rowspan="2">Должность</th></tr><tr><th>с</th><th>по</th></tr><tr><td>2013</td><td>наст. время</td><td>ФГБОУ ВО «РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МЕДИЦИНЫ»</td><td>Первый проректор, зав. кафедрой пропедевтики внутренних болезней и гастроэнтерологии лечебного факультета научно-</td></tr></table>	Период		Наименование организации	Должность	с	по	2013	наст. время	ФГБОУ ВО «РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МЕДИЦИНЫ»	Первый проректор, зав. кафедрой пропедевтики внутренних болезней и гастроэнтерологии лечебного факультета научно-	5) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0 %. 6) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0 %. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0 % Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): не является членом или председателем комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (4) ФИО: Йованович Деян Год рождения: 1959 Сведения об уровне образования: высшее, Варшавская Медицинская Академия, Варшава (Польша).
Период		Наименование организации			Должность						
с	по										
2013	наст. время	ФГБОУ ВО «РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МЕДИЦИНЫ»	Первый проректор, зав. кафедрой пропедевтики внутренних болезней и гастроэнтерологии лечебного факультета научно-								

		МИНЗДРАВА РОССИИ	образовательного института клинической медицины имени Н.А.Семашко
2021	2023	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	член Совета директоров
2023	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	член Совета директоров, с мая 2023 - член Комитета по аудиту, председатель Комитета по номинациям и вознаграждениям

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0 %.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0%

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:

1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%.

2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%.

3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%.

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0%

Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной

Квалификация и (или) специальность: анестезиолог-реаниматолог.

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2005	2021	Представительство Частной компании с ограниченной ответственностью «Астеллас Фарма Юроп Б.В.»	Вице-Президент по России и странам СНГ
2005	2022	АО «Астеллас Фарма»	Генеральный директор
2014	2021	ООО «Астеллас Фарма Продакшен»	Генеральный директор
2024	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Член Совета директоров, член Комитета по аудиту, член Комитета по стратегии и устойчивому развитию

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0 %.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0 %

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является членом Комитета по аудиту, Председателем Комитета по номинациям и вознаграждениям. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. Сведения о членах совета директоров, которых Эмитент считает независимыми с учетом положений Кодекса корпоративного управления: независимые члены Совета директоров будут избраны на ближайшем Общем собрании акционеров (при принятии ближайшего решения единственного акционера). Действующий состав Совета директоров был избран на основании Устава, действующего до 26.04.2024. К действующему составу Совета директоров не применяются положения Устава о независимых директорах, так как он был сформирован ранее принятия Устава в редакции, содержащей положения о независимых директорах. Будущий состав Совета директоров будет избран на основании Устава, действующего с 26.04.2024. Положения Устава о независимых директорах будет применяться к будущему составу Совета директоров. Информация о единоличном исполнительном органе Эмитента: (1) ФИО: Ефремов Александр Игоревич Год рождения: 1967	Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0 %. 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0 %. 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0 %. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0 % Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): член Комитета по аудиту, член Комитета по стратегии и устойчивому развитию. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (5) ФИО: Литвищенко Юрий Федорович
---	---

Сведения об уровне образования: Военно-медицинская академия им. С.М.Кирова, Адъюнктура Военно-медицинской академии, Российская академия государственной службы при Президенте РФ, Exес MBA Harvard Business School (Менеджмент, Финансы).

Квалификация и (или) специальность: квалификация «Врач» по специальности «Лечебное дело», квалификация «Военный врач-исследователь» по специальности «Кардиология», квалификация «Менеджер» по специальности «Государственное и муниципальное управление».

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2019	2021	ООО «Бауш Хелс»	Генеральный директор
2021	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Директор по маркетингу и коммерческой деятельности (до 2022), Исполнительный директор, коммерческие операции (с 2022 по 2023), Исполнительный директор (в 2023), с апреля 2023 - Генеральный директор, с мая 2023 - член Совета директоров
2023	2023	АО «Биохимик»	Операционный директор (по совместительству), Исполнительный директор (по совместительству)
2023	наст.время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Генеральный директор

Год рождения: 1961

Сведения об уровне образования: высшее, 2-й Московский Ордена Ленина Государственный медицинский институт.

Квалификация и (или) специальность: врач-лечебник, кандидат медицинских наук.

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2021	2021	ООО «СКОПИНФАРМ»	Руководитель госпитального отдела (продажи и маркетинг)
2024	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Член Совета директоров, член Комитета по стратегии и устойчивому развитию

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0 %.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0 %

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:

- 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0 %.
- 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0 %.
- 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0 %.

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента: 0 %. Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0% Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%. 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%. 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0% Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0 % Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): член Комитета по стратегии и устойчивому развитию. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (6) ФИО: Рубинский Кирилл Юрьевич Год рождения: 1968 Сведения об уровне образования: высшее, МГИМО, степень в области экономики и международных экономических отношений. Квалификация и (или) специальность: специалист по международным экономическим отношениям; специалист в области управления средствами массовой информации и коммуникации.
--	---

Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало.

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершённых отчётных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2021	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Член Совета директоров, член Комитета по аудиту, с 2023 - Председатель Комитета по аудиту, член Комитета по номинациям и вознаграждениям, член Комитета по стратегии и устойчивому развитию

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0%.

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0%

Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:

- 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%.
- 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%.
- 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%.

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0%

	Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является Председателем Комитета по аудиту, членом Комитета по номинациям и вознаграждениям, членом Комитета по стратегии и устойчивому развитию. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (7) ФИО: Маев Игорь Вениаминович Год рождения: 1963 Сведения об уровне образования: высшее, Московский государственный медико-стоматологический университет им. А.И. Евдокимова Минздрава России. Квалификация и (или) специальность: гастроэнтеролог, академик РАН, профессор, доктор медицинских наук. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершающихся отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в
--	---

	хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):			
	Период		Наименование организации	Должность
	с	по		
	2013	наст. время	ФГБОУ ВО «РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МЕДИЦИНЫ» МИНЗДРАВА РОССИИ	Первый проректор, проректор зав. кафедрой пропедевтики внутренних болезней и гастроэнтерологии лечебного факультета научно-образовательного института клинической медицины имени Н.А.Семашко
	2021	2023	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	член Совета директоров
2023	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	член Совета директоров, член Комитета по аудиту, председатель Комитета по номинациям и вознаграждениям	
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0 %.				
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0%				
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.				
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:				
1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%.				
2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%.				

3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%.

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0%

Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: родственные связи с указанными лицами отсутствуют.

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало.

Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): является членом Комитета по аудиту, Председателем Комитета по номинациям и вознаграждениям. Не является членом или председателем иных комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций.

(8) ФИО: **Малиновский Михаил Игоревич**

Год рождения: 1986

Сведения об уровне образования: высшее, Московская государственная юридическая академия, г. Москва.

Квалификация и (или) специальность: юриспруденция.

		Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершённых отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):																											
		<table><tr><th colspan="2">Период</th><th rowspan="2">Наименование организации</th><th rowspan="2">Должность</th></tr><tr><th>с</th><th>по</th></tr><tr><td>2012</td><td>наст. время</td><td>ООО «ЛКП»</td><td>Генеральный директор</td></tr><tr><td>2023</td><td>наст. время</td><td>ПАО Московская Биржа</td><td>Председатель Комитета по первичному рынку акций Правления</td></tr><tr><td>2023</td><td>наст. время</td><td>АО ИК «Битца-Инвест»</td><td>Член Совета директоров</td></tr><tr><td>2024</td><td>наст. время</td><td>Фонд «Вектор Технологий»</td><td>Директор</td></tr><tr><td>2024</td><td>наст. время</td><td>ПАО «ПРОМОМЕД»</td><td>Член Совета директоров</td></tr></table>		Период		Наименование организации	Должность	с	по	2012	наст. время	ООО «ЛКП»	Генеральный директор	2023	наст. время	ПАО Московская Биржа	Председатель Комитета по первичному рынку акций Правления	2023	наст. время	АО ИК «Битца-Инвест»	Член Совета директоров	2024	наст. время	Фонд «Вектор Технологий»	Директор	2024	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Член Совета директоров
Период		Наименование организации	Должность																										
с	по																												
2012	наст. время	ООО «ЛКП»	Генеральный директор																										
2023	наст. время	ПАО Московская Биржа	Председатель Комитета по первичному рынку акций Правления																										
2023	наст. время	АО ИК «Битца-Инвест»	Член Совета директоров																										
2024	наст. время	Фонд «Вектор Технологий»	Директор																										
2024	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Член Совета директоров																										
		Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0 %.																											
		Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0 %																											
		Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.																											
		Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:																											
		1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0 %.																											
		2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0 %.																											
		3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0 %.																											

	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0 % Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): не является членом или председателем комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. (9) ФИО: Троянкин Юрий Юрьевич Год рождения: 1972 Сведения об уровне образования: высшее, Московский физико-технический институт по специальности прикладная математика и физика; профессиональная переподготовка в Российской экономической академии им. Г.В. Плеханова по программе «Финансовое и банковское дело» и в Thunderbird American Graduate School of International Management/CBSD, Москва) по программе SHRM Certification. Квалификация и (или) специальность: специальность «прикладная математика и физика», квалификация «инженер-физик».
--	--

	Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности): <table><tr><th colspan="2">Период</th><th rowspan="2">Наименование организации</th><th rowspan="2">Должность</th></tr><tr><th>с</th><th>по</th></tr><tr><td>2020</td><td>наст. время</td><td>ООО «ПРОМОМЕД ДМ»</td><td>Директор по персоналу и организационному развитию, с 2023 - Председатель Совета директоров</td></tr><tr><td>2024</td><td>наст. время</td><td>ПАО «ПРОМОМЕД»</td><td>Директор по персоналу (по совместительству), член Совета директоров</td></tr></table>	Период		Наименование организации	Должность	с	по	2020	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Директор по персоналу и организационному развитию, с 2023 - Председатель Совета директоров	2024	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Директор по персоналу (по совместительству), член Совета директоров
Период		Наименование организации	Должность												
с	по														
2020	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Директор по персоналу и организационному развитию, с 2023 - Председатель Совета директоров												
2024	наст. время	ПАО «ПРОМОМЕД»	Директор по персоналу (по совместительству), член Совета директоров												
	Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией: 0%. Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0% Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: 1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%. 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%. 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0%														

	Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало. Сведения об участии (член комитета, председатель комитета) члена совета директоров (наблюдательного совета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): не является членом или председателем комитетов Совета директоров Эмитента и других организаций. Сведения о членах совета директоров, которых Эмитент считает независимыми с учетом положений Кодекса корпоративного управления: Эмитент считает независимыми директорами с учетом положений Кодекса корпоративного управления следующих членов Совета директоров, избранных решением единственного участника от 14.05.2024 № 4: 1) Иванович Деян; 2) Литвищенко Юрий Федорович; 3) Маев Игорь Вениаминович; 4) Рубинский Кирилл Юрьевич.
--	---

	Принятие Советом директоров решения по определению статуса независимости членов Совета директоров Общества планируется на ближайшем заседании Совета директоров (после завершения ПАО Московской Биржа процедуры прелистинга акций). Информация о единоличном исполнительном органе Эмитента: (1) ФИО: Ефремов Александр Игоревич Год рождения: 1967 Сведения об уровне образования: Военно-медицинская академия им. С.М.Кирова, Адъюнктура Военно-медицинской академии, Российская академия государственной службы при Президенте РФ, Exес MBA Harvard Business School (Менеджмент, Финансы). Квалификация и (или) специальность: квалификация «Врач» по специальности «Лечебное дело», квалификация «Военный врач-исследователь» по специальности «Кардиология», квалификация «Менеджер» по специальности «Государственное и муниципальное управление», кандидат медицинских наук. Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности): <table><tr><th colspan="2">Период</th><th rowspan="2">Наименование организации</th><th rowspan="2">Должность</th></tr><tr><th>с</th><th>по</th></tr><tr><td>2019</td><td>2021</td><td>ООО «Бауш Хелс»</td><td>Генеральный директор</td></tr><tr><td>2021</td><td>наст. время</td><td>ООО «ПРОМОМЕД ДМ»</td><td>Директор по маркетингу и ческой деятельности (до 2022), Исполнительный директор, ческие операции (с 2022 по Исполнительный директор (в с апреля 2023 по май 2024 льный директор, с мая 2023 - член</td></tr></table>	Период		Наименование организации	Должность	с	по	2019	2021	ООО «Бауш Хелс»	Генеральный директор	2021	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Директор по маркетингу и ческой деятельности (до 2022), Исполнительный директор, ческие операции (с 2022 по Исполнительный директор (в с апреля 2023 по май 2024 льный директор, с мая 2023 - член
Период		Наименование организации	Должность												
с	по														
2019	2021	ООО «Бауш Хелс»	Генеральный директор												
2021	наст. время	ООО «ПРОМОМЕД ДМ»	Директор по маркетингу и ческой деятельности (до 2022), Исполнительный директор, ческие операции (с 2022 по Исполнительный директор (в с апреля 2023 по май 2024 льный директор, с мая 2023 - член												

			директоров, с мая 2024 - ительный директор (по ительству)
	2023	2023	АО «Биохимик» Операционный директор (по ительству), Исполнительный р (по совместительству)
	2023	наст.время	ПАО «ПРОМОМЕД» Генеральный директор (до мая по совместительству), с мая 2024 н Совета директоров, член та по стратегии и устойчивому ю
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента: 0 %.			
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0%			
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.			
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:			
1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%.			
2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%.			
3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%.			
Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации АО «Биохимик»: 0%			
Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.			
Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов			

	управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего Проспекта: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало.
п. 3.2: Согласно пункту 2 статьи 64 Федерального закона «Об акционерных обществах» по решению Общего собрания акционеров членам Совета директоров в период исполнения ими своих обязанностей могут выплачиваться вознаграждение и (или) компенсироваться расходы, связанные с исполнением ими функций членов Совета директоров. Размеры таких вознаграждений и компенсаций устанавливаются решением Общего собрания акционеров. Решением Совета директоров Эмитента (протокол от 27.05.2022 № 5) утверждено Положение о вознаграждении и компенсации расходов членов Совета директоров, в соответствии с которым: - решение о выплате вознаграждения и/или порядке компенсации расходов членам Совета директоров в период исполнения ими своих обязанностей принимается в порядке, установленном решением Общего собрания акционеров, и также может быть определен договором между Обществом и членами Совета директоров, заключаемыми в соответствии с решением общего собрания акционеров; - вознаграждение выплачивается членам Совета директоров пропорционально периоду осуществления ими функций члена Совета директоров; - Эмитент компенсирует все расходы и затраты, понесенные членами Совета директоров и связанные с исполнением ими своих функций;	п. 3.2: Согласно пункту 2 статьи 64 Федерального закона «Об акционерных обществах» по решению Общего собрания акционеров членам Совета директоров в период исполнения ими своих обязанностей могут выплачиваться вознаграждение и (или) компенсироваться расходы, связанные с исполнением ими функций членов Совета директоров. Размеры таких вознаграждений и компенсаций устанавливаются решением Общего собрания акционеров. Решением Совета директоров Эмитента (протокол от 06.06.2024 № 10/2024)) утверждено Положение о вознаграждении и компенсации расходов членов Совета директоров новой редакции, в соответствии с которым: - решение о выплате вознаграждения и/или порядке компенсации расходов членам Совета директоров в период исполнения ими своих обязанностей принимается в порядке, установленном решением Общего собрания акционеров, и также может быть определен договором между Обществом и членами Совета директоров, заключаемыми в соответствии с решением Общего собрания акционеров; - вознаграждение выплачивается членам Совета директоров пропорционально периоду осуществления ими функций члена Совета директоров; - Эмитент компенсирует все расходы и затраты, понесенные членами Совета директоров и связанные с исполнением ими своих функций, в случае принятия решения об этом Общим собранием акционеров.;

- конкретный размер сумм, подлежащих выплате члену Совета директоров в соответствующем Корпоративном году, устанавливается в решении Общего собрания акционеров и указывается в договоре, заключаемом Обществом с соответствующим членом Совета директоров.

Рассмотрение и утверждение условий заключаемого с Генеральным директором трудового (гражданско-правового) и любых других типов договоров, их изменений, прекращений относится к компетенции Совета директоров, который принимает решение на основании рекомендации Комитета по номинациям и вознаграждениям.

Вознаграждения:

(1) Совет директоров

Единица измерения: руб.

Наименование показателя	31.12.2023
Заработная плата	0
Премии	0
Вознаграждение за участие в работе органа управления	38 008 516,00
Иные виды вознаграждений	0
Компенсация расходов	0
ИТОГО	38 008 516,00

Сведения о принятых органами управления Эмитента решениях и (или) существующих соглашениях относительно размера вознаграждения, подлежащего выплате, и (или) размера таких расходов, подлежащих компенсации: решением годового общего собрания акционеров Эмитента ежегодно устанавливается порядок и размер выплаты вознаграждения членам Совета директоров - решением единственного акционера №8 от 20.04.2023, №9 от 23.06.2023 утверждены условия вознаграждения действующих членов Совета директоров.

- конкретный размер сумм, подлежащих выплате члену Совета директоров в соответствующем Корпоративном году, устанавливается в решении Общего собрания акционеров и указывается в договоре, заключаемом Обществом с соответствующим членом Совета директоров.

Рассмотрение и утверждение условий заключаемого с Генеральным директором трудового (гражданско-правового) и любых других типов договоров, их изменений, прекращений относится к компетенции Совета директоров, который принимает решение на основании рекомендации Комитета по номинациям и вознаграждениям – пункт 18.1.7 Устава Эмитента, утвержденного решением единственного акционера от 25.04.2024 № 3.

Вознаграждения:

(1) Совет директоров

Единица измерения: руб.

Наименование показателя	31.12.2023	31.03.2024
Заработная плата	0	
Премии	0	
Вознаграждение за участие в работе органа управления	38 008 516,00	8 604 000,00
Иные виды вознаграждений	0	
Компенсация расходов	0	
ИТОГО	38 008 516,00	8 604 000,00

Сведения о принятых органами управления Эмитента решениях и (или) существующих соглашениях относительно размера вознаграждения, подлежащего выплате, и (или) размера таких расходов, подлежащих компенсации: решением годового общего собрания акционеров Эмитента ежегодно устанавливается порядок и размер выплаты вознаграждения членам Совета директоров - решением единственного

	акционера от 14.05.2024 № 4 утверждены условия вознаграждения действующих членов Совета директоров.
п. 3.3: Информация о наличии комитета по аудиту совета директоров, его функциях, персональном и количественном составе: На дату утверждения Проспекта сформирован комитет по аудиту Совета директоров Эмитента. Решением Совета директоров Эмитента (протокол от 07.07.2023 № 5/2023) определен количественный состав Комитета Совета директоров по аудиту – 3 человека, в состав Комитета по аудиту избраны следующие лица: 1) Маев Игорь Вениаминович; 2) Пенькова Марина Владимировна; 3) Рубинский Кирилл Юрьевич. Положение о комитете Совета директоров по аудиту утверждено решением Совета директоров (протокол № 9 от 27.10.2022). К основным функциям Комитета относятся: - контроль за обеспечением полноты, точности и достоверности финансовой отчетности Общества; - контроль за надежностью и эффективностью функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля; - обеспечение независимости и объективности осуществления функций внутреннего и внешнего аудита; - рассмотрение иных вопросов по инициативе любого из членов Комитета, связанных с целями и задачами деятельности Комитета. Информация о наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (подразделений):	п. 3.3: Информация о наличии комитета по аудиту совета директоров, его функциях, персональном и количественном составе: На дату утверждения Проспекта сформирован комитет по аудиту Совета директоров Эмитента. Решением Совета директоров Эмитента (протокол от 20.05.2024 № 8/2024) определен количественный состав Комитета Совета директоров по аудиту – 3 человека, в состав Комитета по аудиту избраны следующие лица: 1) Маев Игорь Вениаминович; 2) Йованович Деян; 3) Рубинский Кирилл Юрьевич. Положение о комитете Совета директоров по аудиту утверждено решением Совета директоров (протокол № 9 от 27.10.2022). К основным функциям Комитета относятся: - контроль за обеспечением полноты, точности и достоверности финансовой отчетности Общества; - контроль за надежностью и эффективностью функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля; - обеспечение независимости и объективности осуществления функций внутреннего и внешнего аудита; - рассмотрение иных вопросов по инициативе любого из членов Комитета, связанных с целями и задачами деятельности Комитета. Информация о наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (подразделений):

На дату утверждения Проспекта отдельное структурное подразделение (подразделения) Эмитента по управлению рисками и (или) внутреннему контролю не сформировано. Задачи и функции СУРиБК на момент утверждения Проспекта не были определены. Предполагается, что у Эмитента во втором квартале 2024 года будет организована единая система управления рисками и внутреннего контроля («СУРиБК»), интегрирована во все бизнес - процессы Эмитента, путем вовлечения должностных лиц Эмитента членов органов управления на всех уровнях организационной структуры в процесс:

- идентификации и оценки рисков, с которыми Эмитент сталкивается или может столкнуться в своей деятельности;
- реагирования на риски в порядке, установленном внутренними документами Эмитента;
- обмена информацией и данными, полученными в ходе идентификации и оценки рисков;
- контроля соблюдения Законодательства, а также внутренних документов, политик, регламентов и процедур Эмитента;
- обеспечения экологической, промышленной, экономической, информационной безопасности и защиты ресурсов в целях обеспечения сохранности активов Эмитента и подконтрольных лиц и ведения бизнеса с учетом социально-ответственной позиции Эмитента.

Информация о наличии структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (должностного лица):

Организация и проведение внутреннего аудита в Обществе возложены на внутреннее структурное подразделение Общества – Службу внутреннего аудита, возглавляемую руководителем Службы внутреннего аудита – Директором по внутреннему аудиту Общества.

В соответствии с Положением о Службе внутреннего аудита (Политика в области внутреннего аудита), утвержденном решением Совета директоров Эмитента (протокол от 27.05.2022 № 5) к задачам Внутреннего аудита относятся:

- оценка корпоративного управления и предоставление рекомендаций по его совершенствованию;

На дату утверждения Проспекта отдельное структурное подразделение (подразделения) Эмитента по управлению рисками и (или) внутреннему контролю не сформировано. Задачи и функции СУРиБК на момент утверждения Проспекта не были определены. Предполагается, что у Эмитента будет организована единая система управления рисками и внутреннего контроля («СУРиБК»), интегрирована во все бизнес - процессы Эмитента, путем вовлечения должностных лиц Эмитента членов органов управления на всех уровнях организационной структуры в процесс:

- идентификации и оценки рисков, с которыми Эмитент сталкивается или может столкнуться в своей деятельности;
- реагирования на риски в порядке, установленном внутренними документами Эмитента;
- обмена информацией и данными, полученными в ходе идентификации и оценки рисков;
- контроля соблюдения Законодательства, а также внутренних документов, политик, регламентов и процедур Эмитента;
- обеспечения экологической, промышленной, экономической, информационной безопасности и защиты ресурсов в целях обеспечения сохранности активов Эмитента и подконтрольных лиц и ведения бизнеса с учетом социально-ответственной позиции Эмитента.

Информация о наличии структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (должностного лица):

Организация и проведение внутреннего аудита в Обществе возложены на внутреннее структурное подразделение Общества – Службу внутреннего аудита, возглавляемую руководителем Службы внутреннего аудита – Директором по внутреннему аудиту Общества.

В соответствии с Положением о Службе внутреннего аудита (Политика в области внутреннего аудита), утвержденном решением Совета директоров Эмитента (протокол от 27.05.2022 № 5) к функциям внутреннего аудита относятся:

- оценка корпоративного управления и предоставление рекомендаций по его совершенствованию;

- оценка надежности и эффективности СУРиВК²⁰ и предоставление рекомендаций по ее совершенствованию; - содействие исполнительным органам Общества/ДЗО²¹ и работникам Общества/ДЗО в разработке и мониторинге исполнения корректирующих мероприятий; - координация деятельности с внешним аудитором Общества, взаимодействие с внешними аудиторами ДЗО, а также лицами, оказывающими услуги по консультированию в области управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления Обществу/ДЗО; - взаимодействие и координация деятельности структурных подразделений/работников ДЗО, выполняющих функции внутреннего аудита (при их формировании в ДЗО); - проведение в рамках установленного порядка внутреннего аудита подконтрольных обществ Группы компаний АО «ПРОМОМЕД»²²; - подготовка и предоставление Совету директоров и исполнительным органам Общества/ДЗО отчетов по результатам аудиторских проверок (в том числе включающих информацию о существенных рисках, недостатках, результатах и эффективности выполнения корректирующих мероприятий, результатах оценки фактического состояния, надежности и эффективности СУРиВК и корпоративного управления); - помощь менеджменту Общества/ДЗО в построении эффективных СУРиВК и корпоративного управления - путем предоставления консультаций, рекомендаций и заключений по результатам проведения аудиторских проверок, и иной практической помощи, носящей рекомендательный характер; - проверка соблюдения членами исполнительных органов Общества/ДЗО и его работниками положений действующего законодательства Российской Федерации и внутренних политик Общества/ДЗО, касающихся инсайдерской информации и борьбы с	- оценка надежности и эффективности СУРиВК²³ и предоставление рекомендаций по ее совершенствованию; - содействие исполнительным органам Общества/ДЗО²⁴ и работникам Общества/ДЗО в разработке и мониторинге исполнения корректирующих мероприятий; - взаимодействие с внешним аудитором Общества, взаимодействие с внешними аудиторами ДЗО, а также лицами, оказывающими услуги по консультированию в области управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления Обществу/ДЗО; - взаимодействие и координация деятельности структурных подразделений/работников ДЗО, выполняющих функции внутреннего аудита (при их формировании в ДЗО); - проведение внутреннего аудита / контрольных мероприятий обществ Группы компаний ПАО «ПРОМОМЕД»²⁵; - подготовка и предоставление Совету директоров и исполнительным органам Общества/ДЗО отчетов по результатам аудиторских проверок (в том числе включающих информацию о существенных рисках, недостатках, результатах и эффективности выполнения корректирующих мероприятий, результатах оценки фактического состояния, надежности и эффективности СУРиВК и корпоративного управления); - помощь менеджменту Общества/ДЗО в построении эффективных СУРиВК и корпоративного управления - путем предоставления консультаций, рекомендаций и заключений по результатам проведения аудиторских проверок / контрольных мероприятий, и иной практической помощи, носящей рекомендательный характер; - проверка соблюдения членами исполнительных органов Общества/ДЗО и его работниками положений действующего законодательства Российской Федерации и внутренних политик Общества/ДЗО, касающихся инсайдерской информации и борьбы с коррупцией, соблюдения требований Кодекса этики Общества/ДЗО (в случае их принятия).
---	--

²⁰ Система управления рисками и внутреннего контроля.

²¹ Дочерние и зависимые (подконтрольные) общества АО «ПРОМОМЕД» - юридические лица, в которых АО «ПРОМОМЕД» имеет возможность определять решения, принимаемые органами управления ДЗО.

²² Общество и ДЗО.

²³ Система управления рисками и внутреннего контроля.

²⁴ Дочерние и зависимые (подконтрольные) общества ПАО «ПРОМОМЕД» - юридические лица, в которых АО «ПРОМОМЕД» имеет возможность определять решения, принимаемые органами управления ДЗО.

²⁵ Общество и ДЗО.

коррупцией, соблюдения требований Кодекса этики Общества/ДЗО (в случае их принятия). Служба внутреннего аудита реализует поставленные перед ней задачи путем выполнения следующих функций: - проведение внутренних аудиторских проверок; - предоставление рекомендаций Обществу/ДЗО, органам управления и должностным лицам на основе информации, полученной в ходе проведения внутренних аудиторских проверок; - предоставление консультаций в построении эффективных СУРиВК и корпоративного управления в Обществе/ДЗО (при предоставлении консультаций Внутренний аудитор не должен принимать на себя обязанности менеджмента Общества/ДЗО по принятию решений и внедрению рекомендаций); - осуществление мониторинга выполнения в Обществе/ДЗО Планов мероприятий по устранению недостатков и совершенствованию СУРиВК, а также корпоративного управления по результатам проведенных внутренних аудиторских проверок; - взаимодействие с Аудитором Общества/ внешними аудиторами ДЗО. Информация о наличии и компетенции ревизионной комиссии (ревизора): В соответствии с Уставом Эмитента в Эмитенте не предусмотрено образование ревизионной комиссии. Сведения о политике Эмитента в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также о наличии внутреннего документа Эмитента, устанавливающего правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации: На дату утверждения Проспекта решением Совета директоров утверждены: - Политика в области управления рисками и внутреннего контроля АО «ПРОМОМЕД» (протокол от 27.05.2022 № 5); - Политика по управлению рисками Группы компании «ПРОМОМЕД» (протокол от 17.11.2022 № 10).	Основными задачами Службы внутреннего аудита являются:- содействие исполнительным органам и работникам Общества в разработке и мониторинге исполнения процедур и мероприятий по совершенствованию СУРиВК, корпоративному управлению Обществом; - аудит бизнес-процессов, совершаемых структурными подразделениями и работниками Общества для достижения основных целей Общества; - подготовка и предоставление Совету директоров (Комитету по аудиту) Общества отчетов по результатам деятельности Службы, которые, в том числе, включают информацию о существенных рисках, недостатках, результатах и эффективности выполнения мероприятий по устранению выявленных недостатков, результатах выполнения Плана работы Внутреннего аудита, результатах оценки фактического состояния, надежности и эффективности СУРиВК и корпоративного управления; - проверка соблюдения единоличным исполнительным органом Общества и работниками Общества положений законодательства и внутренних политик Общества, касающихся инсайдерской информации и борьбы с коррупцией; - взаимодействие с Советом директоров Общества, комитетами при Совете директоров Общества, и аудиторской организацией Общества.- предоставление рекомендаций Обществу/ДЗО, органам управления и должностным лицам на основе информации, полученной в ходе проведения внутренних аудиторских проверок; - предоставление консультаций в построении эффективных СУРиВК и корпоративного управления в Обществе/ДЗО (при предоставлении консультаций Внутренний аудитор не должен принимать на себя обязанности менеджмента Общества/ДЗО по принятию решений и внедрению рекомендаций); - осуществление мониторинга выполнения в Обществе/ДЗО Планов мероприятий по устранению недостатков и совершенствованию СУРиВК, а также корпоративного управления по результатам проведенных внутренних аудиторских проверок; - взаимодействие с Аудитором Общества/ внешними аудиторами ДЗО. Информация о наличии и компетенции ревизионной комиссии (ревизора): В соответствии с Уставом Эмитента в Эмитенте не предусмотрено образование ревизионной комиссии. Сведения о политике Эмитента в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также о наличии внутреннего документа Эмитента,
---	--

Документ, устанавливающий правила предотвращения неправомерного использования конфиденциальной информации – Положение по обращению с информацией, составляющей коммерческую тайну (приказ № 1/ПР от 31.01.2022). Документ, устанавливающий правила предотвращения неправомерного использования инсайдерской информации запланирован к утверждению в надлежащем порядке до момента подачи заявки о допуске к торговле на организованных торгах финансовых инструментов Эмитента.	устанавливающего правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации: На дату утверждения Проспекта решением Совета директоров утверждены: - Политика в области управления рисками и внутреннего контроля АО «ПРОМОМЕД» (протокол от 27.05.2022 № 5); - Политика по управлению рисками Группы компании «ПРОМОМЕД» (протокол от 17.11.2022 № 10). - Правила внутреннего контроля по предотвращению, выявлению и пресечению неправомерного использования инсайдерской информации и (или) манипулирования рынком (протокол от 20.05.2024 № 8/2024). Документ, устанавливающий правила предотвращения неправомерного использования конфиденциальной информации – Положение по обращению с информацией, составляющей коммерческую тайну – утверждено приказом Генерального директора № 1/ПР от 31.01.2022.
п. 3.4: В случае наличия в эмитенте ревизионной комиссии (ревизора) указывается информация о персональном составе ревизионной комиссии (ревизоре) Эмитента: В соответствии с Уставом Эмитента в Эмитенте не предусмотрено образование ревизионной комиссии. В случае наличия в Эмитенте отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, информация указывается в отношении руководителя такого структурного подразделения (такого должностного лица) эмитента. На дату утверждения Проспекта отдельное структурное подразделение (подразделения) Эмитента по управлению рисками и (или) внутреннему контролю не сформировано. В случае наличия в Эмитенте отдельного структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, информация, указывается в отношении руководителя такого структурного подразделения (такого должностного лица) эмитента.	п. 3.4: В случае наличия в эмитенте ревизионной комиссии (ревизора) указывается информация о персональном составе ревизионной комиссии (ревизоре) Эмитента: В соответствии с Уставом Эмитента в Эмитенте не предусмотрено образование ревизионной комиссии. В случае наличия в Эмитенте отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, информация указывается в отношении руководителя такого структурного подразделения (такого должностного лица) эмитента. На дату утверждения Проспекта отдельное структурное подразделение (подразделения) Эмитента по управлению рисками и (или) внутреннему контролю не сформировано. В случае наличия в Эмитенте отдельного структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, информация, указывается в отношении руководителя такого структурного подразделения (такого должностного лица) эмитента.

Руководитель Службы внутреннего аудита – Директор по внутреннему аудиту Эмитента.			
ФИО: Батанина Елена Анатольевна.			
Год рождения: 1967.			
Сведения об уровне образования: высшее, МХТИ им. Д.И. Менделеева; Московский гуманитарно-экономический институт; Финансовая академия при Правительстве РФ.			
Квалификация и (или) специальность: инженер-химик-технолог по специальности «технология электрохимических производств»; экономист по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», аудитор.			
Все должности, которые лицо занимал или занимает в Эмитенте и в органах управления других организаций за 3 последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):			
Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2020	2023	АО «КРОКУС»	Внутренний аудитор
2023	наст. время	АНО «ЭИСИ»	Старший консультант 1 разряда
2022	наст. время	АО «ПРОМОМЕД»	Директор по внутреннему аудиту (совместительство)
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента: 0 %.			
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0 %.			
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.			
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:			

Руководитель Службы внутреннего аудита – Директор по внутреннему аудиту Эмитента.			
ФИО: Батанина Елена Анатольевна.			
Год рождения: 1967.			
Сведения об уровне образования: высшее, МХТИ им. Д.И. Менделеева; Московский гуманитарно-экономический институт; Финансовая академия при Правительстве РФ.			
Квалификация и (или) специальность: инженер-химик-технолог по специальности «технология электрохимических производств»; экономист по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», аудитор.			
Все должности, которые лицо занимал или занимает в Эмитенте и в органах управления других организаций за 3 последних завершенных отчетных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):			
Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2020	2023	АО «КРОКУС»	Внутренний аудитор
2023	2024	АНО «ЭИСИ»	Старший консультант 1 разряда
2022	наст. время	АО «ПРОМОМЕД»	Директор по внутреннему аудиту (до мая 2024 - совместительство)
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале Эмитента: 0 %.			
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: 0 %.			
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук.			
Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:			

1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%. 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%. 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: 0% Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) лица с членами совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента, членами коллегиального исполнительного органа Эмитента, лицом, занимающим должность (осуществляющим функции) единоличного исполнительного органа Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало.	1) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД ДМ» – 0%. 2) Доля участия лица в ООО «ПРОМОМЕД РУС» – 0%. 3) Доля участия лица в АО «Биохимик» - 0%. Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: 0% Количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: 0 штук. Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) лица с членами совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента, членами коллегиального исполнительного органа Эмитента, лицом, занимающим должность (осуществляющим функции) единоличного исполнительного органа Эмитента: родственные связи с указанными лицами отсутствуют. Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: лицо к указанным видам ответственности не привлекалось. Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: лицо указанных должностей не занимало.
Абз. 4 п. 4.1: Дата, на которую в таком списке указывались лица, имеющие право осуществлять права по акциям Эмитента: 25.04.2024.	Абз. 4 п. 4.1: Дата, на которую в таком списке указывались лица, имеющие право осуществлять права по акциям Эмитента: 31.05.2024.
Пп. 1 п. 5.1:	Пп. 1 п. 5.1:

(1) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМОМЕД ДМ» Сокращенное фирменное наименование: ООО «ПРОМОМЕД ДМ» ИНН: 7724365841 ОГРН: 1167746497280 Место нахождения: г. Москва Вид контроля: прямой. Признак осуществления Эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право прямо распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации; право назначать (избирать) единоличный исполнительный орган подконтрольной эмитенту организации; право назначать (избирать) более 50 процентов состава коллегиального органа управления подконтрольной эмитенту организации); Размер доли участия Эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации: 99,9 %. Размер доли подконтрольной организации в уставном (складочном) капитале Эмитента: 0%. Размер доли обыкновенных акций Эмитента, принадлежащих подконтрольной организации: 0%. Описание основного вида деятельности подконтрольной Эмитенту организации: Торговля оптовая фармацевтической продукцией. Органы управления подконтрольной организации Наименование органа управления: Совет директоров. Физические лица, входящие в состав данного органа управления общества:	(1) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМОМЕД ДМ» Сокращенное фирменное наименование: ООО «ПРОМОМЕД ДМ» ИНН: 7724365841 ОГРН: 1167746497280 Место нахождения: г. Москва Вид контроля: прямой. Признак осуществления Эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право прямо распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации; право назначать (избирать) единоличный исполнительный орган подконтрольной эмитенту организации; право назначать (избирать) более 50 процентов состава коллегиального органа управления подконтрольной эмитенту организации); Размер доли участия Эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации: 99,9 %. Размер доли подконтрольной организации в уставном (складочном) капитале Эмитента: 0%. Размер доли обыкновенных акций Эмитента, принадлежащих подконтрольной организации: 0%. Описание основного вида деятельности подконтрольной Эмитенту организации: Торговля оптовая фармацевтической продукцией. Органы управления подконтрольной организации Наименование органа управления: Совет директоров. Физические лица, входящие в состав данного органа управления общества:
---	---

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Бардин-Денисов Илья Николаевич	0%	0%
2	Ефремов Александр Игоревич	0%	0%
3	Заславская Кира Яковлевна	0%	0%
4	Соловьев Тимофей Владимирович	0%	0%
5	Троянкин Юрий Юрьевич	0%	0%

Наименование органа управления: **Коллегиальный исполнительный орган**

Уставом ООО «ПРОМОМЕД ДМ» не предусмотрено образование коллегиального исполнительного органа.

Наименование органа управления: **Единоличный исполнительный орган.**

Физические лица, входящие в состав данного органа управления общества:

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Илья Бардин-Денисов	0%	0%

Абз. 4 п. 5.4:

Количество дополнительных акций, которые могут быть размещены или находятся в процессе размещения: 0 штук.

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Бардин-Денисов Илья Николаевич	0%	0%
2	Ефремов Александр Игоревич	0%	0%
3	Заславская Кира Яковлевна	0%	0%
4	Соловьев Тимофей Владимирович	0%	0%
5	Троянкин Юрий Юрьевич	0%	0%

Наименование органа управления: **Коллегиальный исполнительный орган**

Уставом ООО «ПРОМОМЕД ДМ» не предусмотрено образование коллегиального исполнительного органа.

Наименование органа управления: **Единоличный исполнительный орган.**

Физические лица, входящие в состав данного органа управления общества:

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Илья Николаевич Бардин-Денисов	0%	0%

Абз. 4 п. 5.4:

Количество дополнительных акций, которые могут быть размещены или находятся в процессе размещения: 40 000 000 штук.

Пп. 1 п. 5.9: (1) Полное фирменное наименование: до 22 мая 2022 Акционерное общество «Делойт и Туш СНГ» Сокращенное фирменное наименование: до 22 мая 2022 - АО «Делойт и Туш СНГ». Полное фирменное наименование: после 22 мая 2022 - Акционерное общество «Деловые решения и технологии». Сокращенное фирменное наименование: после 22 мая 2022 - АО «ДРТ». Место нахождения: 125047, г. Москва, ул. Лесная, дом 5 ИНН: 7703097990 ОГРН: 1027700425444 Место нахождения: г. Москва. ИНН: 7703097990. ОГРН: 1027700425444. Отчетный год (годы) и (или) иной отчетный период (периоды) из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором проводилась проверка отчетности Эмитента: 2021, 2022, 2023 года. Вид отчетности Эмитента, в отношении которой аудитором проводилась независимая проверка: – Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2021 года; – Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2022 года. – Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2023 года.	Пп. 1 п. 5.9: (1) Полное фирменное наименование: до 22 мая 2022 Акционерное общество «Делойт и Туш СНГ» Сокращенное фирменное наименование: до 22 мая 2022 - АО «Делойт и Туш СНГ». Полное фирменное наименование: после 22 мая 2022 - Акционерное общество «Деловые Решения и Технологии». Сокращенное фирменное наименование: после 22 мая 2022 - АО ДРТ. Место нахождения: 125047, г. Москва, ул. Лесная, дом 5 ИНН: 7703097990 ОГРН: 1027700425444 Место нахождения: г. Москва. ИНН: 7703097990. ОГРН: 1027700425444. Отчетный год (годы) и (или) иной отчетный период (периоды) из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором проводилась проверка отчетности Эмитента: 2021, 2022, 2023 года. Вид отчетности Эмитента, в отношении которой аудитором проводилась независимая проверка: – Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2021 года; – Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2022 года. – Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2023 года.
---	---

	– Консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за 3 месяца, закончившиеся 31 марта 2024 года.
п. 6.1: Состав консолидированной финансовой отчетности Эмитента вместе с заключениями независимого аудитора, содержащейся в Приложениях 1-3 к настоящему Проспекту ценных бумаг: К настоящему Проспекту ценных бумаг приложена Консолидированная финансовая отчетность Эмитента по МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2021 года; консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2022 года; консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2023 года. Приложение 1: Состав Консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2021 года: – консолидированный отчет о финансовом положении; – консолидированный отчет о совокупном доходе; – консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале; – консолидированный отчет о движении денежных средств; – Примечания к консолидированной финансовой отчетности. Приложение 2: Состав Консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО за год, закончившихся 31 декабря 2022 года: – консолидированный отчет о финансовом положении; – консолидированный отчет о совокупном доходе; – консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале; – консолидированный отчет о движении денежных средств;	п. 6.1: Состав консолидированной финансовой отчетности Эмитента вместе с заключениями независимого аудитора, содержащейся в Приложениях 1-3 к настоящему Проспекту ценных бумаг: К настоящему Проспекту ценных бумаг приложена Консолидированная финансовая отчетность Эмитента по МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2021 года; консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2022 года; консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2023 года. Приложение 1: Состав Консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2021 года: – консолидированный отчет о финансовом положении; – консолидированный отчет о совокупном доходе; – консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале; – консолидированный отчет о движении денежных средств; – Примечания к консолидированной финансовой отчетности. Приложение 2: Состав Консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО за год, закончившихся 31 декабря 2022 года: – консолидированный отчет о финансовом положении; – консолидированный отчет о совокупном доходе; – консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале; – консолидированный отчет о движении денежных средств;

– Примечания к консолидированной финансовой отчетности. Приложение 3: Состав Консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО за год, закончившихся 31 декабря 2023 года: – консолидированный отчет о финансовом положении; – консолидированный отчет о совокупном доходе; – консолидированный отчет об изменениях в капитале; – консолидированный отчет о движении денежных средств; – Примечания к консолидированной финансовой отчетности.	– Примечания к консолидированной финансовой отчетности. Приложение 3: Состав Консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО за год, закончившихся 31 декабря 2023 года: – консолидированный отчет о финансовом положении; – консолидированный отчет о совокупном доходе; – консолидированный отчет об изменениях в капитале; – консолидированный отчет о движении денежных средств; – Примечания к консолидированной финансовой отчетности. Приложение 8: Состав Промежуточной сокращенной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО за 3 месяца, закончившиеся 31 марта 2024 года: – Промежуточный сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении; – Промежуточный сокращенный консолидированный отчет о совокупном доходе; – Промежуточный сокращенный консолидированный отчет об изменениях в капитале; – Промежуточный сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств; – Примечания к промежуточной сокращенной консолидированной финансовой отчетности.
Добавить Приложение 8	Приложение 8 (добавлено)